

1199万起，中大型轿跑，800V快充+激光雷达，启源A06靠不靠谱？

来源：杨玮蓉 发布时间：2025-11-16 11:47:18

最近后台被长安启源A06(图片|配置|询价)的提问刷了屏，“11.99万起的中大型纯电轿跑，还带800V快充和激光雷达，靠谱吗？”“预售价比预期低两万，会不会是减配换低价？”作为蹲了俩月的关注者，我特意借到高配的630激光Ultra+版本开了五天，从早高峰通勤到周末家庭短途游，把设计、空间、动力这些核心点都试了个遍。今天就用大白话聊聊，这台被吹成“捅破价格底线”的家轿，到底是真香还是噱头。

设计：轿跑颜值藏家用心，细节有惊喜也有遗憾

第一次见实车，最先被打动的是颜值。本来以为这个价位的家用车大多中规中矩，没想到A06能把运动感和居家感平衡得这么好，难怪说是设计过宝马的克劳斯团队操刀的，确实有东西。

车头的“微笑前脸”特别吸睛，2258mm的无断点贯穿式大灯里塞了236颗LED灯珠，白天看着灵动，晚上解锁时点亮的瞬间很有仪式感。官方说亮度提升21%、宽度提升27%，实测晚上走没有路灯的乡间路，确实比我之前开的老车看得清楚，对向会车时自动切换近光也很灵敏。无边界中网配合发光Logo，科技感很足，高配车型保险杠两侧还藏了激光雷达，不仔细看根本发现不了，不会破坏整体美感，这点比有些车型“突兀插雷达”的设计强多了。



侧面线条是真漂亮，溜背从B柱顺势下滑到车尾，加上半隐藏式门把手和无框车门，看

着特别清爽高级。接近4.9米的车长搭配2922mm轴距，让车身显得很修长，19英寸花瓣轮毂配彩色刹车卡钳，运动味直接拉满。不过无框车门虽帅，也得接受它的小问题：关门得用点力，不然容易关不严，高速上时速超过110公里时，风噪会比普通车门稍明显些，这点建议试驾时重点感受。

车尾的设计细节很丰富，贯穿式星环尾灯由274颗灯珠组成，解锁时的流水灯效很有辨识度，还能自定义灯语，带朋友出门时特有面子。电动升降的小鸭尾解锁时会自动升起，不仅好看，据说还能提供下压力。最实用的是掀背式后备箱，开口特别大，搬婴儿车或者大号行李箱时不用费劲往里塞，这点对家庭用户太友好了。



内饰走的是“温暖挂”路线，莫兰迪双拼色看着很舒服，不会像有些深色内饰那么沉闷。中控台是极简风格，但保留了空调控制的实体按键和旋钮，开车时调温度、风量不用低头戳屏幕，盲操很顺手，这比全触屏设计实用多了。256色氛围灯从车门延伸到中控台，总长度有4450mm，晚上开暖色调时，车厢氛围特别温馨。



不过内饰也有明显短板：材质以软塑为主，扶手箱、门板这些经常摸到的地方没有真皮包裹，摸起来质感一般，和三十万级豪车比还有差距。另外中控屏虽然流畅，但屏幕边框略宽，要是能做窄点视觉效果会更好。整体来看，设计上兼顾了颜值和实用，适合追求个性又看重家用便利性的年轻人。

空间：90%得房率不虚标，储物细节戳中家庭痛点

买家用车的人最关心空间，A06官方强调的“90%得房率”到底是噱头还是真本事？实测下来确实没夸大。我身高180cm，调整好前排座椅后，头部还有一拳多距离，腿部能完全舒展。坐进后排更惊喜，头部两拳、膝部两拳多的空间，跷二郎腿毫无压力，这空间表现确实堪比更高价位的中大型车。

后排横向宽度有500mm，三个成年人并排坐不会肩挤肩，中间乘客不用像在紧凑型车里那样“缩着坐”。最贴心的是纯平的后排地板，中间乘客不用踩在凸起上，长途坐车也不会累。C柱三角窗特意加大了尺寸，后排视野更开阔，我家孩子坐后面看窗外，再也没说过晕车，这点细节太懂家长了。

储物空间的设计简直是“细节控”福音，前备箱有108升，露营时能把烧烤架、炭包这些脏东西单独放，不会弄脏后备箱里的食物。前后备箱加起来总共764升，常规状态下能放下两个28寸行李箱加几个背包，把后排座椅放倒后，空间能扩展到2168升，我试过塞下孩子的折叠自行车和露营帐篷，还有富余空间。

