4S店不会告诉你的10个保养陷阱! 学会这些,每年省下一台新手机!

来源: 刘明宪 发布时间: 2025-11-20 16:50:10

每次保养后,看着账单上密密麻麻的项目和高昂的费用,你是不是总感觉"水很深",却又说不出所以然?

说实话,有些保养项目,你的车可能根本不需要;有些零件,也远没到寿终正寝的时候。



今天,我们就来扒开这层窗户纸,揭露那些4S店绝不会主动告诉你的"创收项目"。 学会这些,你就能成为一个精明的车主,把钱花在刀刃上。

陷阱一: "发动机深度清洗" —— 最经典的"创收"项目

【套路描述】:保养时,售后顾问会一脸严肃地告诉你:"师傅检查发现发动机积碳严重,建议做个深度清洗,否则会影响动力和油耗。"

【真相揭秘】:对于行驶里程不长(如2-3万公里内)、没有明显抖动油耗增加的车辆,这

项目纯属浪费钱。所谓的"清洗剂"倒入油箱或进气系统,效果微乎其微,更像是"心理安慰剂"。

【正确做法】:对付积碳,最有效的方法是 "拉高速" (让发动机在高转速下运行一段时间)或定期使用 "核桃砂清洗" 等物理方式(通常8-10万公里才需考虑)。平时添加正规燃油宝,已能起到一定清洁作用。

陷阱二: "空调系统杀菌除味" —— 低成本高暴利

【套路描述】: "先生,您车内有点异味,可能是空调系统滋生细菌了,做个杀菌消毒 对家人健康好。"

【真相揭秘】: 大部分情况下,异味仅仅源于空调滤芯脏了。4S店可能用一瓶几十元的 杀菌喷雾在车内喷一喷,收费却高达几百元。

【正确做法】: 先自己动手或要求更换空调滤芯(配件加工时费通常不超过200元)。 更换后,开大风量吹一会儿,异味十有八九会消失。这才是最根本、最经济的解决方案。

陷阱三: "油路清洗" —— 捆绑销售的"常客"

【套路描述】:常常与更换火花塞、燃油滤清器等项目捆绑推荐,声称能保护油路、提升性能。

【真相揭秘】: 只要您一直在正规加油站加油,油路在10万公里内基本不会出现严重问题。定期更换燃油滤清器(按保养手册规定)就是最好的"油路保养"。

【正确做法】:直接拒绝。告诉售后顾问:"我的车油路状况很好,按手册做常规保养即可。"

陷阱四: "提前更换变速箱油" —— 过度保养的重灾区

【套路描述】: 手册建议8万公里检查或更换,但4S店可能在4-6万公里时就强烈建议你换。

【真相揭秘】:现代汽车的变速箱油寿命很长,过早更换不仅是浪费,操作不当(如用循环机错误操作)还可能损伤精密变速箱。

【正确做法】:严格遵循《用户手册》规定的里程或时间。对于自动挡,选择 "重力换油" 还是 "循环机换油" ,也要参照手册,别被忽悠做更贵的。

陷阱五: "原厂配件" 迷信 —— 偷梁换柱的把戏

【套路描述】:强调所有配件都是"原厂",所以价格高。

【真相揭秘】:除了核心部件,很多如机油滤芯、空调滤芯、雨刮器等,都有同等质量的品牌件可选,价格可能便宜一半。而且,所谓"原厂"有时也只是向品牌供应商采购的。

【正确做法】:对于机油、机滤等,可以选择美孚、嘉实多、曼牌、马勒等知名品牌,

在正规渠道购买,品质有保障,价格更透明。

陷阱六: "保养套餐"捆绑 —— 看似省钱实则套路

【套路描述】:推出"买三送一"或"全车保养套餐",看似单价便宜。

【真相揭秘】:这些套餐里常常混入了你本不需要的项目,或者锁定了你未来几年的消费,算总账可能更贵。

【正确做法】:按需保养,不做远期预付费。每次保养前,根据手册和车况,只选择当前必须做的项目。

陷阱七:"故意不放干净旧机油" —— 恶劣的潜规则

【套路描述】: 换机油时,维修工可能未等旧机油彻底流净就拧上放油螺丝。

【真相揭秘】: 残留的旧机油会污染新机油,导致润滑效果大打折扣,无形中损伤发动机。

【防坑技巧】:保养时可以去车间"监工",亲眼看着旧机油滴尽再要求上螺丝。或者要求使用抽油机进行更换,通常比重力放油更彻底。

陷阱八: "夸大问题,制造焦虑" —— 利用信息不对称

【套路描述】:指着某个有点渗油(但远未到漏油程度)的部件,告诉你"问题很严重,不修马上要出大问题"。

【真相揭秘】:汽车上很多部件(如气门室盖垫)随着车龄增长出现轻微油渍是正常现象,只要没有形成油滴,完全不用处理。

【正确做法】:保持怀疑,多问几家维修店,或者上网查询同类问题,不要被当场吓住 而草率决定。

陷阱九: "刹车系统深度保养" —— 名不副实的项目

【套路描述】:在常规更换刹车片之外,推荐给刹车卡钳的导向销涂润滑脂、清洁刹车盘等,收取高额工时费。

【真相揭秘】:对于大部分家用车在常规城市路况下,这个项目意义不大。在更换刹车片时,规范的维修店本来就会进行必要的清洁和润滑,不应单独收费。

【正确做法】:除非你经常激烈驾驶或山路行驶,否则可以直接拒绝。

陷阱十: "免费检查"背后的猫腻" —— 钓鱼式营销

【套路描述】: 以"免费全车检测"为名,吸引你到店,然后"检查"出一大堆问题。

【真相揭秘】:这是最经典的引流套路。检查报告会无限放大车辆的微小瑕疵,引导你进行不必要的消费。

【正确做法】:保持清醒,只相信《用户手册》。对于检测出的问题,除非车辆出现相应故障现象,否则可以暂不处理,寻求第三方意见。

看完这10大陷阱,是不是感觉手里的保养账单瞬间清晰了?

我们存在的意义,就是帮你撕掉信息黑幕,做一个明白的消费者,把血汗钱花在真正需要的地方。

如果这篇干货帮你打开了新世界的大门,请务必:

- 1. 点击「关注」,你的一个关注,是我持续揭露行业黑幕的最大动力!
- 2. 在评论区说出你的经历: 你在4S店保养时,还被哪些"套路"坑过?说出来让大家一起避坑!
 - 3. 点赞 & 转发 给身边所有开车的朋友,让他们也赶紧学起来,别再当"冤大头"!

HTML版本: 4S店不会告诉你的10个保养陷阱! 学会这些,每年省下一台新手机!