

零跑D19，那个让人摸不着头脑的价格谜团？

来源：蒋子韵 发布时间：2025-11-11 10:27:41

零跑D19(图片)要盲订了，11月1号开始，要交999块钱意向金，这事儿好多人都知道了，以前零跑不是说性价比嘛，现在要卖到30万以上了，很多人一下子就懵了，到底怎么回事？

以前都觉得零跑是便宜实惠，现在突然要变高端了，用户接受不了，真是突然袭击，高性价比的零跑，要冲击30万以上的市场，这，这步子迈的是不是太大了，用户的焦虑，定位也是个问题，大家都开始困惑了。

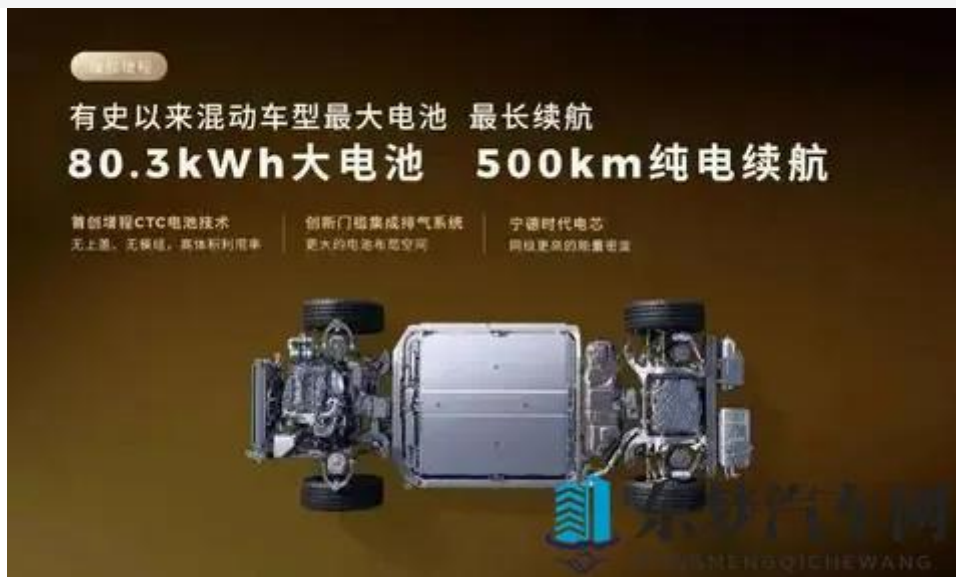
这车到底卖多少钱？现在网上都传是18.99起，可官方又说不是，态度很暧昧，搞得大家都在猜，有些人觉得就该卖便宜点，毕竟以前是这个路子。



但有些人又觉得应该往高端走，不然没出路，这两种想法的人吵起来了，怀旧派，进取派，两种声音都有，但零跑到底想干啥，大家都觉得它想往高端走，想摆脱以前的形象。

说到底还是成本的问题，电池太贵了，80.3度的电池，成本就要9万块，这价格怎么定啊，还有竞争对手，下面有银河M9，深蓝S09，都在20万左右，都在抢市场，中间又有领克900，配置差不多，价格还更便宜，上面还有理想L9，问界M9，牌子更硬，零跑在中间，不上不下，降价没空间，涨价又没底气，太难了。

老用户都是冲着便宜来的，对价格特别敏感，喜欢看参数配置，觉得划算才买，D19要是卖到25万以上，估计人都跑光了，他们会觉得零跑不值这么多钱啊，新用户又不太了解零跑，也不知道这个牌子怎么样，高端形象还没建立起来，销售服务也得跟上才行，不然谁买啊。



明年新能源补贴也没了，购置税都要自己掏钱了，这成本又上去了，有人说，20到25万是比较合理的，太低了可能质量不行，太高了又没人买，得好好想想才行，补贴没了，成本都要自己承担，车企不容易。

全系标配80度的电池，感觉有点冒险，一点都不灵活，非要走纯电高端路线，要是电池小一点，或者加个增程，价格就能降下来了，现在这样，有点像孤注一掷，不给自己留后路，还是留条后路比较好，不然硬扛着，万一不行呢。

用户现在也很糊涂，零跑到底要服务谁啊，以前都是买便宜车的，现在又要搞高端，是不是忘了本了，转型太快了，大家还没反应过来，口碑也开始分化了，有人说好，有人说不好，关键问题是，零跑能不能让大家觉得，它的产品，服务，牌子，都值这么多钱，愿意多花钱买它。



要说这D19，真是不容易，定位模糊，价格又高不成低不就，也不知道零跑最后能不能成功，大家都在看，也在等。

这车出来，很多人都在想，零跑这次到底能不能搞定，反正我是有点担心。零跑D19前

途如何，现在谁也说不准，只能到时候看看了。

这D19，真的是让零跑站在了一个十字路口。

零跑的这次变革，会不会成功，谁也不知道，要交给市场来检验，要看用户最后的选择。

HTML版本： [零跑D19，那个让人摸不着头脑的价格谜团？](#)