

宁德时代+京东+广汽联手！

来源：陈淑芬 发布时间：2025-11-20 19:37:22

11月15日，汽车圈小编有幸在成都深度试驾了埃安UT super：99秒换满电只要8.99万出头，宁德时代+京东+广汽联手这一招，充电桩厂商怕是要睡不着觉了！

我们都知道，11月9日，埃安UT super正式上市，新车共推出1款车型，整车售价8.99万元，租电购买价4.99万元，电池租用费用限时399元/月。埃安UT super是由京东、广汽、宁德时代联合推出的车型，定位小型纯电轿车，CLTC纯电续航500km，支持换电功能，仅需99秒即可完成换电，并搭载华为云车机。

埃安UT super指导价 车型



整车售价（万元）

租电池售价（万元）

埃安UT super

8.99

4.99

上市权益

权益有效期：2025年11月9日-2025年12月31日

1. 一份承诺：12月31日前购车享180天价保（开票日后），电池租用购车价、电池月租金、整车购买价买贵赔付10倍差额；

2. 购车补贴礼：12月31日前，完成补贴申购的前15000名下定购车用户，电池租用购买返2000元/台，整车购买返4000元/台；11月9日20点起下定前1000名购车用户，京东提供京东保新车车险8折优惠；

3. 补能无忧礼：12月8日24点前下定，选择电池租用购车的用户，电池租金（家庭包）标准月租499元，限时终身优惠价399元/月；3年内买断电池，已付租金100% 全额抵扣电池款（第2年起提供买断服务）。

4. 会员尊享礼：11月9日20点起，下定购车前1000名用户中的京东PLUS会员，享补贴2500元/台（仅限租电购买，补贴京东E卡）；12月8前，电池租用购车中的京东PLUS会员，赠送100张巧克力换电服务费减免券（价值2000元，不限时、不限车主）。

新车将在京东平台独家销售，彻底颠覆传统汽车销售模式。埃安UT super凭借99秒极速换电、500公里超长续航等亮点，有望成为年轻消费者首台纯电车的热门选择。

01 三重跨界联手，定义国民好车新标准

埃安UT super是零售、制造与能源三大领域龙头企业深度跨界合作的成果。

京东基于覆盖超7亿用户的消费洞察，通过几十万份“国民好车”专项问卷调研，精准捕捉消费者对价格、空间、安全与续航等方面的核心需求。

广汽埃安则以其成熟的制造体系为这款车提供了品质保障。埃安UT super诞生于广汽埃安长沙智能生态工厂，该工厂全面复刻全球灯塔工厂的顶尖标准。

作为电池行业领军者的宁德时代，为这款车提供了巧克力换电整体解决方案。这让UT super成为首款大规模落地十万元级主流市场的巧克力换电私家车。

02 价格革命，租电模式降低购车门槛

埃安UT super的定价策略堪称一场“价格革命”。

电池租用方案将购车门槛拉低至4.99万元，让预算有限的年轻人也能轻松拥有一台高品质纯电车。即使是整车购买，价格也控制在8.99万元，远低于此前市场预测的10-12万元区间。

