国人最爱买的10款SUV! 第一名是?

来源: 阮孟勋 发布时间: 2025-11-15 03:58:16

在中国汽车市场,SUV(运动型多用车)始终占据着不可撼动的地位。它兼顾了空间、通过性和多功能性,完美契合了家庭出行、城市通勤和偶尔的远途旅行需求。那么,在众多车型中,哪些SUV真正赢得了国人的青睐?今天,我们就基于近期的销量数据、市场热度及消费者口碑,为大家盘点国人最爱买的十款SUV。需要强调的是,本文仅作信息汇总与客观分析,无任何商业推广意图。

第十名: 吉利博越L——科技普惠之作

作为吉利汽车旗下的重磅车型,博越L凭借其前卫的设计和越级的科技配置,成功吸引了年轻家庭的关注。它采用了吉利的CMA架构,在车身刚性和安全基础上表现扎实。



核心亮点:

• 智能座舱体验: 搭载了高通骁龙8155芯片,配合13.2英寸竖置中控屏,车机系统响

应流畅,语音交互智能化程度高。

• 空间实用性: 轴距达到了2777mm,后排地板纯平,为全家出行提供了宽敞的腿部空间。



• 动力均衡: 提供1.5T和2.0T两种选择,动力输出平顺,燃油经济性控制得当,适合城市路况。

受众分析: 博越L主要吸引那些预算在10-15万元区间,对智能科技有较高要求,同时 又注重空间实用性的首次购车家庭用户。

第九名: 奥迪Q5L——豪华中型SUV的标杆



在豪华品牌阵营中,奥迪Q5L是毋庸置疑的销量常青树。它成功地将品牌溢价、市场终端优惠和产品力本身达成了微妙的平衡。

核心亮点:

- 品牌与气场: 奥迪的品牌影响力和Q5L经典大气的外观设计,满足了用户对社交价值的需求。
- 加长轴距: 针对中国市场特别加长的轴距,带来了极其奢侈的后排乘坐体验,这是其战胜同级对手的关键。
- 机械素质: Quattro ultra四驱系统与2.0T发动机的匹配成熟可靠,兼顾了公路行驶的舒适性与稳定性。

受众分析: Q5L的用户多为追求品牌、注重生活品质的城市中产阶层,它既是家庭用车,也是个人事业成就的象征。

第八名: 丰田RAV4荣放(图片|配置|询价)——稳健的"全球车"

丰田RAV4荣放是城市SUV的鼻祖之一,其全球声誉和口碑为其在中国市场提供了强大的背书。它的核心优势在于"没有短板"。

核心亮点:

- 双擎混动领先: 丰田的THS混动系统是其核心竞争力,在燃油经济性和低速静谧性上优势明显,非常适合拥堵城市。
- 可靠性口碑: "开不坏的丰田"深入人心,其稳定的质量和低廉的后期维护成本是家庭用户的核心考量。
- 多功能性: 提供三种四驱系统可选,具备一定的脱困能力,满足了用户对"远方"的轻度向往。

受众分析: RAV4荣放吸引了众多务实、理性的消费者,他们购车决策周期长,更看重车辆的长期持有成本和可靠性。

第七名: 本田CR-V——空间魔术师

作为RAV4的老对手,本田CR-V同样是一款现象级产品。历经多次换代,它始终保持着强大的市场竞争力。

核心亮点:

- 空间利用率: 本田"MM理念"(乘员空间最大化,机械空间最小化)在CR-V上体现得淋漓尽致,后排空间和后备箱容积在同级中名列前茅。
- i-MMD混动系统: 本田的混动系统更偏向电驱,中低速加速体验迅捷而平顺,驾驶感受更接近电动车。
- 全面均衡: 在动力、空间、油耗、保值率等多个维度上, CR-V都做到了优秀水平, 没有明显弱点。

受众分析: CR-V的用户画像与RAV4类似,但可能更偏向于那些对乘坐和储物空间有极致要求的家庭。

第六名:比亚迪元PLUS——纯电新贵的全球攻势

元PLUS是榜单中唯一的纯电小型SUV,它不仅是国内的爆款,更是一款不折不扣的全球车,在多个海外市场表现优异。

核心亮点:

- e平台3.0: 基于比亚迪先进的纯电平台打造,具备高效的热管理系统和安全的车身结构。
- 独特内饰设计: 以"健身房"为主题的内饰风格大胆创新,获得了大量年轻用户的喜爱。
- 性价比突出: 在10-15万元价位,提供了扎实的续航、出色的动力和丰富的配置, 竞争力极强。

受众分析: 元PLUS是年轻都市通勤族和家庭第二辆车的绝佳选择,他们认可新能源趋势,追求个性与潮流。

第五名:长安CS75 PLUS——国产燃油SUV的悍将

长安CS75 PLUS系列是推动国产SUV向上突破的重要力量,其稳定的销量证明了国产燃油车的强大实力。

核心亮点:

