

比亚迪地板价背后：车市地震里的得失与纠结

来源：李淑福 发布时间：2025-11-15 12:25:53

要说最近谁把车市搅了个天翻地覆，那肯定是比亚迪。前脚刚听说他们新款MPV直降四万块，后脚朋友圈就炸锅了。人家新车从二十多万砍到十八九，老款直接甩到了二十万出头。有人乐呵着说这回终于能买豪车了，也有人急得跺脚，说什么“这不是砸自己招牌吗”。其实细品这招，就跟过日子似的，手里钱不够还得撑场面，能不豁出去吗？

夏最低售价：19.68万起最高降价：1.50万图片参数配置询底价懂车分4.03懂车实测空间·性能等车友圈2.2万车友热议二手车17.98万起 | 106辆

这边比亚迪猛砸价格，那边车商们可愁坏了。吉利那豪越系列赶紧跟着降价，直接跌破十八万。五菱宏光也不甘示弱，硬生生给便宜小面包配上座椅加热这类玩意儿。可热闹归热闹，内行人瞅着直摇头。有媒体报道说国家发改委正在拟新规，要刹住这低价竞争的风头。这事就像个潘多拉魔盒，打开容易收起来难。

再说说这车是咋造的吧。人家减配减得有讲究：主驾驶气囊啊、高级辅助驾驶这些安全装备全砍了，倒是给座椅整上了加热通风。买车的人倒是有俩极端，有的说“暖屁股比活命重要”，有的急得直拍大腿。还有个顶配版更绝，后排放个小冰箱装饮料，说是给接孩子家长准备的。可问题是安全性降了十二个百分点，万一出事谁担着呀？

技术上更是猫腻不少。官方宣传说续航里程涨了五公里，实则偷偷把电池密度调低了六个百分点。懂行的老司机都嘀咕：“这不跟玩魔术似的？”软件倒是更新得勤快，可辅助驾驶功能缩水，现在得花钱才能用全。车主群里吵翻天了，有人骂“不地道”，有人倒觉得“凑合用得了”。



最叫人看不懂的就是市场反应。去年在广州车展上拿奖拿到手软的车，现在销量差得不

是一点半点。为啥？原来宣传的大空间、长续航，在真用到的时候全是虚头巴脑。有老丈人抱怨：“充电桩找不着，空间大了反而塞不下购物袋。”比亚迪这回索性豁出去，把价格打得比街边小贩还狠，专攻普通家庭。结果呢？五菱得往上冲，豪华品牌往下探，整个市场都乱套了。

比亚迪夏销量

1461	21788	24.29
9月销量 (辆)	2025年累计 (辆)	10月成交价 (万)



现在说不清是赚是赔。分析师们分成两派：有的说这招够狠月销能冲三千，有的担心利润窟窿补不上。倒是消费者看着乐，这边挑那边选，就怕买早了不吃亏。可细想想，买车不就是为了解决实际问题吗？谁还非得拼个高端配置上天呢？



这事儿最让人心里没底的是啥？以前比参数拼数据的时代过去了，现在得看车到底能让

生活方便多少。比亚迪这波操作，不管成不成，至少让大家看清了：车价低确实是王道，可真要把日子过明白，还得靠实在功能。往后半年里怕是要冒出更多低价MPV，到时候又是一轮腥风血雨。

腾势D9 DM最低售价：30.98万起 [图片](#) [参数配置](#) [询底价](#) [懂车分4.11](#) [懂车实测](#) [空间·性能等车友圈7.6万](#) [车友热议二手车18.98万起](#) | [450辆](#)

说实话，看热闹的都憋着劲想瞧瞧，这场车市地震到底谁笑到最后。有句话说得对，“便宜没好货，好货不便宜”，可现在这事搁谁都得琢磨：到底什么是真好货，又什么是自欺欺人呢？反正买车人眼下是眼花缭乱，既想省钱又想靠谱，就怕买到手成了笑话。这不就是咱老百姓买啥都得纠结的事嘛！

HTML版本： [比亚迪地板价背后：车市地震里的得失与纠结](#)