

京东第一辆车，价格定了！要卷死新能源市场？

来源：陈文彦 发布时间：2025-11-18 14:03:58

“4.99万买纯电车，还能99秒换电？京东这是把卖手机的套路搬进汽车圈了！”11月9日，京东第一台车——埃安UT super正式发布，刚在京东APP开放订购就引爆全网，#京东首款车4.99万起售# #99秒极速换电# 等话题直接冲上热搜，网友直呼“新能源汽车的价格底裤被京东扒了”。

谁能想到，京东的“造车首秀”，竟是联合两大巨头玩起了“王炸组合”。这次不是京东单打独斗，而是拉上了造车老炮广汽集团和电池巨头宁德时代，三方分工明确：广汽负责整车制造，用高强度笼式车身、一体式热成型双门环等硬核工艺打底；宁德时代贡献巧克力换电技术，解决续航和补能痛点；京东则拿出自己的看家本领——7亿用户消费数据洞察和全渠道服务，从研发阶段就瞄准了老百姓的核心需求。



这台车能让网友疯狂，核心就是“价格够卷，配置够顶”。最吸引人的莫过于定价：电池租用方案低至4.99万，整车购买也才8.99万，再加上前1.5万名用户能享政府+品牌双重补贴，京东PLUS会员还能额外领2500元京东E卡，算下来简直是“白菜价”。要知道，这个价位的纯电车，以前想有大空间和靠谱配置基本不可能，而埃安UT super直接给到2750mm超长轴距，二排腿部空间达905mm，前排座椅还能放平当床，A级车尺寸开出了B级车的体验。



续航和补能更是戳中用户痛点。搭载宁德时代大电池，CLTC续航直接拉满500km，日常通勤一周不用充电；不想等充电？99秒就能完成极速换电，比加油还省时，彻底告别续航焦虑。智能配置也没含糊，搭载“广汽华为云车机”，云端算力和储存不封顶，装两万个APP都不卡顿；还有倒车哨兵功能，遇障碍自动刹停，误踩电门也能及时干预，新手也能放心开。

更颠覆的是京东的“卖车模式”——买车像买手机一样方便。没有传统4S店的套路，全程在京东APP上选车、下单、办金融、上保险，可视化选装配置，物流直达，号称48小时闪送提车。售后也不用愁，全国3000家京东养车门店兜底，保养、维修直接就近解决，甚至有人调侃“以后开着京东车去京东购物，说不定还能免停车费”。

京东这波操作，被网友戏称“复刻红米模式”。不自建工厂搞重资产，而是整合顶尖供应链资源，用极致性价比打市场，跟当年小米颠覆手机行业的思路如出一辙。要知道，8-12万价位的新能源市场一直是刚需主战场，京东用4.99万的起售价撕开缺口，再加上500km续航、99秒换电、华为车机这些越级配置，无疑会让同级别车型压力山大。

不过也有网友提出疑问：“价格这么低，质量靠谱吗？”“换电站布局够不够多，郊区

能不能换到电？”这些问题确实是京东接下来要面对的考验。但从三方联手的配置来看，广汽的制造工艺、宁德时代的电池技术都是行业顶尖，再加上京东的服务背书，品质应该有基本保障。而且随着换电模式的推广，补能便利性也有望逐步提升。

从电商巨头到汽车玩家，京东的跨界不是心血来潮，而是生态布局的关键一步。通过造车，京东把电商、物流、养车服务串联起来，形成了“买车-用车-养车”的全链条闭环。对消费者来说，这无疑是件好事——市场竞争越激烈，老百姓越能买到高性价比的产品。

现在京东APP上的预约量已经突破1.8万，你会为这台“国民好车”买单吗？4.99万的起售价有没有打动你？觉得京东这波“跨界造车”能成吗？来评论区聊聊你的看法！

HTML版本：[京东第一辆车，价格定了！要卷死新能源市场？](#)