中国车在英国火了,欧洲老牌车企慌了,市场规则被改写了

来源: 杨俊龙 发布时间: 2025-11-17 22:25:00

今年九月英国市场售出四万多辆中国汽车,销量达到去年同期的两倍多,前三个季度累计销售接近十五万辆,增长势头持续强劲,其中三款车型进入进口车销量前十名: 奇瑞Jaecoo 7排在第四位,比亚迪海豹(图片|配置|询价)U位列第六,名爵HS占据第八名,这些车型凭借实际市场表现获得消费者认可。

比亚迪上个月在英国卖出一万一千多辆车,这个销量比去年高出八倍还多,增长速度快得惊人,比亚迪主要依靠插电混动车型打开市场,正好英国消费者对这类车接受度高,当地充电设施不断增加,大家又担心纯电动车续航不够用,插电混动车就成了热门选择,比亚迪的产品刚好符合这个需求,卖得好也是情理之中的事。

英国九月份卖出三十多万辆新车,电动车占了一半多,插电混动车型涨得最快,市场占比快到百分之十三,纯电动车也占了超过两成,只是增长势头没那么快,这反映出英国人选择上并不极端,还是想在油车和电车之间找个平衡点,中国车企在这方面表现灵活,产品更新速度快,价格也比较实在,自然就站稳了脚跟。

The state of the s			海外-自主	清量-9月	U.S. Smills						
汽车当月前10		同增	上月前10		本环	去年同	去年同期前10		环比增减辐射五		本环
俄罗斯	79473	-26%	俄罗斯	80606	-1%	俄罗斯	107277	1	英国	33257	445%
200	40729	235%	巴西	20922	4%	巴西	13832	2	意大利	5100	95%
巴斯	21789	58%	澳大利亚	19016	5%	英国	12155	3	1000	2733	60%
澳大利亚	19957	69%	以色列	11408	0%	澳大利亚	11841	4	法国	2221	67%
以色列	11408	82%	墨西哥	10653	-8%	振商時	11724	5	智利	2056	23%
10年9	11071	45%	赛 (6)	10491	5%	智利	7612	6	要尔兰	(127)	-24%
- 600	11019	150%	智利	9015	23%	沙特阿拉伯	6919	7	印度	(810)	-13%
意大利	10472	88%	関目	8563	3%	哈萨克斯坦	6278	8	施西班	(892)	-8%
墨西哥	9761	-17%	印度尼西亚	7855	-18%	以色列	6256	9	00/97/05	(1139)	-1%
西班牙	8898	146%	沙特阿拉伯	7723	0%	印度尼西亚	6109	10	印度相西坡	(1367)	-18%
34	67%	36%	29	65%		25	77%		5	91%	
74年2025年前10		開比	去年阿爾蘭10			汽车2025年增减量前五		年同比	本月同比增減量前五		本月月
信罗斯	575521	-28%	信罗斯	795827	1	英国	68006	91%	英国	28574	2359
BW.	155445	33%	巴斯	116607	2	液大利亚	49634	48%	澳大利亚	8116	69%
澳大利亚	152765	48%	澳大利亚	103131	3	被物	45957		巴西	7957	58%
英國	142684	91%	202	99361	4	西斯牙	43285	136%	800	6609	150%
# 100	95963	70%	美国	74678	5	400	39439	70%	8800	5959	4499
業長期	89222	-10%	2916 (4000)	71923	6	EHM	(2001)	-3%	中開台灣	(107)	-10%
意大利	86099	76%	于村財	68042	7	保養区	160001-	-100%	E. 150m.	19301	-316
Resta	75670	01%	20/46	67850	8	868	01100	100	Water .	A 115	7.66
KEE	75172	136%	900	56524	9	中部的是	52,000	No.	ALC: U		77
2046	74522	10%	哈萨克斯坦	53542	10	MINIS.	(000000)	-2810	L. polices	1000	
242	63%	20%	201	75%		AT O	600	NGM	ENGQIC	HEWA	NG

不只是英国市场,中国汽车在全球范围内持续发力,九月份海外销量达到三十三万多台,前 三季度累计超过两百四十万台,主力品牌包括比亚迪、名爵、吉利和长城这些熟悉面孔,但 奇瑞表现尤为突出,前三季度在海外新能源车领域销售了五万多辆,比去年增长超过三倍,它的成功并非依赖低价策略,而是真正把产品做到让当地消费者愿意购买。

以前中国车出海就是卖完就走,现在可不一样了,像奇瑞这样的公司开始在当地组建团

队,管理经销商,还搞本地组装,售后体系也一步步搭建起来,这不是简单卖车,而是想真正扎根下来,成本控制得好,服务也能跟上,慢慢就能站稳脚跟。

英国市场成为突破口,是因为当地政策计划在2030年停止销售燃油车,补贴又偏向插电混动车型,消费者既担心充电不方便,又想节省油费支出,中国车企在这方面技术已经成熟,造车速度快,供应链也稳定,欧洲品牌反而跟不上变化节奏,留下的市场空间就被中国汽车迅速填补,这件事表面看是卖车,实际上体现的是整个产业的能力。

	SEPTEMBER				
1	KIA SPORTAGE	9,455			
2	FORD PUMA	8,310			
3	NISSAN QASHQAI	7,218			
4	JAECOO 7	6,489			
5	VAUXHALL CORSA	5,841			
6	BYD SEAL U	5,373			
7	HYUNDAI TUCSON	5,348			
8	MG HS	5,173			
9	VOLKSWAGEN GOLF	东梦汽车网			
10	VOLVO XC40	DONGMENGQICHEWANG			

HTML版本: 中国车在英国火了,欧洲老牌车企慌了,市场规则被改写了