

零跑汽车2025年11月购车攻略，这可不能错过了

来源：林华昀 发布时间：2025-11-15 05:13:14

这零跑汽车的优惠，那是真的一波接一波，时间也不长，到2025年11月21号就结束了，范围还挺大，所有车型都有，B01，B10，还有什么2026款的C11，C16，C10，C01，T03，车型是真的挺多，核心就是置换补贴，最高能给到9000元，这得好好研究一下。

具体车型也不一样，得仔细看看，先说零跑B01(图片|配置|询价)吧，多了个“超级置换补贴”，以前的“交付等待补贴”没了，也取消了交付礼包，有点可惜，其他的，自家品牌换购补贴还有4000，金融贴息最高5000，个性颜色不要钱，省个2000块，家充服务包也送，还有免费流量，终身质保，听着挺划算的，再看B10，置换补贴也涨了，交付等待补贴也没了，其它的，跟B01差不多，都送东西，感觉可以考虑一下。

B01

本品增换购补贴

本品增换购补贴 4000 元/台

超级置换补贴

(除430舒享版)
2000 元/台

金融补贴

至高享 5000 元/台金融贴息

缤纷礼

价值 2000 元个性外饰色限时免费

流量礼

享2年免费娱乐流量 (4G/月)
(终身免费基础流量)

充电设备权益

价值 3680 元的家充服务包
(含7kW充电桩和30米内基础安装)

售后权益

首任车主 (非营运)
终身免费整车质保 (含三电)

适用周期及用户：在2025年10月20日至11月21日24：00期间通过零跑官方APP、小程序及官网支付5000元定金订购零跑B01并最终提车用户。



东梦汽车网

DONGMENGQICHEWANG

新款的C11，也加了置换补贴，其它的，金融补贴5000，自家品牌换购补贴5000，还有个香氛基金1000，家充服务包那些都有，C16也是，加了置换，本品增换购补贴5000，还有个全配套装基金，也是5000，金融补贴也有，家充服务包也有，颜色也免费，流量也送，终身质保也有，C10也是，置换补贴有了，交付等待补贴没了，金融补贴，换购补贴，套装基金，家充服务包，颜色，流量，质保，一样不少，感觉新款都差不多。



老款C01，2年的车机流量没了，但是多了个17000的秋日礼，这是什么，不太清楚，金融贴息，选装基金，家充服务包，增程版整车质保，这个还行，纯电版三电质保，T03的优惠好像没变，跟之前一样，尾款抵扣券8000，金融贴息2000，家充服务包，三电质保，流量也有，看着还行，适合代步。

车型定位这块，B01是纯电紧凑型，续航430到650，B10是紧凑型SUV，续航510或者600，2026款C11是中型SUV，纯电640，增程300，C16是中大型SUV，能选5座或者6座，纯电580或者630，增程200或者280，C10也是中型SUV，纯电530或者605，增程210，C01是中大型车，纯电525或者625，增程216或者316，T03是微型车，续航310或者403。



以后也会出新车，零跑Lafa5和D19，已经开始盲订了，现在还不知道具体怎么样，之前9月份的销量，C10最多，B01第二，C11第三，卖的最好的还是C10，C01，其他的车型，销量都涨了，卖的越来越好，大家都在想，这到底是怎么一回事。

要是想置换，那肯定得关注置换补贴，这个最实在，精打细算的人，就得好好对比，看看哪个更划算，哪个配置更适合自己的，要是着急用车，那就看看有没有交付等待补偿，没有的话，可能得等挺久，很多人看完这个故事，都会去想，选哪个车好，确实挺难选的，毕竟车型太多了。

这厂家也是，优惠政策变得挺快的，本来还想等等看，现在感觉还是早点下手，省的到时候又变了，主要还是看自己需求，别盲目跟风，想清楚自己要什么最重要，而且现在电动车也挺多的，选择也多，零跑性价比还不错，可以考虑考虑。

