车主捡漏倒闭车企"烂尾车",7万买辆哪吒,"因倒闭才有好价"

来源: 张永任 发布时间: 2025-11-15 16:48:57

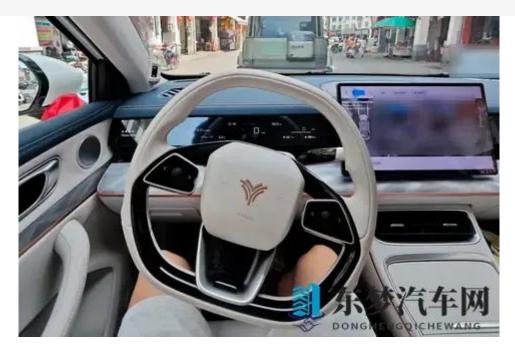
"车企没了才买得起!"28岁的江先生说出这么一句话。哪吒母公司破产后,他跨省1500公里提走哪吒L,原价14.99万的车,叠加6.3万优惠和1.3万补贴,落地仅7.77万。

如今二手车市刮起"倒闭车"抢购风:极越07从21.99万跌至15万,高合HiphiY更是从33.9万腰斩到12万,年轻买家占比超七成。



为啥敢当"接盘侠"?

"性价比太香了!"这是某些"邪修"年轻人的共同答案。有些年轻人预算多在10-15万,却想要智能座舱、快充等配置,倒闭车恰好满足需求。极越07的激光雷达、哪吒L的800V闪充,同价位新车里还是相对耐打。



更关键的是消费观转变。江先生说他算过:7万电车开10万公里成本仅0.7元/公里,"压根不考虑保值"。

部分车型的供应链遗产也让人安心。哪吒用宁德时代电池,极越可依托领克售后,高合在北上广有第三方维修点,缓解了售后焦虑。



但是, 半价车藏着哪些坑? "捡漏"的代价可能很沉重。

原厂配件断供是头号难题,有车主等前保险杠半年无果,威马车主换电池要6万,远超车残值。车机系统更易损坏,哪吒部分车主因服务器关停,远程启动成摆设。

保险和残值也埋雷。深圳的威马车主续保要电池检测,保费涨2000元;哪吒V开三年二手价只剩3万,还没人接盘。虽有法规要求车企保10年配件,但破产后往往无人兜底。

面对这种情况,我们还是得优先选保有量大的车型,比如哪吒U、威马EX5,核心部件有

大厂保障;再一个提车必查库存时间和电池健康度,让经销商书面承诺售后;预留30%购车款当维修基金,避免买得起修不起。

近五年10余家车企退场,从力帆到恒驰,倒闭车成独特市场。年轻人用7万买到越级配置,也得扛住售后风险。

不迷信品牌,只认实在优惠。但记住:捡漏前先想清楚,便宜背后的坑,你填得起吗? #汽车#

HTML版本: 车主捡漏倒闭车企"烂尾车",7万买辆哪吒,"因倒闭才有好价"