车内的38处魔术收纳设计更让人惊喜。前排有4.9L的上层冰箱，后排有4.6L的下层冰箱，冷暖可调，夏天放饮料、冬天热牛奶都方便，车停着也能持续保温。B柱上的隐藏挂钩太实用了，挂外卖袋时汤汤水水不会洒出来，中控台下层还有专属雨伞槽，下雨天收伞直接插进去，不用怕弄湿座椅。车门板槽能稳稳固定1.5升的大水瓶，杯架还带限位器，放保温杯不会晃，这些细节真的戳中了家庭用车的痛点。

不过储物也有小遗憾：前备箱开口略小，放进大尺寸的烧烤架得稍微调整角度；后排冰箱空间有限，最多只能放四瓶普通瓶装水，没法放下大桶饮料。但整体来看，空间表现无论是载人还是储物，都能满足家庭的多元需求。

舒适性：按摩座椅+豪华底盘，长途出行不遭罪

作为经常当“家庭司机”的人，我对舒适性的要求很高，A06的表现没让人失望。座椅用的是零重力云感材质，包裹性很好，坐上去像陷在沙发里，却不会有“塌下去起不来”的慵懒感。前排座椅的通风、加热是基础操作，居然还带全身按摩功能，28点马尔代夫按摩模式能模拟揉捏、波浪等手法，下班堵车时打开，疲惫感缓解不少。

后排座椅更是“宝藏”，能电动调节到145度的“黄金躺角”，几乎是半躺姿势。我妈坐长途时最喜欢这个角度，说比家里的沙发还舒服，小睡一觉后下车，腰背不会像以前那样僵。不过后排只有顶配才有这个功能，中低配车型是固定角度，这点有点可惜。

底盘表现完全超出预期，全铝前双叉臂+后五连杆悬架，这配置我之前只在三十万以上的豪车上见过。底盘由调校过捷豹、布加迪的团队操刀，实力确实在线。过减速带时，车身不会有生硬的颠簸，震动过滤得很柔和，杯架里的水几乎不会洒出来。走坑洼土路时，车身姿态很稳，不会左右摇晃，我家孩子坐在后排睡觉，全程没被颠醒，难怪销售说能实现“大人安心开，娃安稳睡”。

隔音方面做得比较均衡，四门双层隔音玻璃+马牌静音胎的组合，低速时车内很安静，胎噪、路噪都不明显。不过时速超过120公里后，无框车门的风噪会逐渐显现，但还在可接受范围，不会影响正常交谈。

全景天窗面积有2.5m²，采光特别好，搭配1.27m²的天幕和电动遮阳帘，夏天打开遮阳帘也不会觉得晒，官方说能隔绝100%紫外线，实测正午阳光直射时，车内确实不会有灼热感。不过天幕不能打开，喜欢开天窗透气的用户可能会觉得遗憾。

科技与安全：快充够快但有前提，智能配置实用不花哨

作为从油车换电车的用户，我以前最担心充电慢、续航虚，但A06的800V碳化硅平台多少缓解了我的焦虑。试驾车的CLTC纯电续航是630公里，我日常通勤往返50公里，充一次电能开十天左右，和官方宣传的“两周”接近，毕竟偶尔会开空调、听音乐。百公里电耗11.3度，家里有充电桩的话，每公里成本才4分钱，比坐地铁还便宜。

亮眼的是6C快充，官方数据10%充到80%只要12分钟，30%到80%仅需9分钟，差不多一秒钟充一公里。我特意去家附近的6C超充站实测，确实12分钟充了50多度电，续航从10%到82%，刚好够我周末带全家去周边城市玩。不过要注意，这个速度必须用6C超充桩才能实现，普通快充桩的话，30%到80%大概需要40分钟，而且目前6C充电桩主要集中在一二线城市核心区，三四线城市还不太普及。

动力表现属于家用车中的“性能派”，210千瓦的电机让0-100公里/小时加速能到6.2秒。红绿灯起步时很轻快，高速超车也毫不费力，深踩油门时推背感明显，但不会突兀，家人坐着不会觉得晕。IDCC扭矩控制系统确实有用，过弯、加速时车身很稳，我老婆这种容易晕车的人，坐后排刷手机也没说不舒服。

