

# 央视发话！二手车商别再藏猫腻，靠“合规”反而赚更多

来源：林良婷 发布时间：2025-11-11 10:34:51

最近央视《每周质量报告》又聚焦二手车维权了，镜头里清清楚楚说：买到事故车、调表车，消费者能主张“退一赔三”，花10万买的车，最多能赔30万。还特意提了《民法典》和《消费者权益保护法》的相关条款，给消费者撑腰。

这消息一出，不少二手车商慌了神，在群里吐槽“生意更难做了”“以后没法卖车了”。可我朋友圈里的杭州二手车商老周，反而靠“合规”把生意做火了——以前每月成交20台，现在能卖24台，而且60%都是老客户介绍的，根本不用愁客源。

其实央视发声根本不是要砸大家的饭碗，是帮行业筛掉那些藏猫腻的无良商家，给正经做生意的人铺路。客户最怕的不是花钱，是花了钱还被坑——去年老周就遇到过客户买了调表车，闹到市场监管局，最后赔了2万才了事，从那以后他就下定决心：把“合规”做成招牌。

他的操作特别实在，没有一点花架子。收每辆车之前，都会提前联系第三方检测机构——不是随便找的小公司，是有国家认证的那种，检测报告上有唯一编号，能在官网查到。检测的时候他还会拍视频，从漆面厚度检测到发动机工况，每一步都录下来存在手机里。



客户一来店里，他不先推销车，先把检测报告和视频递过去：“哥，你先看看车况，报告编号能查，不放心的话，你也可以自己找机构再检测，费用我出。”成交的时候，还会把“退一赔三”的法律条款打印出来，附在合同后面，让客户签字确认，明明白白告诉客

户“要是车况不符，你随时找我”。



不用手动转发，系统自动把文章和他的车源链接一起发到群里，客户看完干货想找车，点链接就能看到他的车源，还能直接在微信上问他细节。现在群里每天都有人问车，信任度特别高，有客户说：“在老周这买车，不用像防贼似的，踏实。”

现在二手车市场本来就在涨——2025年上半年全国交易量比去年涨了18%，合规只会让市场更健康。那些还在藏着掖着、靠信息差赚钱的车商，早晚会被客户抛弃；反而把车况说透、把合规做到位的，才能攒下长期生意。

二手车生意的根是信任，合规就是最好的信任状。央视给消费者撑腰的同时，也是在给正经车商指路——你买二手车时会先查检测报告吗？评论区说说你的经验！

HTML版本： [央视发话！二手车商别再藏猫腻，靠“合规”反而赚更多](#)