

京东联手广汽宁德，899万小车卖爆，换电模式真能走通？

来源：李正元 发布时间：2025-11-19 08:57:07

昨晚八点，一辆叫埃安UT super的小车悄悄上线了，没有发布会也没有广告轰炸，就靠着京东APP首页的推送，在24小时内获得超过两千万次曝光，这辆车定价为8.99万元，电池还能按月租用，首月租金只要399元，特别的是它背后有三个重要合作方：京东负责销售、广汽负责制造、宁德时代提供电池和换电服务，三方都没有挂自己的品牌名，看起来像是临时联手做一件大事。

这个价格看起来便宜，其实不只是降价，厂家保证在180天内，如果别家卖得更低，他们补给你十倍差价，前一千位买车的用户，还能拿到京东车险八折优惠和2500元E卡，说白了，你买的不是一辆车，而是一个“用车套餐”，连保险和会员服务都包在里面，租电池的用户以后想买断的话，之前付的租金可以全部抵扣，这样设计就是让客户先轻松开始使用，再逐步支付费用，门槛低到让人忍不住想试一试。

这车续航有五百公里，换电只需九十九秒，比加油还快，它用的是宁德时代的巧克力电池，一块有五十四度电，支持快充，半小时能从百分之三十充到百分之八十，车机系统由华为云开发，能听懂人说话，还能学习你的习惯，不像那些只能投屏的车机，安全方面也投入不少，车身用了大量高强度钢，漆面防锈处理比同级车强很多。

但问题也在这儿，宁德时代说要建三万座换电站，现在只有七百多座，平均每个城市不到八个，一线城市情况还行，三四线城市用户可能不太愿意为“99秒换电”多花钱，大部分车企都在搞自己的电池和充电系统，标准化的事情根本没谈好，这车可能是想试试看换电到底有没有用。



京东这次动作挺大，以前只卖配件、车险和充电桩这些，现在直接开始卖整车了，还给补贴E卡，看起来京东不只是想卖车，是想把买车、用车、养车整个流程都收到自己的平台里，阿里和小米还没什么动静，京东先走一步，瞄准了年轻人上下班代步这块市场。

最让人琢磨的是那个399元月租，行业里普遍都在500块以上，这个价钱明显是在亏本拉人，三年以后电池回收值不值钱还不好说，要是残值不够高，用户可能一直租下去，厂家反

而更难收场，政策上虽然有试点支持，但各地补贴不一样，企业自己先扛着风险往前冲，到底是聪明做法还是冒险行为，现在谁也说不准。



500公里续航



埃安UT super 震撼发布

500公里
续航

99秒
极速换电

华为云
车机

埃安UT super 租电购买价 49,900元

补2000元
购车补贴
限前15000名下定用户12月31日前完成提车

+ 领2500元
京东E卡
限前1000名下定用户中的京东PLUS会员

≈ ¥45,400
双11限时租电购买价

**东梦汽车网**
dongmengcar.com