不知道大家怎么看这些优惠，反正我觉得挺乱的，一会儿有，一会儿没，一会儿多，一会儿少，真是让人摸不着头脑，但是，话说回来，有优惠总比没有强，能省一点是一点，毕竟现在赚钱不容易，我还是喜欢那种简单粗暴的优惠，直接降价那种，不用算来算去的，太累了。

不过，这种送东西的，也还行，反正都是要用的，比如那个家充服务包，自己装充电桩也挺麻烦的，送了也省事，还有那个流量，现在车机都挺费流量的，送两年也够用了，反正，不管怎么样，买车之前一定要多了解，多比较，千万别被销售忽悠了，他们肯定会往贵的推，咱们自己要有主见才行，你说是不是这个理。

现在新能源车竞争太激烈了，各个品牌都在打价格战，对消费者来说是好事，能买到更便宜的车，但是对厂家来说，压力也很大，毕竟成本摆在那里，降价太多就没利润了，所以才会搞这么多花里胡哨的优惠，既能吸引消费者，又能保证自己的利润，想想也是挺不容易的。

反正我是觉得，买车这事儿，急不得，慢慢看，多了解，多试驾，找到自己最喜欢的，最适合自己的，才是最重要的，别为了优惠冲动消费，回头后悔都来不及，大家说是不是，我觉得得考虑清楚才行，别到时候买了又后悔了。

现在好多人都想换车，觉得自己的车不行了，想换个更好的，更舒服的，更有面子的，但是换车也是一笔不小的开销，得好好想想，是不是真的有必要换，还是只是图个新鲜，图个面子，要是只是这样，那就没必要换了，毕竟钱也不是大风刮来的。

我觉得现在买车，除了考虑价格，还要考虑续航，电池安全，智能化，这些都是很重要的，特别是电池安全，毕竟电动车自燃的新闻也挺多的，安全第一才是最重要的，还有智能化，现在车机都越来越智能了，能语音控制，能导航，能娱乐，能远程控制，这些功能也挺方便的，反正买车之前，都要好好了解清楚才行。

要真是想买零跑，我觉得还是可以去店里看看，试驾一下，感受一下，看看是不是真的适合自己，反正看看又不要钱，多了解一下总是好的，别到时候买了又后悔，那样就得不偿失了，毕竟买车也是一件大事，大家说是不是这个理。

而且现在买电动车，除了车本身，还要考虑充电的问题，现在充电桩还不是很普及，特别是老小区，充电就更不方便了，所以要提前了解清楚，自己小区有没有充电桩，或者附近有没有公共充电桩，要不然买了电动车，充电都成问题，那就太尴尬了，所以要提前做好功课才行。

要是家里有条件，可以考虑自己装一个充电桩，这样充电就方便多了，也不用担心没电了，但是装充电桩也要向物业申请，还要征得邻居的同意，也是挺麻烦的，反正要提前了解清楚相关政策，免得到时候遇到麻烦，大家都在想，这到底是怎么一回事。

买了电动车之后，还要注意保养，电动车的保养跟燃油车不一样，不需要换机油，换滤芯，但是也要定期检查电池，电机，电控系统，这些都是很重要的，要不然出现问题，维修起来也很麻烦，也很贵，所以要定期保养，保持车辆的良好状态，这样才能开得更久，更安全。

很多人看完这个故事，都会去想，到底要不要买电动车，其实电动车有很多优点，比如省油，环保，加速快，但是也有一些缺点，比如续航短，充电慢，电池衰减，这些都是需要考虑的，所以要根据自己的实际情况，选择适合自己的车型，不要盲目跟风，要理性消费。

总之，买车是一件大事，要多了解，多比较，多试驾，找到自己最喜欢的，最适合自己的，才是最重要的，不要被优惠冲昏头脑，要理性消费，这样才能买到称心如意的车，祝大家都能买到自己喜欢的车。

