

一汽要收购零跑？可能性有多大？

来源：陈雅婷 发布时间：2025-11-15 07:49:55

新势力最好的归宿就是被收购，新势力在上山时被收购又是最好中的最好。

零跑T03最低售价：5.19万起最高降价：0.80万图片参数配置询底价懂车分3.46懂车实测空间·性能等车友圈11万车友热议二手车2.58万起 | 236辆

所以说呢，一汽想要收割领跑好像是那么回事，那这个事情是真的吗？

我觉得我们有必要把零跑和一汽现在的所思所想以及他们现在的局面一起来剖析一下。



截至2025年，零跑汽车的股权结构呈现创始团队主导、外资战略入股、国资与机构积极参与的格局。

其中，Stellantis集团以21.26%的持股比例成为第一大股东，但其明确表示无控制权，仅参与决策，双方于2023年10月达成合作，Stellantis投资约15亿欧元入股，并按49:51比例成立合资公司零跑国际，由Stellantis主导欧洲市场运营，零跑提供技术和产品支持，目前零跑国际已在全球建立超1500家门店，且双方即将启动马来西亚本地化组装项目。



零跑C01最低售价：11.98万起最高降价：1.70万图片参数配置询底价懂车分3.95懂车实测空间·性能等车友圈9.1万车友热议二手车7.50万起 | 56辆

朱江明及其一致行动人合计持股24.64%，为单一最大股东集团，掌握公司实际控制权；此外，员工持股占5.7%，剩余34.29%为公众流通股。



Stellantis集团成为零跑第一大股东，核心源于双方深度战略互补与现实需求匹配。零跑99%营收依赖国内市场，亟需借助Stellantis覆盖全球的制造与销售体系拓展海外业务，而Stellantis在华市场发展不甚理想，需依托零跑打开中国新能源车市场。

同时呢，技术层面，Stellantis电动化布局滞后，2023年上半年纯电销量占比仅5%，其“Dare Forward 2030”战略需零跑的CTC电池底盘一体化、中央集中式电子电气架构等全域自研技术加速落地。

对于零跑而言，他们也是有收获的，他们通过此次合作可以实现与原股东大华股份的脱

钩，可规避海外市场拓展中的潜在风险。

了解这些，我们再来看看一汽集团和零跑的情况。

目前传出的不确定消息是：一汽集团将通过定向增发方式收购零跑汽车股份并成为其最大单一股东。

目前零跑汽车相关负责人回应称消息不实，这是大前提，以下仅为讨论。

这个信息之所以让一些人相信，我想是因为双方早有合作基础，2019年便启动三电系统联合研发可行性研究，2020年4月签署战略合作协议，2025年3月又签署《战略合作谅解备忘录》，这些似乎都在探讨深化资本合作的可行性。

而且目前看，一汽集团如能收购，收益会很大。可能获得多重好处：其一，加速新能源转型，一汽2024年智能网联新能源汽车销量33.9万辆，虽同比增长41%，但红旗和奔腾合计售出新能源车不足20万辆，占集团整体销量仅6%出头，而零跑在智能驾驶算法、纯电平台架构等方面有技术积累，且零部件通用率高达88%，收购可帮助一汽快速获得成熟技术与产品线，并借鉴成本控制经验提升竞争力；

其二，拓展海外市场，一汽2024年整车出口12.5万辆，同比增长36.2%，业务覆盖97个国家和地区，拥有24个海外组装生产基地，但零跑在海外已形成成熟布局，一汽可借助其渠道与资源进一步扩大国际份额；

其三，符合央企改革需求，在长安汽车升格为第三家汽车央企的背景下，一汽可通过收购在新能源车领域实现突破，提升行业地位与影响力。

但是呢，Stellantis集团他现在有没有出售股权的意愿，我觉得应该还是很低的，因为他们其实也挺需要领跑的合作的，他现在退出第一大股东，我觉得动机不会很大。零跑一方呢，我还看不出来被一汽收购后的直接好处，国内市场零跑已经相当出色了，没必要分一杯羹，所以我觉得现在这些讨论都还为时尚早。

HTML版本： [一汽要收购零跑？可能性有多大？](#)