

第三代领克03：10万多元买性能车？不只是空喊口号

来源：李俊秋 发布时间：2025-11-17 02:04:01

每个人心里，或多或少都有一个关于“性能车”的热血梦想。也许你曾在深夜路口听过发动机的轰鸣，也许是在网络上刷过领克赛道夺冠的视频，也或许只是想在工作和生活之外，有一辆“玩得起来”的车带给自己一点仪式感。现实里，不管是预算有限、家里有消费压力，还是只是想找一台好用靠谱但不无聊的车，大部分人都希望性能、智能、颜值、体验，能实实在在落到自己手里。作为第三代领克03(图片|配置|询价)的真实用户，和许多车友一起跑过山路，参加过赛道体验培训，也用它日常代步，想跟大家聊聊，这台车和它背后的运动文化，到底给普通人带来了哪些不一样的体验。

第一次了解第三代领克03(逛导购)，最先吸引我的其实是“价格”。作为一个刚上班不久的小白领，预算不多，主流合资家轿动辄十五六万，而且大部分“性能版”都是加价堆配置。新一代领克03(用车口碑)直接打出了10.38万起的价格，其中1.5T版本对于普通年轻人特别友好，可以说不必咬牙攒太久的钱，也不必牺牲品质就能圆“第一台性能家轿”的梦。而2.0T Ultra性能升级版限时价13.88万，272匹马力和400牛·米扭矩，百公里加速6.5秒，不到14万的门槛就能实现官方的“零到百”突破，很少看到这样诚意的定价。车友圈里不少人，都是冲着动力和性价比入手，日常上下班、短途自驾，全家用也不觉得贵。

当然，如果预算和兴趣更多，领克还准备了性能进阶版和高端性能车。比如03+性能进阶版23.88万，带碳纤维空气套件、5.41秒破百，是车友会里跑山聚会的主力车。03+Racing官方指导价28.88万，赛道氛围更浓厚。03+TCR Cyan官方指导价42.03万，碳纤维双风道机盖、碳纤维车顶、近乎完整的赛车场配置——而且限时直接赠送碳纤维套件，等于买车价格里就把价值4万的高端配件算进去了。车友里有人真选了顶配赛道款，偶尔周末下赛道，平时照样街道合法通行，这种“赛车落地”在过去只能看国外品牌，现在中国品牌真把梦想变成了普通人的选项。

领克03最低售价：10.38万起最高降价：1.80万图片参数配置询底价懂车分3.89懂车实测空间·性能等车友圈69万车友热议二手车3.58万起 | 1451辆

买车权益也很实在。每台车免费送价值6999元的中级赛道驾驶培训，我自己和几个朋友预约了，去之前还担心要抢名额，结果流程很顺。体验当天，有专业教练一对一教学，包括车身控制、刹车点选择、赛道路线规划等等。相比于我们自己在马路上“自嗨”，赛道培训带来的不仅是乐趣，还有驾驶安全的提升。按照不同车型，还能有不同数量的赛道体验券，真正做到了“人人能上赛道”，这点对我们这种初级玩家来说非常吸引人（活动详情请咨询

当地经销商)。



金融政策、智能配置也都是买车决策中的加分项。比如提供2年0息贷款，降低购车压力；NO A智能辅助驾驶终身免费、选装基金可以灵活选配，给了用户空间，也更贴合不同阶段的实际需求。领克并没有像某些品牌那样让智能化变成“付费选项”，而是一步到位把最新车机系统、助驾能力都安装在了整个车型家族里。

谈谈外观，这也是领克03“圈粉”我的一大亮点。新一代在视觉冲击力上的调整特别明显。斜线飞翼格栅，两侧带有“03”字样标示，很好地做出辨识度，日行灯造型和灯组细节给人很强的科技感。新极光银车色在阳光下很有层次感，不同角度呈现金属光泽；顶配还有哑光灰，感觉更加运动，赛道范十足。车侧设计肌肉感很足，黑色车顶、黑色外后视镜和黑色门把手，配合大尺寸多辐轮圈，整体视觉年轻化、充满活力。车尾有贯穿式LED晶体尾灯，夜路辨识度很高，碳纤维尾翼不仅“好看”，还确实提升了稳定性——我曾在高速上体验过，尾翼对高速下车身的稳定确实有帮助，不是纯粹“装饰”。

领克03最低售价：10.38万起最高降价：1.80万图片参数配置询底价懂车分3.89懂车实测空间·性能等车友圈69万车友热议二手车3.58万起 | 1451辆

性能版本的外观细节更丰富，碳纤维前唇、后唇包角、后视镜，三段碳纤维尾翼新增Downforce徽标，就是告诉你，领克03不仅能“秀”，还能“跑”。03+TCR Cyan加了碳纤维机盖和车顶，全车减重11.3公斤，对动力与散热都有实际提升。



