增电同价!埃安i60是国民大五座SUV的不二之选

来源: 陈立绮 发布时间: 2025-11-19 01:37:04

11月16日晚,广汽埃安i60正式上市,新车提供纯电和增程双动力可选,上市限时焕新价10.48万元起,增电同价!

从市场格局来看,未来纯电、混动、燃油将形成3:4:3的占比格局,作为埃安品牌首款"增程+纯电"双动力车型,广汽埃安i60的上市,既凭借双动力布局覆盖更广泛用户需求,又凭借"三王两最"核心优势重新定义10万级SUV的国民标准,拒绝参数堆砌的浮躁,让刚需回归价值本身。



广汽埃安i60的到来,既是持家有道与生活热忱的平衡之作,更是埃安以技术实力破解行业迷局、对"重噱头轻实用"行业怪象的有力回应。

谁在等待i60? 家庭掌舵者的"精明选择"

在10万级新能源消费市场中,31-40岁的已婚男性构成了绝对主力。他们是家庭消费的掌舵者,上要顾及父母的乘坐舒适,下要保障孩子的出行安全,自身则追求体面与实用的平衡。这类用户群体早已练就"火眼金睛"。

他们的核心诉求清晰而坚定:其一,追求"低配即满配"的理性选择,希望每一分钱都花在刀刃上,而非为品牌溢价或冗余配置买单;其二,坚守家庭关怀的底线,空间必须够用、安全不能妥协、健康配置不可或缺;其三,保留自我犒赏的需求,日常通勤能有流畅的智能体验,短途出行能享受到驾驶质感,长途出行更要摆脱续航焦虑。

从产品布局来看,目前优质增程产品多集中于20万元以上区间,10万级别市场中,体验好的增程车型选择很少,而增程车型最大的市场恰恰是这类追求经济性与长续航的国民家庭。 埃安i60精准锚定这一群体,无论是纯电版满足日常通勤,还是增程版解决长途顾虑,都不是"参数党"追捧的玩具,而是中国家庭第一台新能源SUV的理性之选。

"三王两最": 重塑10万级价值标杆的核心密码

埃安i60的竞争力,根植于对家庭场景的深刻理解,其"三王两最"优势并非配置的简单堆砌,而是与生活需求的精准匹配,更契合政策导向与市场趋势。

自明年起,纯电续航低于100公里的混动车型将不再免征购置税,纯电续航200公里以上还能继续享受减免,插电车型受限于技术结构难破200公里纯电续航瓶颈,而i60增程版不仅纯电续航超200公里,更将价格控制在10万元以内,从购车成本到用车经济性,都比插混车型更具竞争力。

舒适王: 全家人的体面出行空间

在家庭出行场景中,实用空间永远比噱头配置更重要。埃安i60摒弃行业热衷的"七座伪需求",以近4米7的车身长度和2775mm轴距,打造出"5人8箱大衣柜"的实用格局,舱内有效使用长度超3米。后排同时容纳三位成年人仍不局促,后备箱可轻松收纳全家行李,配合灵活的储物设计,完美适配周末郊游、节日返乡等多元场景。

新车采用豪车级前麦弗逊后五连杆独立悬架,能有效过滤路面颠簸;内饰以圆弧元素营造居家氛围,搭配母婴级健康座舱材质,从源头杜绝异味侵扰;怠速充电时车内噪音仅40分贝,即便时速120公里行驶,噪音表现也优于部分进口豪华SUV。这种舒适不是冰冷的参数,而是老人乘车不晕车、孩子睡觉不被吵醒的真实体验。

续航王:告别焦虑的出行自由

续航焦虑与充电不便,始终是制约家庭选择新能源车型的两大痛点。埃安i60纯电版以75度大电池实现650km续航,彻底覆盖日常通勤与短途出行需求;增程版则凭借超200km纯电续航+超长综合续航,解决长途出行顾虑。其搭载的3C快充技术,15分钟即可完成30%至80%的补能,配合埃安日益完善的补能网络,让充电像加油一样便捷。

