

宝骏联手华为推中大型SUV，15万起配鸿蒙座舱+高阶智驾！

来源：林健靖 发布时间：2025-11-14 17:01:08

最近街头曝光的宝骏华境S(图片)确实有点意思。长超5.2米、轴距3.1米的中大型身材，直接塞进6个座位，这尺寸在同价位里算是降维打击。关键是这次宝骏直接把华为的鸿蒙座舱和乾崮ADS 4.0系统全装上了，1.5T插混配上30多度的电池包，纯电续航最高能做到175公里，这堆料程度完全不像是传统宝骏的风格。

从技术角度看，华为这套鸿蒙座舱5.0加上乾崮ADS 4.0，理论上已经达到新势力第一梯队的智能化水平。多场景泊车、高速NOA、城市辅助驾驶这些功能如果真能全系标配，在20万以内市场确实很有杀伤力。神炼电池安全系统和全维防碰撞CAS 4.0也算是抓住了家庭用户最在意的安全痛点。不过实际体验如何，还得看后续实测，毕竟硬件堆料和实际体验之间往往存在差距。



现在15-20万区间的插混SUV市场已经杀成红海，比亚迪唐、领克08、深蓝S7这些车型个个都不是省油的灯。宝骏品牌这两年溢价能力下滑严重，突然推出一款20万级别的车型，消费者能否买单是个大问题。但反过来说，如果真能用15万起步的价格买到华为全套智能系统和这么大尺寸的6座SUV，对预算有限又追求科技感的家庭用户来说，诱惑力确实不小。

政策层面看，插混车型还能享受新能源绿牌政策，在限牌城市会有一定优势。而且今年国家推动汽车以旧换新的政策也在落地，这部分置换需求很可能成为宝骏华境S的潜在客群。不过现在充电基础设施仍然分布不均，对于这种大电池包的插混车，如果没有家充条件，实际使用成本可能会打折扣。

从行业风向来看，传统车企联手科技公司已经成为新趋势。赛力斯问界系列的成功让更多车企看到华为赋能的价值，宝骏这次选择与华为深度合作，明显是想复制问界的成功路径。但问界有华为渠道背书，宝骏的销售和服务网络能否支撑20万级别车型的用户期待，这就要画个问号了。



如果把视野放宽到全球市场，中国品牌在智能电动车领域的创新确实已经走在前面。华为的智能座舱和驾驶辅助系统如果能在宝骏这个价位的车型上成功落地，对合资品牌将是沉重打击。想象一下，20万就能买到带城市辅助驾驶的中大型SUV，这让同价位的CR-V、RAV4还怎么卖？



星纪元ET最低售价：18.98万起图片参数配置询底价懂车分4.11懂车实测空间·性能等车友圈4.8万车友热议二手车12.00万起 | 16辆

不过话说回来，宝骏华境S面临的争议也不小。一方面有人觉得这是“价格屠夫”式的良心产品，用一半的价格给了问界M7的智能体验；另一方面也有人质疑宝骏的品牌力是否撑得起20万的定价，担心后续服务和品控问题。更现实的问题是，在比亚迪已经打出“电比油低”口号的当下，消费者是否还愿意为一个弱势品牌的新车型买单？

最后留给读者思考的是：当智能驾驶和鸿蒙座舱这些曾经高端配置开始下放到15万级别，你会为了科技配置放弃品牌溢价，还是坚持选择传统大厂？宝骏这次破釜沉舟的转型，究竟会是涅槃重生还是最后的挣扎？

HTML版本：[宝骏联手华为推中大型SUV，15万起配鸿蒙座舱+高阶智驾！](#)