

月销20000！销量直线上涨，究竟有何魅力？媲美理想L6仅售11万多

来源：马曼馨 发布时间：2025-11-20 04:08:49

隔壁老王今儿个跟大伙唠唠深蓝S05(图片|配置|询价)这台车。这车最近可真是火了，刚过去的10月份，单月销量就突破了2万辆，帮着深蓝汽车在全球卖了36792台，这表现确实亮眼。一台十万出头的新能源SUV，凭什么能成为这么多人的选择？老王我琢磨了几天，觉得它成功就成功在，特别懂咱普通老百姓过日子想要啥。

首先咱得聊聊最实在的，价钱和续航。S05这车，提供纯电和增程两种动力，你买纯电版，有620公里长续航的选项；要是怕里程焦虑，就选增程版。价格从11.99万到14.99万，正好卡在大多数家庭购车的预算区间里。更关键的是，它全系都用的是宁德时代的电芯，电池安全通过了中汽中心挺严格的六维电安全认证，这就像给家里的主要大件上了份保险，让人心里踏实。而且现在买还挺划算，像重庆有些地方直接优惠1万，长沙那边也能优惠4000，性价比一下就更高了。



深蓝S05最低售价：11.29万起最高降价：1.00万图片参数配置询底价懂车分3.83懂车实测空间·性能等车友圈5.3万车友热议二手车8.98万起 | 28辆

光跑得远、电池安全还不行，日常用着方便、舒心更重要。S05在这方面也有不少小心思。它的快充能力很强，官方说15分钟就能把电量从30%充到80%，这差不多就是你逛个超市、

买杯咖啡的时间，车子又能多跑好几百公里，大大减少了充电时的等待烦恼。

空间上，别看它车长4米62，属于紧凑型SUV，但轴距做到了2米88，这保证了后排的腿部空间，家里人坐着不憋屈。后备箱有492升，婴儿车、几个行李箱都能轻松塞进去。还有个挺有意思的配置，高配车型给**副驾配了零重力座椅**，老婆大人坐旁边能舒舒服服地小憩一会儿；车里那个15.4英寸的中控大屏还能左右旋转，像向日葵似的，看着就显高级。

不过啊，老王说话向来公道，这车也有些地方需要注意。有试驾过的朋友反映，它的刹车在快要停稳的时候，偶尔会有一下顿挫感，不够线性。底盘的调校是明显偏向舒适的，过个小沟小坎挺柔和，但走连续烂路或者快速过弯时，车身会有点晃，感觉支撑性可以再强一点。还有个设计上的点，它的转弯半径偏大，在一些比较窄的路上掉头，可能一把方向过不来，需要倒一次车，这对新手司机可能是个小考验。另外，低配的Lite版为了控制起售价，减少了两个安全气囊，老王我个人是强烈不建议为了省这点钱而牺牲安全配置的。



那么，跟它价格差不多的比亚迪元PLUS，或者级别高一些的理想L6比起来，S05处在什么位置？老王我觉得，它打的就是一手“错位竞争”。和元PLUS比，S05在车身宽度和轴距上有优势，理论上能提供更宽敞的横向空间和后排腿部空间。和理想L6比，那差价就更明显了，理想L6的指导价要去到24.98万，比S05贵了差不多一倍。

虽然理想L6在尺寸、动力和部分豪华配置上（比如空气悬架、更高级的芯片）有优势，但对于预算卡在15万以内，核心诉求是解决日常代步、偶尔家庭出游的用户来说，S05展现出的“诚意”和“实用性”往往更具吸引力。



最后，老王来聊聊这台S05的市场前景。它的定位非常清晰，就是那些预算在10-15万左右，对空间、续航有基础要求，同时又希望车子能带来一些科技感和舒适体验的年轻家庭。深蓝S05用实在的价格、靠谱的电池、不错的空间和实用的配置，精准地满足了这部分用户“花小钱办大事”的朴素愿望。

深蓝S05最低售价：11.29万起最高降价：1.00万图片参数配置询底价懂车分3.83懂车实测空间·性能等车友圈5.3万车友热议二手车8.98万起 | 28辆

它10月份超2万辆的销量，已经证明了这种产品策略的成功。如果能持续优化用户反馈的一些小缺点，并在售后服务网络上不断完善，深蓝S05很有可能继续稳坐国内新能源SUV销量排行榜的前列，成为越来越多中国家庭的“第一台新能源车”。

HTML版本：[月销20000！销量直线上涨，究竟有何魅力？媲美理想L6仅售11万多](#)