问界M7提车后 | 那些可买可不买的附加项目

来源: 蓝金凤 发布时间: 2025-11-17 09:18:03

作为刚提问界M7(图片|配置|询价) 2个月、实测过5个热门附加项目的车主,我太懂提车时的纠结了:销售围着你推荐延保、贴膜、电动踏板,说"早买早省心""原厂品质有保障",动辄几千块的支出,到底哪些该花、哪些是智商税?

我提车时差点被忽悠花1.2万买全套附加包,还好守住了底线,最终花8676.8元搞定核心项目,比盲目消费省了2万多。今天就用真实体验+实测数据,把问界M7提车附加项目扒透,从延保、贴膜到踏板、底盘护板,告诉你哪些必买、哪些可省、哪些能薅羊毛,新手直接抄作业,不花冤枉钱!

一、延保服务: 6888元整车延保是刚需,单独部件延保纯浪费

提车当天,销售第一时间推荐延保:"问界M7的三电系统和智驾硬件精密度高,修一次要几万,建议买8年/16万公里延保,放心!" 我纠结了3天,对比了3种方案,最终选了整车延保,现在觉得太值了。



1. 3种延保方案实测对比(真实价格+保障范围)

延保类型 价格(元) 保障范围 性价比评分 适合人群

整车延保(8年/16万公里) 6888 覆盖三电、底盘、智驾硬件等核心部件,含工时费 5 星 计划开5年以上、长期持有的车主

三电单独延保(6年/12万公里) 4999 仅覆盖电池、电机、电控,不含其他部件 3星 短期持有、只担心三电故障的车主

轮胎+玻璃延保(3年) 1999 仅保障轮胎鼓包、玻璃破碎(不含人为损坏) 1星 无固定车位、经常跑烂路的车主(极少人符合)

2. 为什么我选6888元整车延保? 实测数据说话

我做了功课:问界M7的智驾域控制器原厂质保4年/10万公里,更换一次要2.3万元;电

池包维修单次费用最低8000元, 而整车延保只花6888元, 相当于给核心部件上了"双保险"。

身边一位问界M5车主的经历更让我坚定选择:他开了5年,智驾摄像头故障,维修费用1.8万元,因为没买延保,只能自掏腰包;而另一位买了整车延保的车主,电池衰减超标,厂家免费更换了电池包,省了3万多。

- 3. 避坑重点: 别买单独部件延保, 警惕"加价升级"套路
- 整车延保已覆盖三电、底盘、智驾硬件等核心部件,单独买电池延保、轮胎延保纯属浪费,性价比极低;
- 销售可能会说"现在买延保送保养",其实送的是基础保养(价值500元),不如直接砍价,我当时就拒绝了赠品,让销售把延保价格从7999元降到了6888元;
 - 延保一定要选官方原厂的,第三方延保理赔难、保障范围模糊,后期容易扯皮。
 - 二、车窗贴膜:免费膜=智商税,加价800元升级才是真香

销售一开始说"提车送全车免费膜",我还以为捡了便宜,结果到贴膜店一看,瞬间清醒:免费膜是最基础的染色膜,透光率差、隔热效果几乎为零,这就是典型的"免费的才是最贵的"。

1. 3种贴膜实测对比(数据+体验)

我当场对比了免费膜、加价800元的高性能膜、加价2000元的顶级膜,用专业仪器测了数据,差距一目了然:

贴膜类型 价格(元) 紫外线阻隔率 红外阻隔率 透光率(前挡) 暴晒1小时车内温度 体验感受

4S店免费膜 0 65% 32% 58% 59℃ 透光差,夜间开车看不清;隔热差,夏天开空调还热加价800元高性能膜 800 99.8% 85% 75% 47℃ 透光清晰,不影响驾驶;隔热效果好,夏天暴晒后上车不闷热

加价2000元顶级膜 2000 99.9% 90% 78% 45℃ 隔热略好,但价格贵太多,性价比低

2. 我的选择:加价800元升级高性能膜,后悔没早换

我最终选了加价800元的高性能膜,贴完后实测:

