

零跑11月价格大变动？C10跌破11万，这些补贴套路和真优惠得分清

来源：蔡进芸 发布时间：2025-11-14 20:56:19

作为天天泡新能源车友群的“价格侦探”，昨天刷到零跑11月全系优惠的消息，赶紧翻了懂车帝报价和品牌官微，又问了几个经销商朋友——这波优惠看着力度惊人，“至高省4万多”的说法很抓眼球，但里面藏着不少要留意的细节。结合真实行情和车友踩坑经验，把能省多少、怎么避坑说清楚，准备入手的朋友别盲目跟风。

先给大家划个准谱：零跑11月的优惠确实有诚意，但“暴跌”说法有点夸张。核心优惠集中在C10和B10两款主力车型，官网显示2026款零跑C10增程210版、纯电530版指导价都是12.28万，现在终端裸车能做到11万起，算下来直接降了1.28万。零跑B10的510舒享版指导价9.98万，叠加补贴后裸车9.08万，门槛降了近一万，对预算10万级的家用群体很有吸引力。

不过千万别被“至高可省4万多”的宣传唬住，那是把所有补贴、权益全算上的理想情况。我仔细拆解了优惠构成，主要分三类：直接现金降价、厂家专项补贴、金融和置换权益，想拿到全部优惠得满足不少条件。

先说最实在的现金和厂家补贴。这部分是真金白银的减免，不用附加太多条件。零跑C10的11万起裸车价就是直接现金降，全国经销商基本都能做到，没有地域限制。厂家还加了4000元的本品增换购补贴，要是家里有旧零跑车置换，这笔钱直接能抵车款。我车友群里有位杭州的朋友，用旧款零跑T03置换C10，光这两项就省了1.68万，比他预期的还多。



太狠了 零跑汽车 11月1日 全系暴跌



然后是权益类福利，这部分得看实用性。零跑B10全系送价值3680元的家充服务包，包含7kW充电桩和30米内基础安装，有家充条件的朋友特别划算，等于省了一笔安装费。C10则给5000元全配套装基金和2000元个性外饰色补贴，能用来选装座椅加热、车载香氛这些配置。但要注意，这些权益不能折现，要是用不上就等于白搭，比如没固定车位的人，充电桩权益拿到手也没法装，不如多要现金优惠。

金融政策是另一大亮点，60期0息和0首付确实降低了购车门槛。以零跑B10舒享版为例，9.08万的裸车价，60期0息的话月供才1513元，对刚工作的年轻人很友好。但要警惕“0首付”的隐形成本，虽然前期不用掏钱，利息可能比普通贷款高，而且还款周期长，万一后面想提前还款，还得付违约金，这点一定要让销售算清楚。

最关键的是叠加补贴，这才是“省大钱”的关键。现在国家正推行以旧换新政策，报废国四及以下旧车买新能源车，最高能拿2万元国补。这笔钱能和零跑的厂家补贴叠加，比如

报废旧车买C10，国补2万+厂家置换4000元+现金降价1.28万，算下来能省3.68万，这才接近宣传里的“至高省4万”。但要是没有旧车可换，单靠厂家优惠，最多也就省2万左右，差距还是挺大的。

不过这波优惠里，几个“坑”得重点提醒，都是之前车友踩过的雷，千万别再掉进去：

1. 补贴不能重复拿，置换补贴有“身份限制”

厂家的4000元本品增换购补贴，仅限用零跑旧车置换，其他品牌旧车不算。而且国补的报废补贴和普通置换补贴不能同时领，要么报废旧车拿2万，要么普通置换拿3000-5000元，得根据旧车情况选更划算的。有位车友本来想拿普通置换补贴，结果销售没说清，把旧车按报废流程处理了，反而亏了几千。

2. 所谓“媒体渠道补贴500元”多是噱头

不少地方提到的“额外500元媒体补贴”，要么需要绑定特定平台下单，要么得分享活动集赞，而且审核特别严，很多人忙活半天领不到。与其花时间折腾，不如直接跟销售谈裸车价，把这500元折进车价里更实在。

3. 终身质保有“隐藏条款”

零跑宣传首任车主终身免费整车质保（含三电），但条款里写着“每年行驶里程不超过3万公里”“必须在官方门店保养”。要是跑网约车或者经常长途自驾，很容易超出限制，质保就失效了。提车前一定要让销售把质保条款一条条解释清楚，别只看宣传语。

4. 区域补贴差异大，不是“全国无差别”

虽然优惠全国可享，但地方补贴不一样。像广州、深圳这些新能源推广城市，地方补贴能再给3000-6000元，而三四线城市可能没有额外补贴。下单前最好打12345问下当地的以旧换新政策，别错过本地福利。

很多人纠结：“现在下手还是再等等？”我的观点是，有旧车可换、近期有购车需求的，11月可以出手。一方面国补政策到2025年底截止，明年能不能续还是未知数；另一方面临近年底，车企冲销量，优惠力度确实比平时大。但要是没有旧车，或者不急着想用车，可以再观望下，毕竟零跑之前也有过降价情况，说不定年底还有一波冲刺优惠。

从行业角度看，零跑这波优惠也是应对市场竞争的无奈之举。10万级新能源车市场太卷了，比亚迪元PLUS、吉利银河L7(图片|配置|询价)都在降价，零跑只能靠价格优势抢份额。对消费者来说，这反而是好事，能以更低的价格买到配置不错的车，但也要擦亮眼睛，别为了低价选不适合自己的车型。

最后给不同需求的朋友分个“行动指南”，照着选准没错：

- 预算10万内刚需族：选零跑B10舒享版，9万左右落地，还送充电桩，家用代步足够；

- 有旧车想置换：优先报废旧车拿2万国补，叠加C10的优惠，性价比拉满；
- 年轻人首购车：选C10纯电版，60期0息月供压力小，续航530公里也够日常通勤；
- 没有家充条件：别盯着充电桩权益，跟销售谈把权益换成充电卡，更实用。

眼看11月都过了几天，这波优惠不知道能持续多久。想问问大家：你们所在的城市有额外的区域补贴吗？有没有已经下单的朋友，来分享下真实落地价？要是补贴计算、车型选择还有疑问，都可以在评论区留言，咱们一起避坑，争取花最少的钱买到合适的车！

#零跑汽车 #新能源购车攻略 #11月买车优惠 #汽车补贴避坑 #新能源车推荐

HTML版本： [零跑11月价格大变动？C10跌破11万，这些补贴套路和真优惠得分清](#)