上汽智己LS9开始预售: 大家开始算账, 豪华车也不香了!

来源: 李佳颖 发布时间: 2025-11-16 07:35:04

11月4号那天,LS9开始预售了,价格一出来,大家都在讨论,这价格有点意思,真实目标用户好像是30到45岁的中产阶级,并不是单纯那种典型的家庭用户,定位变了。

很多人以前买车,都是看品牌和格调,但是,现在买车却开始考虑科技和配置,可以说,现在的大部分用户购车,却越来越理性了。

LS9这车怎么样呢,百万级别的技术都用上了,四轮转向,宁德时代的电池,好东西,增程技术也升级了,1.5T发动机听说不错,噪音也控制好了,智己和宁德时代合作挺深的,数据也好,针对北方和高原用户有优化。

动力电池不怕冷,不怕高海拔,续航也很长,1508公里,没电也能跑,跟理想L9,问 界M9比起来,表现更好吗,不知道,价格好像比它们低,但配置也不差,激光雷达,B&O音响都有。



LS9背后是上汽的大战略,他们的一号工程,电池,电驱,智能座舱,底盘控制,都是上汽支持的,LS6成功了,增程系统挺可靠的,现在都说增程是过渡方案,可是增程以电为主,没电也能用油,解决了里程焦虑,不用到处找充电桩。

大家都在想,这到底是怎么一回事,买车心态变了,不看牌子了,看配置,看性价比,以前比谁更贵,现在比谁更值得的。

LS9是不是抓住了消费者的痛点,实用主义至上,转弯半径小,车内安静,高原也能跑,这些细节挺重要的,不光是炫技,更要用户体验好,听说有人去采访潜在用户了,看看他们怎么说。



LS9可能要重新定义市场标准了,实在,有价值,比豪华,比溢价更重要,这对行业有什么启发呢,用户需求要摸清楚,产品创新不能停,增程技术会不会成为主流,以后用户说了算,很多人看完这个故事,都会去想,下一个爆款会是什么样的。



HTML版本: 上汽智己LS9开始预售: 大家开始算账,豪华车也不香了!