

30万燃油车十年税6万，电车一分不掏？“同权”之争吵翻全网

来源：蔡志民 发布时间：2025-11-11 06:55:01

30万燃油车十年税6万，电车一分不掏？“同权”之争吵翻全网

“30万买辆燃油车，光购置税就掏2.65万；换辆同价位电车，0元直接开走。”

2025年，这样的对比被顶上热搜后，“同权”之争瞬间炸锅——油车车主喊“被歧视”，电车车主说“早买早享受”，吃瓜群众则问：差距到底从哪来？今后会不会抹平？



一、10% vs 0%：差距写进法律

车型 购置税率 30万实缴税额

燃油车 10% $\approx$ 2.65万元

纯电车 免征 0元

政策依据：《车辆购置税法》第四条明确燃油车统一10%；财政部2025年公告对新能源车“减免政策延续”——今年年底前继续免征，2026年起减半按5%征收。

也就是说，热搜里“十年6万”是把2.65万平摊到每年，再叠加车船税、环保税等附加费用得出的“粗略总账”；电车目前确实“一分购置税不掏”。

二、“最低计税价”兜底：想低开票也省不了

有人打“小算盘”：让4S店把30万车开成25万发票，税不就少了？

税务机关早就堵死这条路——每款车型都有“最低计税价”。发票价低于核定价，仍按核定价×10%收税。

举例：

- 官方核定最低计税价28万元→税2.48万元
- 发票低开25万元→依旧按2.48万元征收

于是“30万级”燃油车想压到2万以下购置税，基本没戏。

三、车主“同权”三问——油车阵营的槽点

1. 路权相同，税负不同——“都是四个轱辘，凭啥我多交2万多？”
2. 环保贡献被忽视——“国6B排放比十年前的老电车还干净，却要给电车交‘环保税’？”
3. 残值反向歧视——“同价位电车二手打五折，却继续享受免税；我油车保值，反而年年交车船税。”

四、电车“零税”逻辑——政策层的算盘

1. 产业换道：新能源车仍是“战略新兴产业”，减税=招商引资；
2. 能源安全：原油70%靠进口，电可就地消纳风光水；
3. 使用阶段补位：电车有充电服务费、电力附加费、电池回收基金，“隐性税”后置；
4. 2026年减半到5%，优惠逐年退坡，已给出“缓冲台阶”。

五、地方“加码”——差异从中央卷到地方

- 海南：电车免“交通附加费”2.5万，油车按排量阶梯再交1.0-2.2万；
- 上海：送电车绿牌省9万拍牌费，油车仍需竞拍；
- 北京：电车单独摇号，油车摇号命中率1:10；

- 重庆/合肥：电车再补2000 - 3000元电费红包，油车什么都没有。

于是“国家税+地方权”双重落差，让30万档燃油车的实际落地成本比电车高出3 - 11万元不等。

六、未来走向——“同权”会到来，但分阶段

1. 2026 - 2027：电车购置税降到5%，差距先收窄一半；
2. 2028 - 2030：若新能源渗透率突破50%，优惠大概率按排量/电耗分级，低能耗继续减，大电池豪华电车也要交税；
3. 碳交易时代：排量税→碳排放税，油电统一按“克/公里”计税，真正实现“排多少、交多少”。

七、给买家的现实建议

- 油车用户：别把“多交2万”当末日，优惠末期电车涨价、保险更贵、二手折损大，总成本未必更低；
- 电车用户：免税不是永远，购车先算“全生命周期”——保值、保险、电池更换；
- 观望用户：若在意“同权”，2026年优惠退坡窗口是最佳对比期，届时油电价差将回归市场定价。

结语

“同权”不是简单地把税率拉平，而是让“排碳成本”与“能源安全价值”对等。

短期看，电车免税是政策红利；长期看，碳税、能源附加费、电池回收成本都会把差距填回来。

所以，别再纠结“谁占谁便宜”——占的是时代红利，便宜的是先上车的人。