更为吸引的是，12月31日前前15000名下定用户可享政府补贴与品牌专项补贴。选择电池租用方案的用户可获2000元/台补贴，整车购买则可享受4000元/台补贴。

京东PLUS会员还可享受额外优惠，叠加所有权益后，租电版实际到手价最低可达4.54万

元。

03 99秒极速换电，终结续航焦虑

埃安UT super最引人注目的亮点莫过于其99秒极速换电能力。

这一速度甚至比蔚来号称的3分钟换电快了近一倍，比等待快充半小时方便很多⁻³。对于每天需要通勤的用户来说，这个功能特别实用。

续航方面，新车搭载容量为54千瓦时的宁德时代巧克力电池，续航里程达到500公里，可实现“一周一充”。

相比在售的2025款埃安UT的330公里和420公里两种续航版本，UT super的续航能力有明显提升。

04 A0级车身A级空间，打造舒适驾乘体验

虽然定位为纯电小型车，但埃安UT super在空间表现上颇具亮点。

新车长宽高分别为4270/1850/1575毫米，轴距达到2750毫米，这一轴距数据已经达到B级车标准。

官方数据显示，埃安UT super的二排腿部空间达905毫米，可满足1米8乘客乘坐；1385毫米的横向空间能容纳3人满座。

车辆还支持前排座椅放平功能，无论是日常通勤还是短途出行，都能兼顾实用性与舒适性。

05 智能安全加持，新手驾驶无忧

智能配置上，埃安UT super率先搭载“广汽华为云车机”，依托华为云端算力集群，试图解决传统车机久用卡顿的问题。

车机支持TB级存储与2万+应用安装，并提供AI语音大模型以及鸿蒙、苹果、安卓等多种手机与车辆互联功能。

安全方面，新车配备了同级独有的“倒车哨兵”功能，在倒车时遇到障碍物可自动刹停，即使错踩电门也能触发防护，对新手司机尤为友好。

埃安UT super还采用高强度笼式车身设计，高强度钢占比超70%，其中1500MPa潜艇级热成型钢占比达28%。

这台埃安UT super，背后站着宁德时代、京东、广汽三家。各管各的活儿——电池技术、卖货渠道、生产制造，倒也配合得天衣无缝。巧克力换电这套东西，说白了就是把电池做成标准化模块，到站里机械臂自动操作，比你自己拧螺丝换轮胎还快。当然，这玩意儿听着美，实际体验得看你家附近有没有换电站。据说要铺300个城市，但真正落地可能还得等一阵子。

500公里续航，磷酸铁锂电池。这个配置放在十万块的车上，其实挺实在。我身边开电车的朋友，冬天最怕的就是续航打折，空调都不敢开足。这车要是能跑个四百多公里，一周充一次电足够了。就是官方给的数字你得打个折扣看，毕竟谁开车都不可能一直匀速跑测试工况。

华为云车机这块，实用性更多一些。能跑大型游戏、装两万个应用，非常好用，但你想，真有几个人会在车里打游戏？倒是扫码同步手机这个功能靠谱，传统车机那套导航、音乐界面，已经更新。只不过这东西得联网才行，山区信号不好的地方，也能做到极限环境下的实用极致。

2750毫米轴距塞进4米2的车身，后排空间确实宽敞。我坐进去翘个二郎腿没问题，头顶也不压抑。前排座椅能放平当床，这设计适合喜欢自驾的人。去年国庆我开车去川西，半夜在服务区眯了一觉，醒来腰酸背痛。要是当时有这种配置，舒服多了。

倒车自动刹停，对新手比较友好。我见过不少人倒车时油门刹车分不清，虽然概率小，但真出事就是大事。这套系统能在最后关头补救一下，算是多了层保险。就是不知道雨天、复杂停车场这种环境下，传感器会不会误判。

十到十二万的价格，竞争对手一堆。比亚迪海豚、吉利几何都在这个区间。埃安UT super的卖点很明确——换电快、车机智能。你要是经常跑长途，或者对车机娱乐性有要求，可以考虑；要是就上下班代步，充电桩其实也够用，没必要为了换电多花钱。

京东卖车这事儿，我觉得更像是一次营销尝试。线上抽签、拍卖预热搞得挺热闹，但买车和买冰箱不一样，试驾、保险、售后这些环节，还得线下解决。不过价格透明倒是个优点，省去了跟销售扯皮的时间。就看后续服务能不能跟上，别光有噱头没实质。

换电站能不能铺开，才是这车能走多远的关键。宁德时代虽然技术硬，但基础设施建设需要钱和时间累计的循序渐进的过程。我见过太多概念很超前的技术，最后都卡在落地环节。早期买这车的人，还得逐渐适应一段时间的“找站焦虑”。如果短期能把基础设施普及，埃安UTsuper这款产品的市场前景还是非常值得期待的。

车身用料挺足，70%以上高强度钢，整备质量比同级重三百公斤。开起来可能稳一些，但油耗——不对，电耗会略高。造车这行当，安全和轻量化永远是道选择题，没有完美答案。

三家联手搞这个项目，各有各的盘算。广汽要销量，京东要流量，宁德时代要推技术。能不能真正合作好，还得看利益分配能不能摆平。这种跨界组合，实现了很多营销和技术上的创新。

06 京东独家销售，重塑汽车消费体验

埃安UT super的销售模式同样具有革命性——新车将在京东平台独家销售，彻底颠覆了传统汽车销售模式。

消费者可通过京东APP搜索“国民好车”预约试驾、支付定金。京东汽车将联合三方资源，为消费者打造“标配即高配”的一站式购车体验。

在售后环节，京东拥有超3000家京东养车门店及超4万家合作门店组成的线下服务网络。

这不仅是对现有售后体系的强大补充，更是为车主提供了一个触手可及、省心可靠的服务保障。

埃安UT super的正式上市，不仅以4.99万元的起售价刷新了纯电车的价格底线，更通过99秒换电、500公里续航等亮点配置，重新定义了“国民好车”的价值标准。

这款三强联手的作品，有望成为年轻人第一台纯电车的热门选择，同时也为整个新能源汽车行业的发展提供了新的思路与方向。

截止目前，宁德时代已拥有超过800座巧克力换电站，今年将在全国45个城市建成1000座换电站，2026年将在近120个城市累计建成超2500座换电站，远期3万座。其市场前景非常值得期待。

HTML版本： [宁德时代+京东+广汽联手！](#)