

新能源车购置税调整前的抢购潮，现在下手能省15万！

来源：杜劭依 发布时间：2025-11-19 03:52:55

海口一家广汽埃安展厅内，看车的人挤得水泄不通，销售顾问忙得脚不沾地。“客流和订单量比平时涨了六成！”门店经理廖佳玲一边补货一边说，“我们不得不延长营业时间，把仓库里的现车全摆出来了。”

从明年1月1日起，实施了十年的新能源车购置税免征政策将调整为减半征收。这意味着，购买一辆30万元的新能源车，消费者将多支出约1.5万元的购置税。



政策变动与年底传统销售旺季叠加，正在全国各地催生一波新能源车消费高峰。

图片来自于网络

01 政策变革：十年免税时代告一段落

新能源汽车免征购置税政策始于2014年，至今已连续四次延期。

新能源汽车

2026年购车 购置税 区别这么大



这一政策对中国新能源汽车市场的快速发展起到了重要支撑作用——从2014年全年销量仅7.48万辆，到2025年前三季度销量已突破1100万辆，中国已成为全球最大的新能源汽车市场。

根据新政策，2026年1月1日起，新能源汽车购置税将从全免调整为减半征收，每辆新能源乘用车减税额不超过1.5万元。

同时，插电混动车型的纯电续航里程门槛将从43公里大幅提升至100公里，电耗标准也实行了更严格的分级管理。

新能源汽车购置税减免政策迎调整

2026年起减半征收

早购车最高省3万!

新能源汽车车辆购置税， 继续减免!

6月2日国务院常务会议指出，要延续和优化新能源汽车车辆购置税减免政策。日前，财政部、税务总局、工业和信息化部发布《关于延续和优化新能源汽车车辆购置税减免政策的公告》：

对购置日期在2024年1月1日至2025年12月31日期间的新能源汽车免征车辆购置税，其中，每辆新能源乘用车免税额不超过3万元；

国家明确新能源汽车购置税优惠



中国汽车流通协会副会长王都表示：“现在新能源汽车的质量和技术在逐渐提升，根据行业的发展，国家鼓励的方向、鼓励的标准也会逐渐提升，这样就会鼓励更先进的、更好的技术应用到新能源汽车上。”

图片来自于网络

02 市场反应：经销商与消费者的双向奔赴

随着政策调整进入倒计时，市场已掀起一波购车热潮。

在江苏南京，经销商们通过展厅物料展示、专人政策解读等方式，帮助消费者清晰了解

政策细节。

苏豪天泓汽车集团新能源品牌负责人曹慧表示：“我们给消费者准备了非常丰富的现车资源，让消费者真正能够抓住购车黄金期，享受政策的红利。”

面对政策变化，近20家车企也已掀起“自救潮”。奇瑞、蔚来、小米等品牌纷纷推出“购置税兜底”方案，企业自掏腰包为消费者补差价。

说白了，就是2025年下单，2026年提车，车企为消费者补2026年比2025年多交的购置税。

图片来自于网络

03 购车策略：何时入手最划算？

对于消费者而言，面对政策调整，如何选择购车时机成为现实问题。

如果你是刚需消费者，现在就是最佳入手时机。今年购车可享受最后一波全额免税优惠，直接省下一笔可观开支。

以售价30万元的车型为例，现在购买可比明年省下约1.5万元购置税。

专家建议，若计划在2026年及以后购车，也无需焦虑，不用为了省少量购置税而将就买当下的车型。

2026年车企为符合新政要求，会集中投放一批续航更长、架构更先进、电耗更低的新车，且售价有可能比当前同类型产品再低10%-20%。

图片来自于网络

04 行业转型：从“价格战”到“价值战”

购置税政策调整不仅仅是税收手段的变化，更是推动新能源汽车产业从“价格战”走向“价值战”的关键一步。

严格的技术门槛将倒逼车企加大核心技术研发投入，专注于提升产品品质、优化能耗表现与续航能力，而非单纯依托政策红利进行低成本竞争。

业内人士分析，那些只追求短期利润、缺乏研发投入的企业，其产品若无法满足续航、电耗等新标准，明年起将陆续失去上市资格和政策支持，面临被淘汰的风险。

而持续投入技术升级的车企将迎来红利期。真正有实力的车企将依靠技术创新和产品力在市场中脱颖而出。

图片来自于网络

走进任何一家新能源车展厅，你都能感受到这股热潮——销售员嗓子沙哑却依然耐心解答，财务室排着长队等待签约，交付区的新车一辆接一辆被提走。

“这段时间，我们每天都忙到深夜。”一位销售顾问擦拭着额头的汗水说道，“很多客户直接说，就是要赶在政策结束前把车定了。”

随着2026年的临近，新能源汽车市场正在经历一场从“政策驱动”到“市场驱动”的深刻变革。

HTML版本: [新能源车购置税调整前的抢购潮，现在下手能省15万！](#)