

威马官宣“好事将近”，评论区员工讨薪，车主催恢复车机！

来源：张克清 发布时间：2025-11-14 06:23:01

威马官宣“好事将近”，真能从破产堆里爬起来？

今天刷到威马汽车的微博，时隔一个多月更新就放了个大招：“好事将近，敬请期待”配着“念念不忘，必有回响”的图，瞬间勾起不少讨论。作为最早的造车新势力之一，它既当过销量黑马，也是最早栽了跟头的，如今想当“破产重组第一人”，听着励志，但现实恐怕没那么简单。

威马当年是真风光过。2015年成立，创始人带着吉利沃尔沃的光环，2018年EX5上市就卖爆，连续40个月稳坐A级纯电SUV销量前列，累计交付超10万辆，2019年销量能和蔚小理掰手腕。那时候温州、黄冈两个自建基地说建就建，规划产能25万辆，连IPO都提上了日程，谁能想到几年后会走到破产这一步。

转折点出在2022年，工厂停产、经销商闭店的消息不断，2023年直接申请破产重整，留下200亿负债和一堆烂摊子：4000多名员工被欠薪超4000万，供应商平均每家被欠1000万，老车主更是惨，车机断网、APP失效，承诺的充电桩没影，“终身质保”被调侃成“终身自保”，售后全靠第三方维修点续命。

现在的“新威马”是深圳翔飞接盘的，9月就说温州基地复产，已经下线十几台车铺市场，工厂400多人在岗，一边召回老员工一边招人。还放了个野心勃勃的“三步走”规划：2025年卖1-2万辆，2030年要冲100万辆、1200亿营收，5年还要推10款新车，甚至要布局泰国工厂开拓海外市场。知情人士说月底可能开新车发布会，产品、网络、供应商都会有动作。



但官微评论区早成了“讨债现场”，员工集体要欠薪和社保，老车主催着恢复车机和兑现充电桩，这些真实诉求比规划更戳心。新能源汽车和燃油车不一样，售后、系统升级全靠

企业存续，当年威马掉链子的恰恰是这些，现在想重建信任，得先把旧账算明白，光画大饼没用。

更难的是现在的市场环境。2025年新能源渗透率早不是当年的水平，前十五车企就占了95.1%的份额，马太效应特别明显。威马复产的还是EX5、E5这些老车型，没提任何新技术突破，而现在消费者买车都认大品牌，小众品牌生存空间越来越小。何况汽车是资金密集型行业，翔飞初期只投10亿，要复产、建售后网、搞研发，这点钱恐怕不够烧。



老干付 😊 四川 45 分钟前

回复 24

把我的威马智行先恢复



电梯科技陈沐梁 福建 47 分钟前

回复 22

欠我的充电桩什么时候还 还有车机系统什么时候恢复



h a n g 吉林 45 分钟前

回复 2

车报废了，充电桩要不到 😞

3 条回复



峰之骑士 浙江 47 分钟前

回复 16

终身自保



Wdl.Ydz 河南 45 分钟前

回复 1

绝了



黯夜 河南 47 分钟前

回复 13

网络先恢复把，还有 APP



🌶️ 尔蒺藜壤 🌹 浙江 刚刚

回复

你们的车机用不了吗

3 条回复



W 四川 47 分钟前

回复 12

领导，我们的工资呢？



零玖贰贰 广东 42 分钟前

回复 10

你要是把 APP 恢复了，出



说句实在话，威马能重新启动生产已经算不易，但“复活”和“活好”是两码事。月底的发布会要是还只讲规划不讲解老问题的实招，恐怕难赢回人心。毕竟在新能源赛道，消费者和市场都不会再给新手太多试错机会，曾经的辉煌换不来现在的信任，威马真要翻身，得先放下身段把欠的账还上，再谈100万辆的梦想。

HTML版本：[威马官宣“好事将近”，评论区员工讨薪，车主催恢复车机！](#)