比亚迪轿卡T4: 从"工具"到"伙伴"理念革新 | 卡车之友

来源: 郭轩绿 发布时间: 2025-11-21 02:55:15

11月13日,武汉国际商用车展见证了一场关于商用车的理念革新。在以"安全舒享新轿卡,全能超赚666"为主题的比亚迪轿卡T4上市发布会上,比亚迪商用车事业部总经理田春龙发表的《全能好轿卡,加速全球小卡电动化》演讲,不仅带来了一款新产品,更提出了一个颠覆性的理念:小卡不应该只是运输工具,而应该是卡友的创富伙伴。

本次发布会的主角T4纯电轿卡,代表着产品理念的根本变革。田春龙阐释了"纯电轿卡"的深层含义:比亚迪要打破"小卡只是运输工具"的刻板印象,让轿卡T4既保持着卡车的经济实用,又兼具着轿车的安全舒适,从而彻底改变大众对小卡的认知。



这一理念革新的背后,是比亚迪对3800万卡友的深刻理解。这些撑起社会物流动脉的"中坚力量",同时也是家庭的"顶梁柱"。他们为了让家人生活更好,宁愿自己少睡一会、多跑几趟、随便吃点。正是基于这样的深刻洞察,比亚迪决心通过技术创新,让卡友"出门少辛苦、开上更有面、家人少担心",在付出的同时也能享受到更好的产品。

基于这样的初心,比亚迪凭借全球领先的三电技术,打造出性能卓越的卡车,再以乘用车级的品质和舒适性标准,重新定义"纯电轿卡",实现"拉货的时候是卡车,开的时候是轿车"的革命性体验。

具体而言,T4纯电轿卡的创新体现在五个维度。在实用性能方面,T4拥有同级最大动力,满

载状态下爬坡能力达到35%,配合大承载、大货箱设计,能够轻松应对全国各地各种路况。 在经济性方面,按一块钱一度电、每年跑6万公里计算,一年光电费就比油费省2-3万元,三年就能省出一台车。

在驾乘体验上,比亚迪创新性地将T4定位为卡友的"第二空间"。考虑到卡友在车上的时间比在家还多,T4致力于提供更舒适的操作体验、更放松的休息环境,甚至能让卡友喝上热水吃上热饭,实现"冬暖夏凉"。在安全防护方面,T4基于比亚迪全栈自研的核心三电技术,搭载轿卡专用的高安全刀片电池、行业首创的灵犀电刹制动系统,以及可选配的安全气囊,真正体现了对卡友安全的高度重视。在品质保障方面,比亚迪为卡车打造的超级智慧工厂,核心工艺自动化率达到97%,确保每一台车都具备乘用车级的高品质。

田春龙强调,这种全方位的创新,让卡友从过去的"将就着赚钱、凑活着营生",转变为"体面地创富"。T4让卡友同时获得商用车的经济实用、轿车的安全舒适和乘用车级的高品质,真正实现了"一车两用,创富更舒适"。

这些创新成果的取得,源于比亚迪商用车坚定走新能源路线的战略定力。作为唯一一家掌握"三电一芯"新能源核心技术的商用车企业,比亚迪长期专注于新能源商用车的研发与创新。从2017年推出纯电环卫小卡,拉开小卡电动化序幕;到2019年带着首款纯电物流小卡进入韩国市场;再到今年10月全新小卡亮相东京车展,比亚迪在小卡电动化领域的探索步步为营。

特别值得一提的是,比亚迪选择在日本这个全球最难进的市场的战略考量。日本作为轻型卡车的发源地,外来品牌市占率不到5%,新能源卡车更是少见。然而,正是凭借着过硬的技术和品质,比亚迪小卡获得了日本物流老板"中国电动小卡比我们的燃油车还靠谱"的高度评价。这份来自传统卡车强国的认可,印证了比亚迪技术路线的正确性。

面向未来,比亚迪将立足国内市场,带着"中国新能源卡车方案"走向全球,与更多伙伴一起推动全球小卡电动化加速转型。

可以说,比亚迪轿卡T4的发布,不仅是一款新产品的亮相,更是一次行业认知的重塑。 当卡友驾驶着兼具经济实用与安全舒适的T4穿梭于大街小巷时,他们收获的不仅是更高的运 营效益,更是职业的尊严与认同。从单纯的运输工具到贴心的创富伙伴,比亚迪T4正在重新 定义轿卡的价值内涵,为中国商用车行业开启了一个全新的时代。一个以人为核心,让技术 创新真正服务于使用者福祉的新时代。这不仅是一场产品革命,更是一场关于尊严与价值的 深刻变革,它让那些撑起中国物流血脉的卡友们,在奔波路上也能感受到科技的温暖与关怀。