

真是活久见，卖货的京东现在直接下场买车了

来源：张蓉添 发布时间：2025-11-19 11:27:15

而且价格一出来就给了整个市场一个下马威。11月9日，京东第一辆车的价格终于揭开面纱，埃安UT super，租电购买价最低只要4.99万元，整车购买也才8.99万元。这个价格，别说是在新能源市场，就是在整个汽车行业里，都像一颗重磅炸弹。

很多人可能觉得，京东一个搞电商的，凭什么能造出这么便宜的车？其实我们都想错了。京东这次玩的不是单打独斗，而是一个堪称“王炸”的组合拳。它拉上了广汽集团负责整车制造，保证了车辆的品质和工艺；又联合了电池巨头宁德时代，提供了核心的电池技术和换电生态。而京东自己，则发挥其最擅长的本领：利用海量的用户消费洞察，精准定位市场需求，并利用其平台进行独家销售。



这已经不是简单的卖车了，而是一种全新的商业模式。从用户需求出发，整合最强的供应链资源，最终打造出一站式的汽车消费体验。之前那辆001号车拍卖出7819万元的天价，就已经吊足了所有人的胃口。现在，随着4.99万的“地板价”公布，京东这盘大棋的真正意图才浮出水面。它不是要成为车企，而是要成为汽车消费的新入口，用互联网的逻辑，重新定义我们买车、用车的方式。

HTML版本：[真是活久见，卖货的京东现在直接下场买车了](#)