

车主捡漏倒闭车企“烂尾车”，7万买辆哪吒，“因倒闭才有好价”

来源：张永任 发布时间：2025-11-15 16:48:57

“车企没了才买得起！”28岁的江先生说出这么一句话。哪吒母公司破产后，他跨省1500公里提走哪吒L，原价14.99万的车，叠加6.3万优惠和1.3万补贴，落地仅7.77万。

如今二手车市刮起“倒闭车”抢购风：极越07从21.99万跌至15万，高合HiPhiY更是从33.9万腰斩到12万，年轻买家占比超七成。



为啥敢当“接盘侠”？

“性价比太香了！”这是某些“邪修”年轻人的共同答案。有些年轻人预算多在10-15万，却想要智能座舱、快充等配置，倒闭车恰好满足需求。极越07的激光雷达、哪吒L的800V闪充，同价位新车里还是相对耐打。



更关键的是消费观转变。江先生说 he 算过：7万电车开10万公里成本仅0.7元/公里，“压根不考虑保值”。

部分车型的供应链遗产也让人安心。哪吒用宁德时代电池，极越可依托领克售后，高合在北上广有第三方维修点，缓解了售后焦虑。



但是，半价车藏着哪些坑？“捡漏”的代价可能很沉重。

原厂配件断供是头号难题，有车主等前保险杠半年无果，威马车主换电池要6万，远超车残值。车机系统更易损坏，哪吒部分车主因服务器关停，远程启动成摆设。

保险和残值也埋雷。深圳的威马车主续保要电池检测，保费涨2000元；哪吒V开三年二手价只剩3万，还没人接盘。虽有法规要求车企保10年配件，但破产后往往无人兜底。

面对这种情况，我们还是得优先选保有量大的车型，比如哪吒U、威马EX5，核心部件有

大厂保障；再一个提车必查库存时间和电池健康度，让经销商书面承诺售后；预留30%购车款当维修基金，避免买得起修不起。

近五年10余家车企退场，从力帆到恒驰，倒闭车成独特市场。年轻人用7万买到越级配置，也得扛住售后风险。

不迷信品牌，只认实在优惠。但记住：捡漏前先想清楚，便宜背后的坑，你填得起吗？

#汽车#

HTML版本：[车主捡漏倒闭车企“烂尾车”，7万买辆哪吒，“因倒闭才有好价”](#)