## 日产卖楼求生,燃油车黄昏已至,谁还信日系神话?

来源: 方家玮 发布时间: 2025-11-18 18:19:08

2025年11月6号,日产公司卖掉了横滨总部大楼,拿到970亿日元,这笔钱不是用来开展新项目,而是填补现金流的缺口,之后日产还要继续租用这栋楼办公,听起来有点无奈,但确实没办法,公司情况比较困难,这次行动不是为了搬迁,而是为了维持运营,属于典型的卖资产救急行为。

日产最近几年确实不太顺利,2025年第一季度就亏损了6708亿日元,比过去十年加起来的金额还要多,之前他们曾经打算跟本田合并,但本田方面并没有平等协商的意思,只想用低价直接收购日产的工厂和销售渠道,谈判失败之后,日产就彻底失去了外部帮助,自己也没有推出什么有竞争力的新车型,只能一直这样勉强维持着。



为了继续经营下去,日产公司计划在2027年之前关闭七家工厂,同时减少两万名员工,这个决定不是临时做出的,而是早就在规划之中,他们的目标非常实际,就是让公司能够生存下来,电动车市场已经发展了一段时间,但日产还在研究混合动力技术,纯电动平台的推进速度相对较慢,导致产品难以在市场上取得优势,说实话,按照当前的节奏来看,这种状态无异于慢慢走向衰落。

中国市场让日产汽车还能喘口气,轩逸每个月能卖出三万多台,撑起了东风日产的销量,但别被数字骗了,轩逸卖得便宜,利润薄得很,比亚迪秦PLUS和五菱星光这些国产车价格差不多,却是新能源车型,成本更低赚得更多,日产全球销量344万辆,比亚迪一个品牌就卖了427万辆,差距明摆在那里。



更深层的问题出在日本汽车行业的整体体系上,他们太依赖本土的供应链,对电动车的 反应速度偏慢,管理层也缺乏果断改革的勇气,丰田公司还在押注氢能源技术,本田公司主 要发展插电混动车型,日产公司的Ariya电动车在市场上反响平淡,始终没能推出真正受欢 迎的爆款产品,他们现在做的每一步都像是在削减自己的实力,却看不到任何能够带来新增 长的办法。

日产公司忙着卖掉楼房,关闭工厂,裁减人员,做的全是减法动作,他们拿不出新产品,也 开发不了新技术,更找不到新市场,消费者现在不愿意买单,投资人也失去信心,员工心里 都在担心,日产还在用过去那套办法应付现在的变化,这样下去肯定走不远,他们其实也想 改变,只是实在动不起来了。



HTML版本: 日产卖楼求生,燃油车黄昏已至,谁还信日系神话?