

鸿蒙智行：智界R7累计交付量破10万台

来源：王淑娟 发布时间：2025-11-20 15:06:02

鸿蒙智界R7(图片|配置|询价)十万台交付背后人们的故事

11月10号那天鸿蒙智行官网可热闹了，说是智界R7卖到了第十万辆。这数字一出来，圈内人都觉得不得了——新能源车市场竞争激烈，能破十万台门槛的车型可不多。更巧的是这时候刚好赶上国家购置税补贴的末班车，好多消费者都急着下单。有人算过账说优惠力度够大，1.5万的补贴加上什么“黑武士”免费选配权，订单量一下比之前多了三成，这可把经销商乐坏了。

智界R7最低售价：24.98万起
图片参数配置询底价
懂车分4.11
懂车实测空间·性能等车友圈3.5万
车友热议二手车17.68万起 | 210辆

要说智界R7为啥这么受欢迎，还得从它解决老问题说起。以前电动车跑长途总担心没电，开增程版的车主说现在能一口气跑一千六百多公里，这还不算充电的时间。家用SUV要带一家人出游，这么长的续航哪还有啥焦虑？有个车主还说了，他们家平时周末常去远郊，以前油车烧得心疼，现在电费便宜还安静，这体验差太多啦。不过啊这种超长续航的电池组也让人纠结，听说质保是八年16万公里，换电池要是太贵反而划不来，毕竟现在电池技术更新快，说不定过几年能买到更新的型号。

车上那俩零重力座椅倒是让好多女司机念叨。坐过的人说腰腿轻松多了，开车也不那么累了。有位女车主还发视频演示座椅调节功能，说是长途坐车也不酸疼，评论区一片羡慕。但也不是所有人都满意，有些老司机就觉得屏幕太大容易晃眼睛，尤其晚上开灯时候，看得人眼晕得很。不过更多人看重这个屏幕好玩的点，像副驾放视频独立看的功能特别吃香，带孩子出门终于不用抢手机了。好些家庭用户都说这设计真贴心，后排小孩看动画也不会吵前面的人。

LUXEED

鸿蒙智行

智界 R7

累计交付量突破

100000 台

即日起至12月1日24:00前完成大定锁单
可享智界「黑武士」¹ 限时免费选配权益
更有至高15000元跨年购置税补贴²



东梦汽车网

1. 智界 R7 黑武士版为选配权益，非标配。2. 限时优惠权益，具体权益以官方公告为准。

销售策略这事儿，外行看着简单其实门道深。智界把油车和电动车标同样的价，这招可绝了。毕竟现在好多消费者还在犹豫选哪种动力，这样一视同仁反而省了不少纠结。店里导购员说经常有人进来本来想买油车，看价格差不多干脆上了电动版，结果一试车才发现电动车提速更顺滑。限时优惠更是刺激得狠，年底交首付的车主说他们赶着搭末班车，怕明年补贴没了更划不来。这种紧迫感让不少还在犹豫的人立马下了决心。

现在市面上智能车多了，各种雷达传感器成了标配。R7装的华为激光雷达能认路特别准，尤

其下隧道这种光线变化大的地方。车主群里有人分享过，说下雨天进隧道导航都能准确识别标志，这种安全感可比普通系统强多了。但新技术总伴随争议，有调查显示有三成车主误用了自动驾驶功能，差点出事厂家赶紧开始搞培训。其实谁心里都清楚，再厉害的辅助系统也得人管着，这道理说都说烂了，可是路上还是有人耍大牌敢分神玩手机。

听说华为这回借智界R7又往智能座舱领域发力，装他们系统的车快要突破五十万辆了。这势头一来，别的车企压力可大了，赶紧跟着研发新版本系统。行业人士分析说2024年可能出台新政策，带激光雷达的车还能多享点优惠。这事对智界来说就是天时地利都有了，不过竞争肯定越发激烈，谁能持续做好用户体验，那才是真正笑到最后的赢家。

总的来说这十万台交付不是终点，反而是新起点。消费者挑车的眼光越来越刁钻，企业得不断改进才站得住脚。现在买车就跟选手机似的，配置性能都是其次，用着顺心、安全最重要。你看那些老客户论坛里，抱怨归抱怨，但回头还是会给智界打高分，说明产品真抓到了刚需。这事儿提醒着所有人，市场不会给虚头巴脑的东西机会，踏踏实实解决问题的产品才能走得远。

HTML版本： [鸿蒙智行：智界R7累计交付量破10万台](#)