- 蓝鲸动力: 搭载的蓝鲸系列发动机,动力参数亮眼,实际驾驶中动力储备充沛。
- 爱信8AT: 在同级多数使用双离合变速箱的情况下,CS75 PLUS坚持使用成本更高的 爱信8AT,在平顺性和可靠性上赢得了好感。
 - 设计语言: 外观设计霸气运动,内饰科技感与质感营造到位,符合大众审美。

受众分析: 预算在10-15万元,追求强动力和高性价比,对国产一线品牌有高度认同感的用户。

第四名:特斯拉Model Y——电动时代的定义者

特斯拉Model Y的到来,重新定义了30万级别SUV的市场格局。它以一己之力,将纯电SUV的热度推向了新高。

核心亮点:

- 品牌与技术光环: 特斯拉作为电动领域的领头羊,其品牌号召力和自动驾驶辅助等技术标签极具吸引力。
- 极致效率: 三电系统效率全球领先,能耗控制出色,续航扎实。一体压铸技术等带来了生产成本的优势。
- 储物空间惊人: 得益于纯电平台,它拥有前备箱和巨大的后备箱,空间灵活性远超同级燃油车。

受众分析: 多为科技爱好者、高知阶层和早期采纳者,他们看重品牌带来的创新形象和极简的科技体验。

第三名:比亚迪宋Pro/PLUS DM-i——混动市场的"破局者"

宋家族是比亚迪的销量支柱,而使其封神的关键,便是DM-i超级混动技术。它成功实现了"电比油低"的战略目标。

核心亮点:

• DM-i混动系统: 以电为主的驱动逻辑,使其在绝大部分市区工况下可作为一辆电动

车使用, 亏电油耗也极低, 彻底解决了用户的续航焦虑和油耗顾虑。

- 价格颠覆: 其定价直接切入主流燃油SUV区间,形成了降维打击。
- 产品矩阵丰富: 提供Pro和PLUS两种尺寸和设计风格,覆盖了更广泛的用户群体。

受众分析: 覆盖范围极广,从精打细算的家庭用户到网约车司机,都被其超低的使用成本和无缝的驾驶体验所吸引。

第二名:哈弗H6——曾经的"国民神车"

哈弗H6曾创下连续数十个月销量冠军的传奇,虽然冠军宝座易主,但其深厚的市场根基和强大的产品力,依然使其稳居销量前列。

核心亮点:

- 市场口碑积淀: 多年的销量冠军为其积累了无与伦比的口碑和庞大的用户基数,二手车保值率相对稳定。
- 产品选择多样: 提供国潮版、第三代H6等多种版本,动力总成选择丰富,满足不同偏好。
- 综合实力均衡: 在设计、空间、配置、动力等方面没有明显短板,是一款非常"水桶"的车。

受众分析: 信奉"群众的眼睛是雪亮的"的保守型消费者,他们信赖经过市场长期检验的产品。

第一名:比亚迪宋家族——多剑合璧的"新王"

是的,第一名就是比亚迪宋家族(涵盖宋Pro DM-i、宋PLUS DM-i及EV版本)。 它成功接替哈弗H6,成为新一代的"国民SUV"。

登顶原因深度剖析:

- 1. 精准的技术路线: 比亚迪的DM-i技术,恰逢其时地击中了中国消费者最大的痛点——既要享受电动车的低油耗、平顺安静,又无法完全摆脱对燃油续航的依赖。宋家族作为DM-i技术的主力承载车型,完美地扮演了"油电过渡最优解"的角色。
- 2. 无懈可击的性价比: 在同等价位下,宋家族能提供绿牌(免购置税)、更低的燃料成本、更高级的驾驶感受以及媲美甚至超越同级的配置水平。这种"人无我有,人有我优"的产品力,让传统燃油车难以招架。
- 3. 强大的供应链与产能: 比亚迪垂直整合的供应链体系,使其在芯片短缺、原材料价格上涨的行业背景下,依然能保证相对稳定的生产和交付,及时将产品转化为销量。

4. 设计与品牌的升华: 宋PLUS采用的"海洋美学"设计语言,外观时尚大气,内饰精致,彻底摆脱了以往国产车的廉价感。同时,比亚迪品牌在技术形象的加持下,实现了巨大的飞跃,获得了消费者的广泛认可。#国产车suv哪个牌子好#

宋家族的登顶,并非偶然。它是技术突破、市场洞察、产品定位和品牌向上多方协同作用的结果。它代表的不仅仅是一款车的成功,更是一个时代的缩影——中国汽车品牌在新能源赛道上的全面崛起,以及消费者购车理念从"唯品牌论"到"唯价值论"的深刻转变。

这份榜单清晰地揭示了中国SUV市场的两大主流趋势:一是以比亚迪为代表的插电混动技术正成为市场的主旋律;二是传统燃油SUV凭借深厚的口碑和均衡的产品力,依然占据着重要地位。消费者的选择,永远是市场最真实的晴雨表。

HTML版本: 国人最爱买的10款SUV! 第一名是?