

智己LS9上市短评：旗舰交棒，谢幕与新生

来源：蔡绍吉 发布时间：2025-11-15 15:42:05

32.28万，这是一台可以CLTC纯电行驶320公里的全尺寸增程6座SUV的价格，来自智己的全新旗舰车型LS9。

11月12日晚，智己正式发布了LS9的价格。52度电版本32.28万，66度电版本35.28万。之前听智己的小伙伴说，明年一季度有计划追一台带线控转向的款型。但至少现阶段，LS9就这两款。两款配置在上市权益期内，除了电池大小，其他环节几乎叫统一配置。

说直白一点，LS9 32.28万的款型，各种配置已经拉到满。如果横向去理想、问界上找，这个价格是看不到的。

很多关注LS9的朋友可能没料到，这台大旗舰最终能给到一个30万出头的价格。因为无论你怎么在市场里面去找，一台全尺寸且配置拉爆了的新能源SUV，就从来没出现过这样的价格。



上个月底我们LS9静态体验的那条视频最后，我说听到有其他媒体猜价29.99万。对此我认为难度太大了，这更像是打趣。然后我给的价格是31.9~32.9万，现在看来还是有点东西的。

关于LS9的定价猜想，我在那条视频评论区看到一种讨论，认为至少在35万以上，有的甚至接近40万。他们的猜价结合了两个参照：其一问界M9，认可LS9和M9是一个级别的产品，但不至于或者叫不敢比M9贵；其二LS9的定价应该遵照智己现有的车型定价梯次，35万这个

坎儿是属于LS7的。

对于上述思路，我的理解是，逻辑上没问题，但漏掉了一个最关键的问题：品牌现状。

LS9今天的定价，一定是结合了智己品牌目前的实际情况所作出的最合理、最正确的决定。对于智己来说，不看其他配置，就一台全尺寸的6座增程SUV作为唯一的产品定义，能不能定个三十六七八万起？没什么不能的，这个级别定位的车，大家的价格都这么定的。但真的要定到那样的位置去，一定是死局。

别的不说，问界M8增程6座价格是36.98万，LS9要怎么定价才能绕开TA？哪怕高100块，最后的结果大概率是线上被笑麻，线下没人问。所以头铁的事不想也不干，惹不起就躲是一种生存智慧。

那可以回到35万以内吗？这个价格区间可以被LS9启用吗？

有一点是可以明确的，30万以内不考虑，LS9这台车真要来个29.99万交朋友，就纯属自降身价，不值得也不合理。只是30~35万区间还有一台LS7，要如何去解释“错位定价”？

我查了一下智己近一年的销量，LS7只有一千多台。如果为了传统意义上产品序列的定价梯次，强行去保护LS7的价格区间，最终很可能会毁掉两台车。而LS9作为智己和上汽的双旗舰，这个战术地位是不允许被牺牲的。

启用30~35万区间给到LS9定价，这是最合理的选择。没什么特别需要解释的，从市场角度看，现阶段的LS7就应该让路。何况大家有兴趣的话，可以去算另一本账。LS6近一年销量将近5万台，由于LS6足够好，足够全面，可以更适配大部分用户场景，无论价格还是产品定位，使得LS7的用户都被有效导流到LS6那里去了。用一句川渝俚语形容，这叫“肉烂在锅里”。

抛开市场，如果用一个更单纯的视角去看LS7，你很难讲TA失败了。LS7是智己在品牌初创阶段，一个极致理想化的产物，也许产品定位是小众偏科的，TA代表了一段历史。有朝一日智己成为了百年品牌，LS7车型一定会摆在品牌博物馆的C位。

曾经的LS7，初生便是旗舰。今天的LS9，是旗舰的新生。能在一个价格区间内，完成新老旗舰的交棒，这就是对新车最好的迎接，对老车最好的谢幕。

HTML版本： [智己LS9上市短评：旗舰交棒，谢幕与新生](#)