13万多入手准新传祺M8, 官商官家的高性价比之选

来源: 吴伊婷 发布时间: 2025-11-20 08:24:55

去年冬天我去了趟临汾看车,就冲着那款传祺M8(图片|配置|询价)去的,路上还跟朋友合计这个价会不会太低了,结果真看到了那台漆黑的车影子整个人都愣住了。人家那车况好得不得了,才上了五个月牌,仪表盘还没跑够一千公里,连过户记录都没,像是刚从4S店里新搬出来的似的。要不是亲眼见过发票和保养单,我都觉得是不是搞错了标价。

传祺M8这车长着够大,坐得下三排人,开出去脸上也有光。坐进驾驶舱第一眼就看见中控屏亮晶晶的,第二排座椅还能电动调节,按个按键直接给你推过来推过去,这配置放在十几万的车上,好多人都说不真实。关键是人家发动机还是2.0T的,动力那叫一个给力,跑高速的时候一脚油门下去,后背都能感受到那种冲劲儿,比我老家老王那辆别克GL8还有劲头。

不过呢,买了车总得操心养车的事,这车每月加油也就八百块上下,十年算下来也就是个十四万出头,听着不算离谱。就是有个事让我嘀咕半天,人家胎压监测只在前胎装了,后边两个胎坏了都不知道。后来问了几个老司机都说得自己掏钱换,这一折腾又要好几千。要我说买车前这活儿得自己做,不然上当的是自己。



去二手车市场溜达了几天,看见好多卖传祺M8的,标价七上八下乱得很。有人家开价12万多,有人说要16万都不卖,到底该信哪个呢?有中介说传祺这车保值率还不错,比起别克GL8虽然还差得远,但是比起其他国产车算高的了。可再保值也得看人家是不是认可啊,

听说有不少人在临汾专门把这类MPV改成网约车,一天跑够两百公里油钱电费能回本,这种活法也是没谁了。

那天有个大爷在旁边看车,跟我说他儿子想买这车做生意,说是拉人还能接商演,车里 里外外看着都气派,客人坐了也给面子。可他又嘀咕说后排空调会不会吹得不匀,我坐在那 试了试温度还真是调得挺好,小孩在里面玩也不觉得闷。想想要是家里有三口之家带老人孩 子出去玩,这么大的空间确实够用,关键第二排座椅还能按着按摩,这不是神仙待遇是啥。



传祺M8最低售价: 15.48万起最高降价: 2.50万图片参数配置询底价懂车分3.94懂车实测空间•性能等车友圈18万车友热议二手车6.38万起 | 1334辆

现在路上别克GL8到处都是,别人都觉得那是正经高端货,可自从这传祺M8降到13万,路上开始冒出来了好多。我听说传祺以前那个车型比现在差远了,这些年改款改得连车标都换了,设计也潮了,年轻人看了都觉得挺新鲜。厂家这么拼降价,估计是想在MPV这块地儿分一杯羹,反正咱老百姓就图个实惠,能少花几万块谁不愿意试试呢。

临汾这边卖车的都说传祺这车往后保不保值不太好说,不过现在买就是图个现用,万一以后不想要了,说不定别人还抢着买呢。反正我认识的几个车主都夸这车省心,毛病少,发动机也不挑食,就这点儿油费还行。要是赶上厂家搞活动,说不定还能再砍俩钱,这年头买车就得赶对时候,不然钱白花那叫一个心疼。

说到这,我又想起有个朋友说他同事开这车当专车,一个月净赚七八千,比上班强多了。不过也有人说晚上跑车太累,风吹日晒的不值当。总之这车好使是真好使,到底适不适合还得看自己怎么用。要我说买车就得看顺眼,开着舒坦,剩下的都是其次,你们说是不是这个理儿?



这事儿让我明白了,现在国产车真是不一样了,从前瞧不上的,现在也能争口气。再过 几年说不定又有啥新变化,但现在趁着低价捡漏,也是人生一大快事。反正我觉得能用这价 钱买到这么大一辆车,比进口车便宜一半还不到,这就是实惠的道理。

传祺M8最低售价: 15.48万起最高降价: 2.50万图片参数配置询底价懂车分3.94懂车实测空间•性能等车友圈18万车友热议二手车6.38万起 | 1334辆

HTML版本: 13万多入手准新传祺M8, 宜商宜家的高性价比之选