

京东不造车，却把车买到499万！

来源：谢伟元 发布时间：2025-11-20 12:38:42

4.99万就能买辆新能源车？11月9日，京东、广汽、宁德时代联手推出埃安UT Super，直接把价格打到了地板价。换电版4.99万，整车版8.99万，京东这次虽然没造车，却成了“造车关联者”，这波操作有点意思。

京东这次玩的是“轻资产”套路。广汽负责造车，宁德时代提供电池，京东呢？就负责吆喝和卖货。这招真够精的，不用建工厂，不用搞研发，就能在汽车圈分一杯羹。

保时捷718 2023款 Boxster Style Edition 2.0T
52.80万 / 2年7个月 / 1.10万公里

15,127元/年
(10年平均用车成本)

1.0 万公里/年

输入行驶公里数

成本/年限	第1年	第2年	第3年	第4年	第5年	第6年	第7年	第8年	第9年	第10年
总成本(元)	17,209	18,921	13,805	15,574	12,671	16,085	12,671	15,118	12,671	16,541
— 油费(元)	5,450	5,450	5,450	5,450	5,450	5,450	5,450	5,450	5,450	5,450
— 保养(元)	413	3,827	413	3,316	413	3,827	413	2,860	413	4,283
— 保险(元)	11,346	9,644	7,942	6,808	6,808	6,808	6,808	6,808	6,808	6,808

用车平均总成本

与同级车对比

本车

15,081元/年

21,287元/年

油耗

5,450元/年

估算规则：百公里油耗/100*每年行驶里程*油价价格(按照95号汽油7.57元/L计算)

7.2L/百公里

官方油耗

保险

7,659元/年

*估算规则：每年保险类型包括交强险+商业保险(第三者责任险100万+机动车损失险)+车船使用税。每年都不出险时会有优惠(一般第二年优惠15%，第三年优惠30%，第四年之后优惠40%，之后保持)，请以实际报价为准。

必要花费

950元

商业保险（可自选）

9996元

第三方责任险

1905元

机动车损失险

8091元

车船使用税

400元

保养

2,018元/年

*估算规则：每年零部件的检查和更换不同，保养费用差异较大，根据所选每年行驶里程和用车时间，以先到为准。

保养项目	30000公里 36个月	40000公里 48个月	50000公里 60个月	60000公里 72个月	70000公里 84个月
发动机机油	●	●	●	●	●
机油滤清器	●	●	●	●	●
空气滤清器芯					
空调滤清器芯					
火花塞					
制动液					
变速箱油					
前雨刷					
前刹车片					
后刹车片					
空调泵皮带					
蓄电池					
合计	¥ 413	¥ 3827	¥ 413	¥ 3316	¥ 413

*保养项目及报价仅供参考，实际情况以到店为准

更换 检查



东梦汽车网
DONGMENGQICHEWANG

为啥京东要这么干？电商增长放缓了啊，得找新出路。汽车可是个十万亿级的大市场，京东这是想把自己的流量、物流、金融全塞进车里。想象一下，以后开车回家，车机自动帮你下单生鲜，到家就能做饭，这画面太美。

网友们的评论可热闹了。有人说这车就是广汽的换标车，长得丑；也有人觉得4.99万还要啥自行车。京东的算盘打得挺精，卖车不赚钱，靠的是后面的金融服务、保养维修，甚至想把养车店改成换电站。

不过理想很丰满，现实很骨感。说好的千座换电站，现在才建了500座，这差距不是一般的大。最要命的是，车出了问题，消费者肯定先找京东，到时候京东的品牌可就悬了。

京东这波操作，看似是卖车，实则是想借汽车这个新入口，把自己的生态版图再扩大一圈。4.99万买的不仅是一辆车，更是京东押注未来的一张门票。

HTML版本： [京东不造车，却把车买到499万！](#)