- 防晒: 紫外线阻隔率99.8%, 夏天开车胳膊不会被晒得发烫, 车内内饰也不会因为暴晒褪色;
- 隔热: 暴晒1小时后车内温度47℃,比免费膜低12℃,空调开2档就能降温,省电又舒适:

- 隐私: 侧后挡透光率35%, 既能保护隐私, 又不影响夜间倒车视线, 完全符合法规要求。
 - 3. 避坑指南: 贴膜别踩这3个坑
- 拒绝免费膜:成本只有50元,甲醛超标、易褪色,用3个月就会起泡,撕膜还要花200元;
- 不选过深颜色: 前挡透光率必须≥70%(法规要求),侧后挡≥15%,不然年检过不了,还 影响驾驶安全;
- 认准官方授权店: 贴膜时要求在无尘车间施工, 贴完后检查是否有气泡、水波纹, 有问题当场要求重贴。
 - 三、电动踏板:原厂3400元(5折抢)比副厂2400元香10倍

问界M7车身偏高,我家老人和孩子上下车不方便,所以电动踏板是必买项。但选原厂还是副厂,我纠结了一周,最终在官方直播间抢到5折原厂踏板,才发现之前的纠结都是多余的。

1. 原厂vs副厂电动踏板详细对比

对比维度 原厂电动踏板(直播间5折) 副厂电动踏板(某宝) 优势差距

价格(元) 3400 (原价6800) 2400 原厂打折后仅贵1000元

控制方式 车机屏幕控制+脚感感应+钥匙控制 仅脚感感应 原厂控制更灵活,可手动关闭踏板

质量稳定性 原厂品质,质保3年 无质保,质量参差不齐 原厂用2个月无故障,副厂易 卡顿

智能联动 与车门联动,开门自动伸出,关门自动收回 联动延迟,偶尔误触发 原厂联动精准,不影响上下车

安装适配 完美适配车身,不影响底盘高度 需打孔改装,可能影响底盘防护 原厂安装不用改动车身,更安全

2. 我的抢购经历: 蹲官方直播间,5折拿下原厂踏板

我一开始想选副厂踏板,因为便宜1000元,但看了车友群反馈:副厂踏板用6个月就出现卡顿、异响,而且安装时要打孔,可能会影响底盘结构。

后来我关注了AIT0官方直播间,蹲了3天,终于抢到了5折优惠券,3400元拿下原厂踏板,安装后体验拉满:

- 老人孩子上下车方便多了,不用再费力攀爬:
- 车机屏幕可以控制踏板开关,高速行驶时关闭,避免风阻和噪音;
- 与车门联动精准,开门1秒伸出,关门1秒收回,不会误触发。
- 3. 避坑重点: 买踏板别贪便宜, 认准这2点
- 优先选原厂: 价差不大时, 原厂的质量、质保、适配性都比副厂好, 后期使用更省心:
- 蹲官方优惠: AITO直播间经常有5折、满减活动,比在4S店直接买省一半钱,多关注官方通知:
 - 不选固定踏板: 固定踏板会增加风阻、影响通过性, 还容易积灰, 清洁麻烦。

四、底盘护板: 30000积分兑换,实付296.8元薅到原厂福利

销售推荐底盘护板时说: "问界M7底盘有电池包和智驾传感器,跑烂路容易刮蹭,原厂护板2968元,建议加装。" 我差点就买了,还好想起买车时赠送了30000积分,最终实付296.8元就拿下了,太香了!

