

都市车界新能源汽车购置税政策调整在即，是现在“抄底”还是明年“尝新”？

来源：宋俊毅 发布时间：2025-11-19 10:13:12

齐鲁晚报·齐鲁壹点 张雪

央视财经报道，自2026年1月1日起，新能源汽车购置税将从全额免税调整为减半征收，每辆新能源乘用车减税额不超过1.5万元。距离政策调整仅剩不到两个月时间，受政策调整预期及年底传统销售旺季双重影响，目前，全国新能源汽车市场迎来新一轮消费高峰，多地门店客流与订单量显著增长。

抢抓免税窗口期

理性决策成主流



11月8日-9日，在刚刚过去的2025齐鲁汽车电商节上，前来咨询新能源汽车的消费者较往届有明显增长。市民李先生在现场看中一款广汽旗下售价18万元的纯电SUV，他坦言：“现在买能省1.77万元购置税，明年就只能省一半了。虽然新款车型配置更高，但老款现车充足，还能享受补贴，性价比更实在。”



与李先生想法相同的市民不在少数。记者发现，在本届电商节活动现场，不少新能源汽车品牌展区内都围着前来咨询明年政策变动对车价影响的市民朋友，销售人员也都耐心地进行政策解读，帮助消费者规划购车时机。销售刘经理表示：“目前我们店内准备了充足现车资源，并推出置换补贴、免息分期等优惠。近期订单量环比增长明显，其中中端车型占比超70%。”

当然，也并非所有消费者都急于“抢跑”。济南市民王女士在对比多款车型后，决定暂缓购车计划：“我更看好明年的新车技术。听说明年上市的新能源车，续航能力肯定会更强，插电混动车型的纯电续航随便就能超过100公里，纯电动车型的能耗也会更低。虽然多花点钱，但能买到更成熟的产品，我想再等等看。”

花式促销冲量



技术升级备战未来

面对政策调整，车企则纷纷推出限时特价、积分赠礼等促销活动。在山东匡山汽车大世界某新能源汽车4S店内，销售顾问秦女士向顾客算了一笔账：“现在下单15万元车型可省1.5万元购置税，明年需多掏7500元。”对于近期有购车计划的消费者，秦女士也建议消费者先明确自己的需求：“预算有多少、买车主要用来做什么、对续航有没有特殊要求。想清楚这些问题后，再去4S店试驾对比，顺便让销售帮你算清楚现在买和明年买的具体差价，答案自然就清晰了。”

而高端品牌则通过差异化的策略吸引消费者。阿维塔品牌销售人员刘女士表示：“反观30万元左右车型受政策影响有限，因为目标消费群或许更看重性能和品牌。我们新款车型因性价比高，咨询量近期持续上升。”

比价格更让人纠结的，是政策对技术门槛的提高。尤其是插电混动车型，以前纯电续航只要达到43公里就能享受免税，明年这个标准要提高到100公里，同时还得满足严格的油耗要求。

因此，全国各大新能源车企为应对2026年政策变化，均在努力加速技术布局。例如，广汽集团与华为数字能源签署战略合作，聚焦动力域系统优化；零跑汽车推出蓝海车型Lafa5，目标月销破万；比亚迪元PLUS、吉利银河星耀7等车型入选最新《减免车辆购置税的新能源汽车车型目录》。

从“价格战”转向“价值战”

高质量发展成共识

中国汽车流通协会相关负责人表示，严格的技术门槛将倒逼车企加大核心技术研发投入，专注于提升产品品质、优化能耗表现与续航能力，而非单纯依托政策红利进行低成本竞争。

数据印证了这一趋势。2025年1-9月，新能源汽车产销分别完成1124.3万辆和1122.8万辆，同比分别增长35.2%和34.9%，新能源汽车新车销量达到汽车新车总销量的46.1%。其中，续航超600公里、搭载高阶智驾功能的车型占比提升至40%，技术升级成效显著。

同时，汽车行业专家也提醒消费者：“购置税减免是短期红利，技术迭代速度才是长期价值。2025年15万元预算或许能买续航700公里车型，2026年同类产品价格则可能下降20%，消费者需综合权衡需求与成本。”

随着购置税政策调整进入倒计时，中国新能源汽车产业即将迎来一场深刻变革。政策红利逐步退坡，意味着新能源汽车产业将从“政策温床”走向“市场丛林”。“未来市场所考验的，将是车企真正的产品力、成本控制能力和市场应变能力。”乘联会秘书长崔东树表示。

HTML版本： [都市车界新能源汽车购置税政策调整在即，是现在“抄底”还是明年“尝新”？](#)