更难得的是续航的真实性,依托全域AI能量管理系统与7.2公里的度电里程表现,即便 冬季开空调也不会出现续航"跳水",纯电版百公里电耗12.8度,折算下来每公里电费不 足0.1元,增程版亏电油耗同样亲民,完美契合家庭用户精打细算的需求。

安全王: 家庭出行的底线守护

对家庭用户而言,安全是不可退让的底线。埃安i60搭载的弹匣电池2.0技术,已装车超130万辆,累计行驶500亿公里实现0自燃,从根本上解决电池安全焦虑。车身采用高强度笼式结构,配合同级体积最大最长侧气帘与儿童专属保护区,在碰撞发生时能形成全方位防护,获CIASI优秀+认证的安全表现,给家庭出行吃下"定心丸"。

从儿童座椅接口的加固设计、车门防撞梁的加粗处理到紧急制动时的智能预警,每一处 都针对家庭场景优化,都为家人构建起无死角的安全屏障。

最优芯片解决方案: 人人可享的科技平权

智能配置的价值,在于让生活更便捷而非更复杂。埃安i60搭载的GSD智驾辅助系统,覆盖41类主流场景,能实现高速跟车、低速泊车等实用功能,无需用户学习复杂操作即可轻松上手。配合流畅的智能座舱与户外iMax生态,无论是导航避堵、语音控制空调,还是停车时的影音娱乐,都能精准响应需求。

更值得称道的是,这些智能配置并非高配专属,而是下沉到入门版本。这种"科技平权"理念,源自埃安最早将激光雷达高阶智驾引入15万元级车型的技术底气,让普通家庭无需额外付费,就能享受到智能科技带来的便利。

最大电池: 能效兼顾的实力证明

大容量电池不仅支撑超长续航,还实现超低电耗,树立同级能效标杆。这背后是埃安全 栈自研技术支撑,增程平台核心指标行业领先,高效电驱系统性能出色,共同造就"大电池 不费电、长续航不费油"的优异表现,为用户带来"鱼与熊掌兼得"的出行体验。

不止于一台车: i60背后的行业变革信号

埃安i60的上市,对用户而言意味着"10万级最值得选的车"不再是营销口号,而是"闭眼买、放心用"的实在选择。当其他品牌还在纠结于屏幕数量、灯组样式时,i60用"能装、好开、安全、省钱"的核心优势,回应了家庭用户最本质的需求。

对行业而言, i60的推出标志着新能源市场从"价格战"正式迈入"价值战"的下半场。作为全球最快突破百万产销的车企, 埃安凭借"研发+智造+产业链"的全栈能力, 将原本应用于20万元以上高端车型的星源增程技术、弹匣电池等核心科技, 首次普及到15万元以内区间。这种技术下放不是简单的成本削减, 而是基于百万用户数据积累的精准优化, 为行业树立了"技术普惠"的新范本。

从品牌维度看,继将换电功能引入10万元级市场后,埃安通过i60进一步完善了中低价位市场的产品布局,形成体系化竞争优势。i60是埃安"科技平权"战略的又一落子,更是其抢占增程市场先机的关键布局。埃安明确表示,接下来会结合用户和市场需求不断迭代技术与产品,更有信心将i60打造成为10万级中国增程SUV的普及者,向这一细分市场的冠军发起冲击。以实际行动践行埃安使命,持续打造国民好车。

当市场褪去浮躁,真正的价值终将凸显。埃安i60是同级空间王、舒适王、安全王,同时拥有同级最大电池、最长续航和最优芯片解决方案,是10万级"增电同价"的国民好车!它是中国家庭新能源出行的"标准答案"。这份答案里,写满了对生活的理解,对家庭的关怀,更写透了"技术服务于人"的本质。这,正是"国民好车"的真正内涵。(完)