

开5年电车坦白局：电池还能跑，钱咋越花越少？

来源：卢怡君 发布时间：2025-11-17 16:05:53

2025年10月官方明确2026年新能源汽车购置税从全免变减半，最高减税额不超1.5万元，身边不少人忙着赶末班车订电车，都觉得电车是省钱利器。作为开了5年电车、跑了12万公里的老车主，我却想泼盆冷水：电池确实没废，衰减才17%，日常通勤完全够用，但钱包是真的空了。当初算着电费比油费省一半，保养也便宜，怎么5年下来总开销没少花？甚至比同期开燃油车的朋友花得还多？今天就说6句大实话，没有花哨话术，全是实打实的用车体验，想换电车的朋友可得仔细看看。

电费省的钱，全被保险“吃”回去了

买电车时最吸引我的就是低电费，家充一度电0.6元，百公里电耗14度，12万公里下来电费才9800元，要是开燃油车，按百公里7L油、7.5元/L算，油费得6.3万元，单看能源成本确实省了5万多。但我忽略了保险这个“吞金兽”，电车的车损险比油车高40%，我这台车第一年保费4800元，5年下来累计花了2.2万元，而朋友同款价位的燃油车，5年保费才1.5万元，光保险就多花了7000元。

开5年电车 坦白局：电池 还能跑，钱咋 越花越少？



关键是保费没随车龄大幅下降，因为电池占整车成本的三分之一以上，维修成本高，保险公司风控严格。今年续保时我问过，哪怕车辆残值跌了一半，车损险保费也就降了15%，这部分开销是当初完全没预料到的“固定支出”，把电费省下来的钱啃掉了不少。

隐性开销藏不住，比保养费多好几倍

很多人说电车保养省钱，这点我承认，5年里就换过4次空调滤芯、做过5次三电系统检测，总花费才2800元，比燃油车5年1.2万的保养费省了近万元。但真正花钱的是那些“隐性开销”，藏在日常用车的细节里。

没有固定车位的朋友得注意，我前两年没装家充桩，每周要跑2次公共快充，快充一度电1.2元，光这部分多花的电费就有3200元。更费钱的是时间成本，每次充电要等40分钟，5年累计花在充电上的时间超过200小时，有时候为了找空闲充电桩，还得绕路，间接多耗电。后来咬牙花8000元装了家充桩，看似一次性投入，加上每年的车位管理费，又是一笔额外支出。

还有轮胎损耗，电车自重比油车沉，轮胎磨损更快，5年里我换了两副轮胎，花了6400元，而燃油车朋友5年只换了一副，省了3000多元。这些零散开销加起来有1.7万多元，比保养费多了5倍，当初选电车时完全没算过这些“细账”。

残值缩水快，卖车时亏得心疼

这是最让我肉疼的一点，5年前落地12万的电车，现在二手车商只给3.6万，残值率刚好30%；而朋友同期落地11万的燃油车，现在还能卖4.95万，残值率45%，一对比少卖了1.35万元。

别觉得是我车况不好，我的电池健康度还有83%，符合车企承诺的“衰减低于15%可免费更换”的标准，没有任何维修记录。主要是电车技术更新太快，5年前的续航、智能配置现在看已经落后，加上消费者对老电车电池的顾虑，二手市场根本卖不上价。当初以为省下来的油费和保养费，在卖车时一次性亏了回去，相当于5年白省了。

政策红利退坡，购车成本悄悄涨了

2025年买电车还能享受全额购置税减免，我当年买车时省了1万多元，这笔红利确实香。但2026年1月1日起购置税就要减半征收，最高减税额不超1.5万元，要是买30万以上的电车，比现在要多花1万多的税费。

而且现在车企的“跨年交付购置税补贴”，看似是福利，其实是把政策调整的成本变相消化了。我身边有朋友最近订车，发现车企的现金优惠比3个月前少了8000元，补贴的钱其实是从优惠里扣出来的。对于打算长期持有电车的人来说，政策红利退坡带来的购车成本上涨，也是一笔不小的开支，后续卖车时还得承担这部分“贬值成本”。

用车习惯变了，不知不觉多花钱

最后这句实话很主观，但很真实：开电车后，用车习惯变了，不知不觉就多花了钱。因为电费便宜，总觉得“开着不心疼”，周末动不动就开车去几十公里外的郊区露营、探店，每月行驶里程比开油车时多了30%。

今天跑20公里去吃顿烧烤，明天跑30公里去逛公园，看似单次开销不大，累计下来的餐饮、门票、停车费加起来，5年多花了2万多元。就像很多电车车主说的，本来是为了省油钱买电车，结果油钱省了，却因为“用车成本低”而增加了出行频率，额外的消费比省下来的钱还多，钱包自然就空了。

6句大实话总结，买车前先想清楚

1. 电费是真省，但保险费会悄悄“补回来”；
2. 保养省钱是假象，隐性开销比保养费多；
3. 电池衰减不用怕，5年基本能满足通勤；

4. 残值缩水是硬伤，卖车时亏得最厉害；
5. 政策红利会退坡，购车成本逐年上涨；
6. 用车成本低易“放纵”，额外消费藏不住。

现在新能源汽车购置税政策调整，很多人都在纠结要不要赶在年底订车。其实电车到底省不省钱，关键看你的用车场景：年行驶里程超2万公里、有家充桩的朋友，5年确实能省3万以上；但年里程少于1万公里、没固定车位的，省下来的钱可能不够抵保险和残值损失。

你觉得电车是真省钱还是“表面省钱”？如果是你，会为了政策红利赶在年底买电车，还是选择更保值的燃油车？欢迎在评论区聊聊你的看法。

HTML版本： [开5年电车坦白局：电池还能跑，钱咋越花越少？](#)