内饰部分，领克精准地捕捉了年轻人审美。新增炽热红、纯粹白两种主题，加上流光氛围灯，晚上开车极有氛围。一体式运动座椅不光视觉效果好，实际坐着包裹支撑到位，长途和激烈驾驶不会累，后排空间日常通勤、周末出游也够用。家里老人、小孩都觉得空间舒适，孩子的安全座椅安装后也很稳妥。15.4英寸中控屏、12.3英寸仪表，AR-HUD系统不只是炫技，导航信息、辅助驾驶提示一目了然，开车时不用频繁低头。



智能体验上，LYNK Flyme Auto车机是真的“好用”。无缝手机互联，应用生态丰富，操作逻辑跟用手机没区别，还有AI语音智能助手，支持多轮对话和个性指令。比如我在路上可以直接说“播放某歌”、“导航到某地”、“帮我查限速”，反应速度很快，老爸偶尔用也没有学习门槛。对比之前用过的主流合资品牌，这套车机在智能化和流畅度上明显更成熟。音响系统也有惊喜，1000W功放+14扬声器，低音厚重，声音环绕感很强，在赛道和城市路上都能享受到音乐和引擎的双重震撼。

安全和驾驶辅助，算是近年来买车重点关注的项。千里浩瀚安全辅助驾驶H3方案，集成了39项辅助功能，包括NOA领航、自主完成匝道、变道、全场景自动泊车。春节假期我自驾跑高速，NOA功能表现很稳定，遇到堵车能自动跟车、智能变道；城市里停车时全景泊车、透明底盘可以大幅降低新手的停车压力。对于刚刚拿驾照不久的女生特别友好。尾灯组还增加了安全指示灯，倒车、转向都能明确提醒周围行人和车辆，提升了日常通勤的安全感。

实际驾驶体验方面，动力是领克03的核心亮点。2.0T发动机+8AT变速箱，272Ps马力、400N·m扭矩，百公里加速实测接近官方的6.5秒。起步加速特别迅猛，动力线性而且相比电动车的“瞬间冲刺”，更加容易掌控。城区红灯起步、快速超车都不拖沓，变速箱换挡逻辑很服帖，没有明显顿挫。车友圈子里有的03+顶配车主，下赛道可以多次持续冲刺，高温散热和稳定性是优点。悬架调校偏运动，路感清晰但不失舒适性，过减速带反馈直接但不生硬，家用也不会让家人觉得“每天坐碰碰车”。隔音方面做得不错，发动机、胎噪有，但并不影响听音乐或在线聊天。整体来说，对一台主打运动和性能的轿车，兼顾舒适性是很难得的。

而油耗表现，也可以给个肯定。实际城市日常通勤1.5T大约7-8升，2.0T即使有运动驾驶习惯，高速可以下探到6升出头，这对于一台性能车来说已经非常优秀了。变速箱逻辑清晰，升降档积极，省心且省油。

售后和用户生态值得多说几句。领克提供4年/10万公里质保，城市服务网点覆盖广，我自己经历过一次小故障，售后沟通及时、服务好。领克MEC体验中心（成都和宁波两地）已经成为罗圈车友聚会的新地标，定期有专业培训、赛事和线下活动，既能看赛也能真上赛道，让“性能文化”真的落地到普通车主的日常生活里。身边新车主和老车主都能参与各种玩车活动，聊赛道、聊技术，还能实际体验各种驾驶课程，有车以后，人际圈和兴趣圈都得到了扩展。

当然，作为一辆主打性能和智能的轿车，第三代领克03并没有刻意营造“遥不可及”的门槛。无论是大学刚毕业需要代步，还是家庭主力需要撑起通勤和出游，或者单纯为梦想买一台能下赛道的性能车，它都给得起选择，也有可持续的日常陪伴。买它不是买一台只能摆在车库偶尔出门耍帅的“玩具”，而是一种日常、“赛事+体验+文化”循环参与的新方式。

最后，作为普通消费者，我能感受到第三代领克03带来的不只是动力、智能和性价比，更是一种能够参与、能够分享、能够成长的性能体验。无论是上下班的轻松代步，还是赛道体验的肾上腺素，每个人都能在它身上找回一些关于车、关于热爱、关于生活的仪式感。如果你还在犹豫买什么车，除了参数和预算，不妨走进领克MEC体验中心，或者试驾一下第三代领克03，看看这个属于中国人的性能轿车梦想，是不是也能成为你的日常与热爱的一部分。