智己LS9预售炸场:33万级大型SUV,凭什么抢理想L9、问界M9的蛋糕

来源: 林台韦 发布时间: 2025-11-11 09:45:21

智己LS9(图片)11月4日开启预售,预售权益价33.69万起——这个价格扔到新能源大型SUV市场,像颗"价格炸弹"。

比问界M9(46.98万起)便宜13万,比理想L9(40.98万起)便宜7万,比腾势N9 DM (38.98万起)便宜5万,差不多是"同级别车,少花一辆代步车的钱"。对于预算卡在30-40万、想买大型SUV的用户来说,这价格足够让他们放下手机,去4S店看车。

新能源大型SUV的"主流价格带"原本在40万以上,智己LS9把门槛拉到了33万级,这步棋够狠。要知道,33万在去年只能买中型SUV(比如理想L8),现在能买大型SUV了。为什么这么便宜?除了品牌溢价不如理想、华为,更关键的是智己想"用价格换市场"——先抢占用户,再靠后续服务和口碑赚钱。



比如,预售权益里"5000元抵15000元"的现金券,直接减车价;价值58800元的配置升级(B&O音响、4D按摩座椅、探射灯、电动踏板),这些配置要是自己选装,得花至少3-5万;还有IM AD辅助驾驶全功能包终身免费,比理想L9的"每年付费"划算多了。算下来,实际购车成本比预售标价还低,相当于"花33万买了40万的配置"。



智己LS9的"杀招"不是价格,是配置的"针对性"。它用了2+2+2的六座布局,比理想L9的7座少了一个座位,但第二排的舒适性直接拉满——独立座椅带腿托,按摩、加热、通风都有,扶手上还有物理按键(不用翻屏幕找功能),比理想L9的第二排更"豪华"。

第二排还有吸顶屏,长途坐车时,孩子可以看动画片,比抱着平板方便;小桌板能放电脑或零食,比理想L9的"隐藏式小桌板"更实用。

第三排的空间也没缩水,轴距3160毫米(比理想L9长55毫米),第三排坐两个人完全没问题,不像有些7座车的第三排,只能坐小孩或应急。



对于家庭用户来说,"六座"比"七座"更实在——平时很少用到第三排,而第二排的 舒适性更重要。就像网友说的: "七座车是'为了偶尔用一次'买的,六座车是'每天都能 用好'的。"

智己LS9用了"恒星"超级增程技术,1.5T增程器(114千瓦)+双电机(前160千瓦、后230千瓦),纯电续航402公里,综合续航1508公里。

这个纯电续航比理想L9的215公里长了快一倍,平时通勤用电,不用加油,成本低(每公里电钱约0.1元);长途用油,不用担心没电(加满油能跑1100公里)。

为什么纯电续航这么长?因为用了宁德时代的三元锂电池,有52千瓦时和66千瓦时两种容量,比理想L9的40.9千瓦时大。而且,增程器的发电效率更高(1.5T比理想的1.5L更强劲),能给电池快速补能。后续还有三电机版本,但要明年第一季度才出,这是不是"饥饿营销"?不好说,但现在的双电机版本已经够强了,满足90%用户的需求没问题。

智己LS9的直接竞争对手是理想L9、问界M9、腾势N9 DM,但它的"优势"很明显:比理想L9便宜7万,配置更针对家庭;比问界M9便宜13万,续航更长;比腾势N9 DM便宜5万,增程技术更成熟。

理想L9的优势是品牌知名度高、销量好(月销过万),但智己LS9的价格和配置能吸引"预算不够买理想L9"的用户;问界M9的优势是华为的技术(比如鸿蒙系统、高阶辅助驾驶),但智己LS9的"实用性"更符合家庭需求;腾势N9 DM的优势是比亚迪的混动技术,但智己LS9的增程续航更长。

智己LS9的核心逻辑是"用价格和配置抢占市场",它抓住了"大型SUV用户"的两个痛点:预算不够40万,想要舒适的六座,续航够长。如果上市后质量没问题(比如电池可靠性、辅助驾驶稳定性),销量肯定不会差——说不定能成为"新能源大型SUV的黑马"。

智己LS9的"六座布局"引发了争议:有人说"比七座更实用",有人说"少了一个座位,应急时不够用"。你觉得,对于家庭用户来说,"六座"和"七座"哪个更重要?欢迎在评论区留言讨论。

HTML版本: 智己LS9预售炸场: 33万级大型SUV, 凭什么抢理想L9、问界M9的蛋糕