## 大降价果然有效! 10月奔驰E级月销量12824台! 同级表现出 类拔萃

来源: 吕玟汉 发布时间: 2025-11-21 06:28:02

奔驰E级降价后销量暴增背后的故事: 一场价格与品牌碰撞的狂欢盛宴

有个做汽车销售的朋友前阵子跟我说,他们店里可热闹了,国庆那会儿天天人挤人,特别是奔驰E级展台,连着好几天试驾都要排队。那天店里来了个顾客,试了半天直接签合同,当场买了最便宜的E260L,说就冲现在这价格,能拿下这个级别的豪车实在难得。结果你猜怎么着,那款车单店一天就卖出去27台,整个片区都给震到了。这种场面以前根本不敢想,毕竟之前开上奔驰E的人家非得要有房有车的那种,现在嘛,好像门槛低了不少。

其实不止他们家,整个市场最近都在变。三年前要买BBA的C级车,动辄四五十万起,现在呢,好多车型都往下探了。奔驰这回把E级价格拉到三十多万,看着好像没多大事儿,可对整个行业冲击可大了。听说有些经销商库里压了三年的老款车,现在一听说E级降价,气得直跺脚,自己手里的库存都不知道怎么处理了。不过仔细想想也是,现在的年轻人刚三十出头就想着换车,手里SUV开腻了想换个大轿车,钱也不算太撑了,这种便宜刚好踩在他们心里痒痒的地方。

奔驰E级最低售价: 32.18万起最高降价: 13.80万图片参数配置询底价懂车分4.11懂车实测空间•性能等车友圈45万车友热议二手车1.68万起 | 3844辆

再说了,奔驰这车设计确实是讨巧。那内饰不用说,三块大屏连在一起,坐在里面像进了科幻片现场。我朋友说前两天有位女顾客专门冲着这个来的,说宝马和奥迪的屏看着都老气,要那种看着就让人觉得自己有钱的设计。而且尺寸做得够气派,轴距那么长,后排坐四个人都没问题,关键是这还是加长款专为中国市场改的,老外开了都说舒服,可见中国市场的地位多重要。

## 奔驰E级全国销量

6466	地灰龍	等色量	地口艇	然級題
2025年10月	12824時	1282495	暫无数据	<b>新</b> 无数据
2025年9月	13103辆	13103辆	智无数据	12406時
2025年8月	8800%	880088	智无数据	9750頃
2025年7月	7700%	770	东梦汽	车网
2025年6月	12666硝	12660002	ONGMENGOICI	HEWANG

发动机呢,用的是那套混动系统,开了之后动力猛得很,油耗还低,很多车主都说比之

前开的SUV省油多了。不过也有抱怨说等车时间太长,厂家那边零件供应跟不上,变速箱备货紧张,有时候订完车得等两三个月才能提,气得好些人差点反悔。好在维修这块儿口碑不错,去4S店做保养基本不用排队,老顾客都说奔驰现在服务态度比以前好多了。

奔驰E级最低售价: 32.18万起最高降价: 13.80万图片参数配置询底价懂车分4.11懂车实测空间•性能等车友圈45万车友热议二手车1.68万起 | 3844辆

说到未来,朋友倒也有点担心。现在新能源车发展那么快,国家补贴又快没了,虽然E级以后要推混动版,但那些新势力车企可不会善罢甘休。再加上特斯拉降价抢市场,不知道奔驰还能扛多久。不过眼下先赚够今年的任务再说吧,反正现在销量数据出来了,十月卖了万多台,把奥迪A6L都超了,至少这一仗是打了个漂亮翻身仗。至于后面咋样,谁也不敢说准,但至少现在买主人都脸上有光了。





HTML版本: 大降价果然有效! 10月奔驰E级月销量12824台! 同级表现出类拔萃