

2025，谁的“通勤神器”正当时？

来源：林志玮 发布时间：2025-11-16 21:22:44

双十一在即，你在“京东”买车了吗？

11月9日，埃安新车UT super正式上市，电池租用购车价4.99万元，整车购买价为8.99万元。由京东、广汽集团、宁德时代三大行业巨头联手打造，支持99秒快速换电，续航达500公里.....，这款车的出现，再次搅热了本已火爆纯电小车市场。



根据中国汽车工业协会发布的数据，2025年前三季度中国新能源汽车累计销量为1122.8万辆，同比增长34.9%，占汽车新车总销量的46.1%。其中，纯电动汽车销量为722万辆，同比增长44.7%；插电式混合动力汽车销量为400.5万辆，同比增长20.4%。

很明显，纯电动的增长势头最猛，这其中，微型车和小型车更是如火如荼。在前三季度的销量排名里，微型、小型车五席占了三席，15席占了7席，星愿更是稳坐榜首。

纯电小车为何爆火？——精准匹配核心需求

一款车卖的好，它可能真的是一款好车，但也可能会被说成是基于“宗教品牌”下的成果；但如果是一种品类的车卖的好，那就证明这车是真的“好”，能满足大多数人的刚需。

首先是价格好。纯电小车顶配价格主要集中在7-9万这个范围，低配最便宜的三四万就能拿下。购车成本低，使用成本也低，也就可以成为家庭第二辆车或个人首购的“零负担”选择。

再者就是纯电小车可以解决城市通勤的高频痛点。

功夫汽车认为，车对绝大多数人来说，代步始终是第一位的。因此，它不该成为用来炫技的工具。如果连基本的代步都不能做到省心、便捷，那功能再多，空间再大，智能化程度再高的车，也总有一种“中看不中用”的味道了。

上下班通勤，买菜接娃这些高频场景往往都会和堵车共同出现。这个时候，纯电小车小巧灵活的车身，就能完美解决拥堵路况下的穿梭和停车难题，极大提升了日常通勤效率。

中午接娃买菜的时候，别人还在一圈一圈的找停车位，你已经买好菜要回家做饭了；下班高峰期，当别人堵到只能在车上啃面包的时候，你已经躺在沙发上看电影了。

这生活幸福度，一下子就提上来了！

纯电小车为何爆火？——产品力“史诗级”增强

大家买东西的时候，如果预算比较便宜，就总是会说：“这个价格，就别挑了，有啥用啥吧。”但偏偏，纯电小车的市场，不仅能挑，还能挑出花来。

功夫汽车选了几款有代表性的车型来和大家一起看一下。

先来看看刚上市的埃安新车UT super，电池租用购车价4.99万元，整车购买价为8.99万元。

作为由三大行业巨头联合打造的产物，埃安UT super整合了京东的销售渠道和服务保障、广汽的整车制造能力以及宁德时代的尖端电池与换电生态。这个配置，意味着购车体验、售后服务都将有可靠安心的保障。

此外，新车续航达500公里，支持99秒快速换电，比在快充桩充电要快得多，能够极大缓解用户的续航焦虑和时间成本。

再来看销量王——吉利星愿，售价6.98-9.88万，提供310km/410km续航可选。

从它稳坐销量榜首就可以看出，这款车属于里面的全能型选手。

操控方面。后置后驱 + 多连杆独立后悬架的配置，转弯半径仅4.95米，狭窄小区、拥挤的城中村路段都能轻松掉头；

空间、舒适性方面。轴距2650mm，前备箱容积为70L，后备箱容积可由375L可拓展至1320L，储物空间达36处，还配备了电动尾门。

智能化方面，搭载银河Flyme Auto智能座舱，车机交互非常的丝滑。

名爵MG4，售价6.88-12.28万元，提供437km/530km续航可选。

10万内行业首搭半固态电池，电池安全性高，冬季续航表现更稳定；

采用后轮驱动布局，配合前麦弗逊、后五连杆的独立悬架系统，确保了车辆在过弯时拥有更好的循迹性和更佳的后轮贴地性，驾驶乐趣同级最优；

2750mm超长轴距，CTB技术实现93.8%空间得房率，乘坐空间媲美B级车；

此外与OPPO联合开发的手车互联系统，实现了手机与车机的深度融合。

极狐T1，售价6.28-8.78万。提供320km/425km续航可选，快充30-80%仅需16分钟。

空间方面，2770mm超长轴距带来了非常宽敞的后排腿部空间，后备厢459L可拓展至1352L；安全方面，搭载的“极光电池”远超国标要求，承诺“电池自燃烧一赔一”；车身采用100%高强度钢，车身结构和电池包的安全标准远超同级。智能配置，15.6英寸中控屏，配备540° 立体全景影像和50米循迹倒车功能，对新手非常友好。

如果你追求极致性价比和补能效率，那埃安UT super的电池租赁方案和99秒换电就很适合你；看重智能体验和日常实用性，那就选各项能力都均衡的吉利星愿；

偏爱驾驶乐趣和前沿技术的就选名爵MG4；而需要大空间和高安全的，则选择极狐T1。

如果里面还没有你喜欢的，那宏光MINIEV 、海鸥、长安Lumin、海豚、五菱缤果、熊猫....也能供你选择。

很显然，纯电小车早已摆脱了“低价低质”的标签，转而进入了“品质优先、价值为王”的新阶段。

功夫拍案：

“技术成熟与成本下降、精准契合城市出行需求、产品力实现质的飞跃、政策与市场环境持续利好”这四大因素是让纯电小车从代步工具跃升为市场新宠儿的关键。

相信在不久的将来，会有更多的“国民小车”为用户创造“超值感”和“幸福感”！

那么，你更看好哪款纯电小车？它解决了你的哪些出行痛点？又还有哪些出行痛点，是你希望能让纯电小车帮你解决的呢？

HTML版本： 2025，谁的“通勤神器”正当时？