

小米汽车深陷交付泥潭：28万订单背后的信任危机？

来源：袁志铭 发布时间：2025-11-11 09:42:15

股市这玩意儿，有时候比天气还 unpredictable。就在上周四，小米的股价在港股收在了四十三块多，看着不多，但这一个月下来，市值直接蒸发两千八百亿港元，这数字砸下去，连个水花都快看不见了。更揪心的是，底下早就乱成一锅粥了。订了一台YU7，结果等了几个月没信儿，销售回你一句“再等等”，七天后突然通知：全款不交，定金作废。你说气不气？

谁能想到，当年靠“性价比”三个字打遍天下无敌手的小米，如今被自己定下的规则绊了个大跟头。去年八月就开始有人下单，转眼十一月了，交付时间还是像谜一样。有人等了整整48周，车影子都没见着。可你猜怎么着？同一批订单，高配版的车主早就喜提新车，朋友圈晒图都晒腻了。普通版的却还在名单里排着队，心里那叫一个不是滋味。

这事儿越闹越大，上个月干脆炸了锅——两百多位车主联合起诉，官司一摞一摞地堆上来。问题说白了就两点：等太久，还不给退钱。小米官方甩出规则说“订单不可退”，可消费者哪管你规则不规则？当初宣传时说得天花乱坠，现在交付进度拖得像老牛拉破车，谁能咽得下这口气？

小米YU7最低售价：25.35万起
图片参数配置询底价
懂车分4.03
懂车实测空间·性能等
车友圈8.3万
车友热议二手车23.88万起 | 471辆

更要命的是，黄牛嗅到了味儿。一个订单转手能炒到十几万差价，原本二十来万的车，加价都未必拿得到。你敢信吗？那个靠“米粉信仰”起家的品牌，现在居然得靠倒爷来“加速提车”。



首批订单号称突破28万台，听着是挺唬人，可首月交付才六千多台，这产能就跟挤牙膏似的。雷军去年站台上说“三年实现自动驾驶”，台下一片掌声，可资本市场压根不信邪。从宣布造车那天起，股价就没往上蹦过。后来每次新车发布，市场都跟没听见一样，冷冷清清。



现在不光是车没交出去，更麻烦的是口碑正在一点点崩。每五个订YU7的人里，就有一个在偷偷打听怎么退定金。过去大家信小米是因为“厚道”，可如今这交付逻辑，是不是悄悄变了味儿？



HTML版本：[小米汽车深陷交付泥潭：28万订单背后的信任危机？](#)