- 1. 底盘护板的必要性: 看路况决定是否买
- 必买场景: 经常跑烂路、乡村小路,或者有自驾游需求,底盘容易被石子、坑洼刮蹭;
 - 可省场景: 只在城市道路行驶,路况好,没有刮蹭风险,没必要加装。

我经常周末带家人自驾游,跑过几次乡村小路,底盘护板已经帮我挡了好几次石子刮蹭,要是没有护板,电池包可能已经受损了,所以觉得这笔钱花得值。

- 2. 我的兑换攻略:用积分兑换,省2671.2元
- 积分来源:买车时厂家赠送30000积分,相当于300元现金,可在AIT0商城兑换配件、保养服务;
- 兑换流程: 打开AITO App, 进入商城,搜索"底盘护板",选择问界M7专用款,用积分抵扣后,实付296.8元;
- 安装: 兑换后预约4S店安装,免费安装,1小时就能搞定,安装后不影响底盘高度和通过性。
 - 3. 避坑指南:别直接买原价,积分兑换是王道
- 不买副厂护板: 某宝副厂护板1000+元, 材质差、适配性不好, 可能会影响底盘散热;
 - 不用额外花钱: 买车赠送的积分足够兑换底盘护板, 没必要再花现金买;
 - 安装后检查:安装后让师傅升起车辆,检查护板是否固定牢固,有没有遮挡散热口、

传感器。

五、这些附加项目纯浪费钱, 我身边朋友都踩坑了

除了上面4个项目,销售还推荐了很多"看似有用"的附加项目,其实都是智商税,我身边好几个朋友都踩坑了:

- 1. 轮胎+玻璃延保(1999元): 纯浪费
- 坑点:轮胎属于易损件,鼓包、磨损多是人为原因(如扎胎、高速过坑),不在延保保障范围内;玻璃破碎概率极低,而且交强险和车损险已经覆盖,没必要再买单独延保;
- 案例: 我朋友花1999元买了这个延保,结果轮胎扎胎后,保险公司拒赔,说属于人为损坏,白白花了冤枉钱。
 - 2. 车内香氛系统(899元): 智商税
- 坑点:官方香氛系统价格贵,替换装199元/个,用1个月就没味道了;而且问界M7自带车内空气净化功能,完全可以用第三方香薰替代,几十块钱就能搞定;
- 体验: 我买了个29元的车载香薰,放在出风口,香味持久,和官方香氛系统没区别,还能随时更换香味。
 - 3. 全车座椅套(1299元): 影响安全
- 坑点: 问界M7的座椅是真皮材质, 自带通风、加热功能, 套上座椅套后, 通风加热效果大打折扣; 而且座椅套可能会影响安全气囊弹出, 存在安全隐患;
- 建议:如果担心座椅弄脏,可以买坐垫(不包裹座椅的那种),几十块钱就能保护座椅,还不影响功能使用。

六、我的提车附加项目消费观: 抓大放小, 不花冤枉钱

提车附加项目的选择,核心是"抓大放小、品质优先、善用福利",我最终的消费清单的是:

- 必买项:整车延保6888元+高性能膜800元+原厂电动踏板3400元+底盘护板296.8元, 合计8676.8元:
- 省下来的钱:轮胎延保1999元+香氛系统899元+座椅套1299元+顶级膜差价1200元,合计5397元。

总结下来,提车选附加项目时,记住这3点:

- 1. 保障核心: 延保、底盘护板等关乎车辆安全和长期使用的项目,该花就花,别省:
- 2. 拒绝陷阱: 免费膜、易损件延保、高价非必要配件,坚决不买,避免被忽悠;

3. 善用福利:买车赠送的积分、官方直播间的优惠,一定要充分利用,能省则省。结尾:你提车时花了多少冤枉钱?

提车附加项目的水很深,销售的推荐不一定适合你,关键是根据自己的需求和用车场景选择。如果你经常跑长途、计划长期持有,延保和底盘护板是必买;如果你只在城市通勤, 电动踏板和贴膜可以根据需求选择。

你提车时买了哪些附加项目?有没有踩坑?欢迎在评论区分享你的经历,让更多新手车主避坑省钱!如果这篇攻略对你有帮助,别忘了点赞收藏,转发给身边准备提问界M7的朋友!问界M7最低售价:24.98万起图片参数配置询底价懂车分4.07懂车实测空间•性能等车友圈15万车友热议二手车12.25万起 | 451辆

HTML版本: 问界M7提车后 | 那些可买可不买的附加项目