

疯了？年轻人花3万抢倒闭车企烂尾车，有人修到哭，有人捡到宝？

来源：洪诗奇 发布时间：2025-11-17 07:25:03

最近二手车市场里藏着个怪现象：一批来自威马、哪吒等倒闭车企的“烂尾车”，居然成了年轻人的香饽饽。原本动辄十几万的新能源车，如今3万、5万就能拿下，不少刚毕业的年轻人扎堆抢购，朋友圈里还晒起了“低价提车”的照片。可热闹背后，有人修到钱包空空，有人连车险都买不到，这场“捡漏”到底是真香还是坑？

刚工作两年的小周就是其中一员，他花4万买了辆停产的威马EX5，提车当天就拍视频发社交平台：“比打车划算，通勤代步足够了。”他跟我算过一笔账：同级别新车要15万左右，就算这台车有点小毛病，只要维修费控制在2万内，总花费也比买新车省一半。像小周这样的年轻人不少，他们大多预算有限，只用来短途通勤，觉得“低价就是王道”。

年轻人的抢购热潮，其实是踩着新能源车企洗牌的风口。数据显示，2018年国内还有487家电动车制造商，到2023年底就只剩40多家能正常运营，威马、爱驰等一批车企接连退场，留下大量未交付或库存车辆，这些车被经销商低价清仓，成了年轻人眼里的“漏”。有二手车商透露，最近这类“烂尾车”销量涨了3倍，来买的基本都是20到30岁的年轻人。

但“捡漏”的快乐没持续多久，不少人就踩了坑。杭州的姚先生去年买了辆威马，今年就遭了罪：续航从原来的400公里跌到200公里，想修却发现4S店早就关门，客服电话打不通，当初承诺的终身质保成了空头支票。他找第三方维修厂，光换个电池模块就花了6万，比买车钱还贵，最后只能当废铁扔在车库。



姚先生的遭遇不是个例。中消协的报告里明确提到，车企倒闭退市后，车辆售后无保障已经成了消费者集中投诉的问题。这些“烂尾车”最大的坑就是售后：配件难寻，很多维修厂都不敢接；车险难买，不少保险公司怕担风险直接拒保；更要命的是，就算想维权都找不到主体，车企要么清算要么跑路，消费者只能自认倒霉。

可能有人会问，法律不是有规定吗？没错，《汽车销售管理办法》要求车企停产后至少保证10年的配件供应和售后服务。但现实中根本落不了地，经销商退网、车企破产清算，连公司都没了，谁还管售后？有律师朋友跟我说，遇到这种情况，消费者可以找消协调解，或者在车企破产时申报债权，但成功率很低，大多时候只能吃哑巴亏。

即便如此，还是有人觉得“风险能承受”。广州的小李花3万买了辆哪吒库存车，他本身是学汽修的，自己网购配件保养，还在车友群里组织了“互助维修”。“我就市区代代步，一年开不了5000公里，就算坏了也能自己修，总比挤地铁强。”他的话代表了一部分年轻人的心态：用极低的价格换“有车”的体验，哪怕牺牲售后也愿意。



专家们对这种“捡漏”行为并不看好。有行业分析师直言，年轻人只看到了低价，却忽视了背后的隐性成本。他建议，如果实在预算有限想买二手车，优先选大众、比亚迪这种售后体系完善的品牌，就算是老车也能找到配件和维修店；要是真想买倒闭车企的车，一定要提前查清楚车辆状态，最好找懂行的人验车，并且预留一笔维修基金。

更根本的解决办法，还是得靠制度完善。现在有专家呼吁建立车企退市“售后保障基金”，让车企在售车时按比例交钱，万一退市了就用基金保障售后，这个办法能从根源上解决问题。但目前还在提议阶段，短期内很难落地，所以当下最靠谱的还是消费者自己擦亮眼睛。

你觉得年轻人花几万买“烂尾车”值吗？是勇敢捡漏还是自讨苦吃？如果是你，会选低价烂尾车还是攒钱买正规二手车？评论区聊聊你的看法，转发给正在看车的朋友，别让低价蒙蔽了双眼，买车终究是买个安心！



HTML版本：[疯了？年轻人花3万抢倒闭车企烂尾车，有人修到哭，有人捡到宝？](#)