

700cc排量卖259万元？奔达灰石707你要那么卷吗？

来源：王昱圣 发布时间：2025-11-19 20:33:57

“700cc卖4万出头，还让不让合资活？

”——5月20日，奔达灰石707官宣上市，价格一公布，车友群直接炸锅，半小时订出去1200台，一个月锁单破5000，把国产大排量巡航的纪录按在地上摩擦。

便宜到离谱，就是原罪，也是王道。

钱江闪700连夜降3000，春风CL-C700把发布会从八月提前到六月，连一向佛门的本田都悄悄给经销商发话术：进口品牌有“品牌溢价”。



溢价个鬼，消费者用脚投票，淘宝同款T恤卖200没人要，59包邮秒没，道理一样。

灰石707把700cc+双腔空悬+BEC电控离合+3年保修打包丢进4万区间，等于把“性价比”三个字焊死在国产车头，谁不跟谁掉队。



有人担心便宜没好货，新数据甩脸上：新线投产后渗油率比自家老款直接砍六成，换挡响应0.15秒，比本田CM1100还快一眨眼。

高德团队已经进驻工厂，下一版车机就是摩托版导航，堵不堵、禁不禁行一目了然，外卖骑手都想拆下来装自己车上。



别忘了，它3000转就给你90%扭矩，市区跟车不用拉转速，耳朵不炸，手不麻，丈母娘坐后座都不骂街。

可也别光嗨，售后才是隐雷。

调查表显示，奔达二三线城市网点覆盖率落后豪爵、春风30%，车便宜却得跑两百公里保养，再香的肉也怕山路。

真要把合资拉下马，先把维修小哥的数量和质量堆上去，不然五千台车同时敲客服，再快的电控也挡不住骂声。

价格屠刀已经挥出，下一刀得砍在服务短板，砍准了，国产大排才算真正上岸。

“4万块买700cc，还要啥自行车？

只要家门口有靠谱售后，我就冲！

——网友@骑踏板的阿坤”

HTML版本：[700cc排量卖259万元？奔达灰石707你要那么卷吗？](#)