

问界M7：纯电版比预想的要好卖，选择最多的还是大五座

来源：毛展霞 发布时间：2025-11-11 14:24:05

问界M7(图片|配置|询价)卖得火，纯电版抢风头，六座价高让人犹豫

最近我去鸿蒙智行的商场店看了看，店里的人比国庆期间少多了，每天也就十来组客户过来看车，显得有点冷清，主要是因为很多人在十月底前就把订单给下了，担心错过购置税优惠和地方补贴，现在M7刚过首销期，官方说大定已经超过八万台，但提车得等六到八周，纯电版因为电池供应紧张，排队时间还要更长。

买黑色M7的人占了多数，Max版本最受欢迎，增程版销量超过六成，原本以为纯电版会很少，结果它占到四成以上，让人有些意外，最热门的是增程五座Max款，搭配赤茶橘颜色的内饰，再加八千块钱安装后排娱乐屏幕，这个组合很多人选择，客户年龄也在逐渐下降，25岁以上人群比例增加很快，一位1999年出生的小伙子，年薪十五万左右，从他父亲的途观车换过来，之前看过乐道L90和理想L7，最后被M7的智能系统吸引。



店里培训时让我们对比理想L7和蔚来ES8，实际上顾客比较的车型更杂，有两成顾客看传祺M8，两成关注乐道L90，还有人拿智界R7、理想L8以及特斯拉Model Y来比较。乐道L90表现很突出，六座设计、支持换电、空间宽敞，不少人认为问界M7纯电版贵出几万块，平时只在市区开，没必要多花这笔钱，就直接选择乐道，这说明用户购车越来越理性，不光看品牌或功能，更多考虑自己实际用不用得上。

有些人买M7这款车，其实不是因为看重车子本身，而是因为这些人是华为全家桶的用户，比如之前开理想ONE的那位车主，家里用的全是华为设备，他不想天天充电，就选了纯电版本的M7，这位车主下单的关键不是配置有多高，而是在试驾时体验到智能驾驶很稳，再加上“智驾无忧保险”让他觉得放心，当场就决定买了，这种生态绑定的效果，往往比参

数更让人在意。



但确实有用户提出意见，六座版价格接近四十万，很多人希望推出单电机后驱版来降低售价，三十万左右的车型没有配备香氛系统让部分消费者感到不满，主驾的零重力座椅被评价为实用性不强，使用几次后就不愿继续开启，黑曜套件必须搭配21寸轮毂而无法单独选装也被认为不够合理，这些问题虽不影响核心功能，却让用户觉得产品性价比有所欠缺。

不过开过这车的人都说，操控感比老款提升很多，不只是数据变化，方向盘手感更舒服，底盘反馈也更直接，产能上来得比预想快，红色车身配上黑曜套件，连销售都私下说这是最帅的搭配，可惜选装价格偏高，排产又紧张，实际买的人不多，现在市场反应很真实，用户不只关注广告，更考虑自己的预算和日常需要。

金融预算单		
问界M7增程五座，选配娱乐屏		
按揭落地	¥57420	
月供	¥5062.5	尾款
		¥0
1 指导价	¥319800	2 优惠价
		¥319800
3 贷款额	¥270000	
4 购置税	¥0	5 保险
		¥7500
6 上牌费	¥120	
7 分期数	60	8 手续费

HTML版本：[问界M7：纯电版比预想的要好卖，选择最多的还是大五座](#)