

裁员止血，利润反涨，沃尔沃靠吉利活下来了！

来源：赵佳颖 发布时间：2025-11-17 21:18:21

2025年的第三季度，沃尔沃的汽车销量比去年减少7%，收入也跟着下降6%，按照常理，卖得少了、收入低了，股价应该往下跌，但它的利润却增加10%，毛利率从不到18%上升到超过24%，股价也一路向上走，这种情况看起来有点特别，销量下滑还能实现盈利，说明沃尔沃确实做了实际调整。

这主要是因为CEO哈坎·塞缪尔森重新上任后，立刻推出一项省钱计划，他直接裁掉三千名员工，其中一千二百人在瑞典总部，销售、管理和人力成本这几个方面一下省出几十亿克朗，虽然做法有点狠，但效果来得很快，利润上去了，资本市场也认可这个做法，不过我一直觉得，这种靠裁员来撑场面的方式，有点像吃止痛药，暂时不疼了，但问题其实还在那里。



前任CEO骆文襟在任时大力投资电动车初创企业，例如StoreDot和Northvolt，投入了大量资金，但市场反响平平，加上美国加征关税的影响，公司在2025年第一季度利润大幅下滑，第二季度又计提了114亿克朗的资产减值，当时沃尔沃一度陷入困境，连员工都开始担忧公司能否继续生存。

现在他们换了个思路，不再自己硬扛，转而与吉利合作，沃尔沃手里有不少好东西，比如SPA3平台、自研电机和CTB大压铸技术，工厂也已经建好，最新车型XC70就是个例子，外表保持北欧风格，内里采用新势力那套配置，包括L2+辅助驾驶、360度影像、电动座椅和够用的纯电续航，动力系统使用P1加P2加P4架构，特意将P3移到P2位置，为碰撞留出空间，安全方面没有丢下，发动机是与吉利共同研发的BHE15-BFZ型号，基于帝豪L HiP的底子，跑高

速能稳定在200公里每小时以上。



这车在店里卖得不错，平均每个店能订出十到十二台，有些原来开问界M7和理想L7的车主，也转过来买了XC70，可以看出只要价格合理、配置够用，消费者并不太在意品牌是不是豪华，大家更关心这台车实用不实用、花这个钱值不值得。



接下来要看2026年1月推出的EX60，这款车成功与否取决于电池成本能不能降下来，现在国产电池价格已经便宜很多，如果沃尔沃能够跟上这个趋势，它的性价比可能会直接超越特斯拉Model Y和蔚来ES6，不过EX90的问题还没完全处理好，中美之间的关税还在持续影响，V90车型是否会利用EX90的平台重新推出，目前也还没有确定。

现在的沃尔沃，已经不是那个光靠牌子吃饭的企业了，它依靠的是吉利提供的供应链支持、成本上的把控能力，还有对中国市场的深入了解，裁员是没办法的选择，合作才是让它继续发展的关键，至于未来会怎么样，要看EX60这款车能不能真正赢得消费者的认可，说实话，我觉得它有希望，但这条路走起来不容易，每一步都得仔细想好才行。

HTML版本：[裁员止血，利润反涨，沃尔沃靠吉利活下来了！](#)