

埃安UT上市，京东卖车，换电99秒真能行？

来源：陈韵玫 发布时间：2025-11-19 14:20:02

昨天广汽埃安UT super正式开售，起步价4.99万元起，采用电池租用方式，如果选择购买整车，价格是8.99万元，这款车和老款车型基本一致，车身尺寸没有变化，电机功率也相同，电池继续使用宁德时代的磷酸铁锂电池，续航里程为500公里，不过这次的重点不在车辆本身，而是换电模式和销售渠道，整个换电过程只需要99秒，比很多加油时间还要快，关键是这辆车只在京东平台销售，全国范围内都没有设置4S店。

AION UT最低售价：6.68万起最高降价：0.30万图片参数配置询底价懂车分3.38懂车实测空间·性能等车友圈1.6万车友热议二手车5.68万起 | 24辆

这事儿挺有意思的，以前汽车公司都依赖经销商来卖车，现在却直接让京东负责销售，京东不只是放个链接展示，它还要处理整个卖车过程、售后服务和物流配送，这其实是在尝试电商能不能真正接手汽车销售业务，特斯拉虽然自己也在卖车，但没有完全抛开经销商，京东这次做得更彻底，等于把卖车的活儿全包揽了，我觉得京东看重的不是卖出多少辆车，而是想验证这套方法能不能实际运作起来。

换电不是为了展示技术，便宜才是重点，同样能换电的小车，蔚来萤火虫要十一万多，埃安这款价格不到它的一半，背后用的是宁德时代的标准化电池包，可以兼容广汽现有的换电站网络，目前全国有三千多个换电站，成本被分摊下去，对用户来说，租电池能减少首付支出，但长期算下来可能没有直接买断划算，不过换电速度快，确实适合那些没条件安装充电桩的人。

这辆车里面装的是华为云车机系统，支持鸿蒙、苹果和安卓设备互相连接，广汽没有自己开发系统，而是直接用了华为的技术，这样做不是偷懒，反而是很聪明的选择，因为自己搞系统要花很多钱和精力，还容易受到其他汽车厂商的限制，华为现在就像是智能座舱里的水电煤一样，大家都能用，埃安借助这个平台把车卖给年轻用户，只要功能够用就行，不用追求太高档的东西。



这车主要面向城市通勤人群，轴距有2750毫米，停车很方便，后排座椅可以完全放平，能当临时办公桌或者午休床用，但市场是否接受还不好说，上个月埃安UT卖了五千多辆，在小型车里排第八名，换电版本能不能卖得更好，要看用户是否愿意为了99秒换电放弃充电的便利，毕竟家用充电桩又便宜又方便，不是每个人都想去换电站排队。

埃安UT super
整车购买价
89,900元

补4000元
购车补贴
≈ **¥85,900**
双11限时整车购买价

购车享受权益
首年至高省万元

携电入网权益	限12月8日24点前下定用户，加入双动力换电网络，减免699元/年电池租赁服务费，赠送价值299元电池检测费。	减免699元/年服务费 减免299元电池检测费
京东甄选折扣	前1000名下定用户赠送价值198元京东1号会员店年卡 前5000名下定用户享超值特价购车礼包权益	首年价值超1000元
京东保 新车车险8折	前1000名下定用户京东保 新车车险8折优惠	整单补贴20%
京东价保180天	自12月31日24点前完成购车用户，享受整车(不含选装)后180天价保，电池租赁费另计，电池月租金，买电可获10倍差额赔付	10倍差额赔付
跨年购置税补贴	限11月30日前下定用户，因车辆生产、运输等因素导致跨年交付车辆，购置税全部补贴	

东梦汽车网
DONGMENGQICHEWANG

HTML版本： [埃安UT上市，京东卖车，换电99秒真能行？](#)