

别再观望了！新能源车均价跌破16万，今年不买，明年政策一变！

来源：王姍绿 发布时间：2025-11-19 05:58:04

新能源车的免

税好日子快到头了，明年起就得自己掏一半的购置税，这消息是不是让你心里咯噔一下？这可不是空穴来风，从2026年开始，买新能源车最多只能省一万五，跟现在动辄省两三万比起来，确实肉疼。眼瞅着年底就俩月了，车企们比谁都急，纷纷拍胸脯保证“现在订车，明年提车也给你补上差价”，生怕你把钱揣进别人兜里。有意思的是，车价也跟着凑热闹，九月份新能源车平均卖价头一回掉到了十六万以下，十五万八就能开回家，这可是六年来的头一遭。蔚来、理想这些大牌子带头冲锋，深蓝更是实在，不管啥车型，只要订单锁了就给补，其他家也赶紧跟上，生怕慢了半拍。



这事儿其实去年夏天就有苗头了，财政部他们早就把时间表画得明明白白。打今年到明年底，是最后能白捡两三万块购置税的黄金期，买辆三十万的车，省下的钱够加小半年油了。可一过2026年，同样是这辆车，你得自掏腰包一万五，这笔账谁心里没个数？更要命的是，不是所有车都能享受这优惠了，得是“三好学生”才行。纯电车得是省电的乖宝宝，插混车的纯电续航里程直接从四十多公里蹦到一百公里，还得比同级别的油车省油三成以上，这标准可不低。

为啥政策突然就“变脸”了？说白了，新能源车这孩子已经长大成人，不用再抱着喂奶

了。回想2014年那会儿，一年卖不了几万台，满大街找充电桩比找对象还难。再看看现在，今年一千万辆都打不住，路上跑的十辆车里就有四辆是绿牌的，市场早就热起来了。另一个原因，就是要给那些“投机倒把”的车商上一课。以前有些厂家专钻空子，造些跑不远、质量次的“老头乐”就能赚得盆满钵满，哪有心思搞研发？现在门槛一高，就是逼着他们把钱花在刀刃上，好好琢磨怎么让车跑得更远、用电更省。像比亚迪秦PLUS那款续航五十多公里的车，要是不赶紧升级，明年这优惠就跟你拜拜了。

海鸥最低售价：6.38万起最高降价：0.60万图片参数配置询底价懂车分3.35懂车实测空间·性能等车友圈32万车友热议二手车3.88万起 | 457辆

这政策一变，市场立马就有了反应。短期看，今年年底前买车的人肯定得挤破头，毕竟过了这村就没这店了。4S店里热门车型已经得排队等，生怕晚一天就得多花钱。可往长远了看，这市场怕是要“分家”了。那些十万到二十万的家用车，本来就是靠着免税才让老百姓觉得划算，这一万多块的差价，对工薪家庭来说可不是小数目，说不定有人就扭头去看油车了。但买三四十万豪车的人，压根不在乎这点钱，人家要的是面子和那股子科技范儿，该买还是买。



所以，要是你正琢磨着买车，听我句劝。要是想买插混或者三十三万以内的纯电车，今年真是下手的好时候，特别是那些续航短的老款，清库存的价格加上免税，能省下一大笔，性价比绝了。可你要是不着急用车，不妨再等等，明年的车肯定都是“优等生”，续航更长，电耗更低，技术更靠谱。这十一年的免税政策，就像一把火，把中国新能源车烧成了全球的领头羊。现在火候到了，该让市场自己说了算。对你我来说，要么搭上这趟末班车，要么就等下一趟更豪华的，怎么选都不亏。



HTML版本: [别再观望了！新能源车均价跌破16万，今年不买，明年政策一变！](#)