

华为与奇瑞合作的智界R7累计交付量突破10万台，10月单月交付破万

来源：陈嘉文 发布时间：2025-11-18 20:50:25

2025年11月10日，华为与奇瑞合作的智界R7(图片|配置|询价)累计交付量突破10万台，成为25万级新能源市场的黑马。10月单月交付破万的数据，直接印证了这款车的市场热度。
(数据来源：智界官方)

智界R7最低售价：24.98万起图片参数配置询底价懂车分4.11懂车实测空间·性能等车友圈3.5万车友热议二手车18.90万起 | 47辆

小编码上1024说：这成绩放在竞争惨烈的新能源市场，含金量不低。毕竟，20-30万价位段有特斯拉Model Y、比亚迪汉等老牌选手，智界R7能撕开口子，靠的不只是“华为光环”。

核心突破点在哪？

1. “超级工厂”背锅？不，是背书的！

LUXEED

鸿蒙  智行

智界汽车

10月交付突破

10000 台



智界 R7 售价 24.98 万元起

智界 新S7 售价 22.98 万元起

11月3日24:00前完成大定锁单
至高可享15000元跨年购置税兜底



东梦汽车网

数据截止: 10月31日 12:00

头条@码上1024

*广告 | 车型图片信息(外观、色彩)可能与最终量产车型存在差异,请以实际销售车型为准。

智界工厂的自动化程度和品控标准被多次提及，但小编认为更关键的是华为的ICT技术下沉——比如用手机行业的精密标准管控汽车生产线，故障率比行业平均低30%。（参考杰兰路质量报告）

2. 用户买账的不仅是车，还有“兜底”政策



11月推出的1.5万元购置税补贴，直接把政策波动风险转嫁给品牌。网友调侃：“华为这是把手机圈的‘敢赔’玩到汽车圈了。”

3. 口碑裂变很真实

从社交媒体反馈看，车主对鸿蒙车机流畅度和售后响应速度的评价普遍高于新势力。有深圳车主直言：“买它就像买华为手机，图个‘不折腾’。”（截选自微博车主社群）



Blood 旌旗

关注 25-11-10 09:39 知名汽车博主

发布于 广东



智界 R7 累计交付量破 10 万，只要能维持月销突破1万，持续站在消费者的心理关口之上，智界这个牌子就能立起来

R7立住了，明年的9系MPV就水到渠成



智界R7最低售价：24.98万起图片参数配置询底价懂车分4.11懂车实测空间·性能等车友圈3.5万车友热议二手车18.90万起 | 47辆

小编观点：

智界R7的爆发，本质是华为用ICT思维重构汽车业的试验成功——强品控+强生态+强用户运营。但挑战也在眼前：产能爬坡后，如何维持品控一致性？竞品跟风补贴时，智界的“技术溢价”还能否打动消费者？这10万台，只是上半场哨声。

大家怎么看呢？欢迎评论区讨论留言，喜欢的可以关注一下小编后续文章。每日分享科技热点！

HTML版本：[华为与奇瑞合作的智界R7累计交付量突破10万台，10月单月交付破万](#)