智能辅助驾驶配置很全面，车顶的激光雷达配合27个雷达和摄像头，硬件实力很强。高速领航辅助特别好用，能提前识别远处的大货车并平顺变道，下高速进匝道时也能提前规划路线、自动减速，整个过程很自然，不会有生硬的操作感。自动泊车功能能应对垂直、侧方、斜列等多种车位，就算是狭小的老小区车位，也能稳稳停进去。记忆泊车更省心，我家地库记了一次路线后，下次到地库门口就能自动开进去停好，手上拎东西时特别方便。

车机系统是阿里千问和DeepSeek双AI大模型加持，不用反复喊唤醒词，说“有点热”就会调低空调，带点口音也能识别。声纹识别功能能记住不同家庭成员的喜好，我老婆说“打开我的座椅按摩”，系统就会调到她常用的模式，真正做到“一车懂全家”。还有“拍一拍”开后备箱的功能，手上拎着露营装备时，拍下车尾就自动弹开，太懂懒人需求了。

安全方面做得很扎实，“十横九纵”方舟笼式车身用了82hi j. 9%的高强度钢和铝合金，关键部位抗拉强度达2000MPa，相当于每平方厘米扛20吨压力。前防撞梁是3mm厚铝合金，配合田字格吸能盒，碰撞吸能效率提升70%，这点比同价位有些用钢制防撞梁的车型良心。

电池安全让人放心，“金钟罩”电池技术有上下10层防护，底部防撞梁能承受300J冲击，是国标的两倍。24小时云端监测响应只要30秒，比国标快10倍，就算车子停着，也能实时监控电池状态。IP68级防尘防水认证不是虚标，试驾时遇到暴雨，涉水路段开过去完全没问题。全系标配6个安全气囊，加上DOW开门预警、RCW后追尾预警等配置，日常用车的安全保障很到位。

竞品对比与购买建议：中高配更值得选，这些人别盲目冲

10-15万级家轿市场里，A06的主要对手是比亚迪秦PLUS EV、吉利银河L7等车型。对比下来，A06的优势很明显：轴距更长，空间更大，后排舒适性更突出；800V平台+6C快充的补能效率，比秦PLUS EV的普通快充更有优势；前双叉臂+后五连杆的底盘配置，在同价位里几乎没有对手。

但短板也不能忽视：品牌影响力比比亚迪稍弱，部分三四线城市的售后网点较少；低配车型没有800V快充和激光雷达，核心配置缺失较多；无框车门的高速风噪和关门力度问题，对追求静谧性和便利性的用户可能是困扰。

哪些人适合买A06？首先是注重空间和舒适性的家庭用户，2922mm轴距和后排145度躺角能满足全家出行需求；其次是一二线城市用户，6C超充桩普及度高，能发挥快充优势；最后是喜欢个性设计的年轻人，轿跑造型和无框车门比传统家用车更有吸引力。

如果预算有限，只想买台代步车，低配版11.99万的价格虽然便宜，但缺少核心配置，不太推荐。中高配车型差价2-3万，却能得到800V快充、激光雷达和更丰富的舒适性配置，性价比更高。要是经常跑长途、依赖快充，或者对智能辅助驾驶有需求，直接上顶配630激光Ultra+更合适。

试驾总结：诚意大于噱头，适合需求匹配的家庭用户

五天试驾下来，长安启源A06(读测评)给我的最大感受是“诚意满满”。11.99万起的价格，能给到中大型车的空间、豪华车的底盘配置、800V快充和激光雷达，确实捅破了同级别车型的价格底线。它不是完美的，内饰材质一般、低配核心配置缺失、6C充电桩普及不足，但这些问题都在可接受范围内，毕竟没有十全十美的车，只有是否适合自己的车。

如果你是家庭用户，看重空间、舒适性和补能效率，日常活动范围在一二线城市，A06绝对值得试驾。但要是追求极致的品牌口碑，或者所在地区充电桩不完善，建议再等等看实际用户口碑。

最后提醒一句，买车别只看参数，一定要亲自去试驾，重点感受后排空间、底盘滤震和高速风噪，毕竟每个人的用车需求和感受都不一样。长安启源A06(用车口碑)算不算“超配家轿”，得你自己开了才知道。

HTML版本： [1199万起](#)，[中大型轿跑](#)，[800V快充+激光雷达](#)，[启源A06靠不靠谱？](#)