零跑登顶,小鹏靠MO3撑腰,小米冲进前三

来源: 蒋佳玲 发布时间: 2025-11-18 18:03:07

十月份新势力汽车销量公布后,零跑汽车排在第一位,销量超过七万台,这个数字让人感到惊讶,关键在于零跑汽车没有依赖单一车型打市场,而是通过C10、C11和T03三款车型共同推动销售,这些车的价格区间在十万元到十八万元之间,它们注重实用性和性价比,我想到现在的消费者不仅关注车辆配置,更重视车辆是否容易使用并且价格能够承受。

小鹏排在第二位,真正引人注意的是小鹏的MONA MO3这款车,它只卖12万左右,一个月就卖出2.3万辆,占小鹏总销量一半以上,MONA MO3没有配备激光雷达,用的是高通8295芯片,支持800V快充,把成本控制得很低,智能体验也没有缩水,可以看出用户现在更看重实用性,不需要太多花哨的功能,能够满足日常使用就够了。

小米汽车也冲进了销量前三名,总共卖出超过四万辆,虽然没有公布具体是哪款车型的 贡献最大,但行业内推测主要是SU7 Pro和冬季续航版在带动增长,小米本来就有一批忠实 用户,再加上生态链产品互相配合,转化率一直很高,我不认为小米仅仅依靠"科技概念"就能站住脚,现在的小米已经是一个真正在卖车、有实际成绩的品牌了。

蔚来汽车销售了四万多台车辆,增长势头非常强劲,蔚来没有依靠降价策略,而是通过提升服务质量吸引用户,比如换电站数量接近2700座,高速智能驾驶功能实现率超过96%,还推出了订阅制服务套餐,蔚来采取的策略是把汽车转化为生活服务的入口,增强用户的长期使用意愿,但这种模式能否持续发展,还需要观察后续表现。

中汽数研

2025年10月新势力品牌销量

排名	品牌		10月(辆)	环比	同比
1	Φ	零跑汽车	70,289	5.4%	84.1%
2	×	小鹏汽车	42,013	1.0%	75.7%
3		小米汽车	>4万		-
4	8	蔚来汽车	40,397	16.3%	92.6%
5	7	深蓝汽车	36,792	9.4%	32.1%
6		理想汽车	31,767	-6.4%	-38.2%
7	0	奕派科技	31,107	2.8%	34.9%
8	*	北汽极狐	23,387	45.5%	110.3%
9		极氪汽车	21,423	17.3%	-14.5%
10	Y	岚图汽车	17,218	13.1%	69.5%
11		阿维塔	13,506	22.5%	34.3%
12	W.	智己汽车	13,159	18.5%	31.6%
13	I	魏牌	12,699	15.2%	95.8%

数据来源: 各大车企官方公告; 中汽数研制作



深蓝汽车排在第五位,已经卖出超过三万六千台车,S05车型在一个月内销量突破两万辆,它是长安集团旗下的新能源品牌,这个平台专门制造电动车,主要面向十二万到十六万价格段的家庭用户市场,设计风格与逸达车型的新能源版本有些相似,整体策略比较稳健,不追求激进,我认为深蓝汽车是传统汽车厂商中转型最为可靠的一个。



理想汽车的销量掉到第六名,只卖出三万多台,比上个月和去年都在下滑,以前靠增程车型支撑市场,现在L7、L8、L9都卡在三十万以上的价位,下面没有其他车型接替,让人担心当智能驾驶变成标配功能,消费者是否还愿意为大空间多花钱。

比亚迪海豹和元PLUS(图片|配置|询价)这些车型,虽然不是新势力品牌的产品,但在十月份卖出超过十二万台,靠的是严格的成本管理能力,再加上汽车购置税减免政策可能会延长三年时间,预计明年市场格局将再次调整,现在车企竞争的关键不再是营销声势有多大,而是看谁能够有效管理供应链体系,并且把用户体验落到实处。

HTML版本: 零跑登顶,小鹏靠MO3撑腰,小米冲进前三