

零跑A10首次亮相，悬念拉满，十万内到底能做到什么水平？

来源：王石男 发布时间：2025-11-22 01:35:12

兄弟们，这届广州车展上有个特别狂的车企，它不仅提前完成了2025年50万辆的年度目标，还放话要在2026年冲击100万辆，没错，他就是零跑汽车。不过我很疑惑，如今零跑汽车的销量确实不错，但基于目前的产品矩阵就想突破100万辆，会不会有点天方夜谭了。可随后零跑A10的亮相，让我终于明白了零跑汽车的底气到底是什么。

如果看销量就能知道，目前A级市场基本是星愿、海鸥和元UP等热销车型的天下，前几名始终是它们。但这些车都有一个通病，那就是受限于成本，它们很难做到平衡，不是续航短，就是智能化不足。现在零跑汽车要进入A级市场了，听说要给10万内的市场上上强度，我觉得可以期待一下。而且如果我告诉你，这台车10万内就有激光雷达、高通8650辅助驾驶芯片、8295座舱芯片、500km续航和88.1%的得房率等等，那你是不是就更有兴趣了。



咱们先来看一下外观，我觉得这台车不仅好看，还给人很亲切的感觉。该车前脸圆润饱满，没什么凌厉的线条，所以看起来很温和。车顶配有激光雷达、两侧是竖条状的通风口，在最底下是梯形前格栅。

该车前脸最大的点睛之笔在于两侧的一体式大灯，内部采用三段式结构，点亮之后可以呈现微笑表情，看起来很亲切，不再是冷冰冰的“铁疙瘩了”。都说伸手不打笑脸人，如果一台车笑呵呵的开过来，是不是还挺讨喜的。

侧面来看，这台车有非常经典的SUV比例，车顶采用悬浮式设计，门把手是半隐藏式设

计，而且配有18英寸轮毂，这个级别能给配这么大个轮毂，说实话，并不多见。另外轮眉采用黑化处理，这种设计除了比较美观以外，还很耐刮，平时就算蹭一蹭，也不会觉得心疼。

车尾的设计也很有意思，该车并没有采用贯穿风格，而是三段式灯组，点亮之后可以呈现出哈哈大笑的表情，这种小设计我觉得还是蛮有情趣的，很有感染力。设想一下，开车下班让朋友帮你从后面拍张照，然后配文是：和我的A10一起快乐下班，我相信一定会有很多点赞。

在配色上，该车一共有6种可选，灵感来源于全球多地，除了常规色以外，还有能展现你小个性的颜色。

下面就是智能化方面了，开篇我也提过，现在A级市场还没有特别均衡的车，不是续航短就是智能化不足，但了解完零跑A10之后，我觉得这台车应该能给消费者不一样的体验了。因为该车在十万内的车型上，就搭载了激光雷达，诚意还是不错的。激光雷达我觉得就像二郎神的第三只眼，它可以强化车辆的战力，不管是路上突然窜出来的行人、电动车，还是雾天、雨夜视线不好的时候，它都能看得清清楚楚，提前规避行车风险。

而且这台车还装了两颗芯片，其中高通8650负责辅助驾驶，算力有200TOPS，在同级里是非常不错的水平，处理数据的速度非常快。并支持车位到车位的全场景智能辅助，从家里的停车位到公司停车场的停车位，全程都是它帮你盯着，真的能省不少事。城里堵车跟车时，它能自动保持车距、跟着前车走，不用你一脚油门一脚刹车的踩；上高速开长途，它能帮你保持车道、自动调速，缓解驾驶者的疲劳感。10万内的车能给到这种从起点到终点的辅助，我觉得真的没什么可挑的了，还要啥自行车。

再看管车机的高通8295芯片，这是目前非常主流的车机芯片了，不管是导航、听歌还是语音控制，都特别流畅，不会出现卡顿的问题。

然后是动力方面，该车的纯电续航有500km，平时通勤一周一充足以，完全不用天天惦记着充电。就算周末带家人出去玩，也不会有什么里程焦虑。而且充电速度非常快，从30%-80%只要16分钟，基本就是喝杯咖啡的功夫，就能补充接近300km的续航，出个远门问题不大。另外零跑A10还装了一台油冷的电驱系统，这词听着很专业，但说白了就是给电驱系统装了个专属的空调，所以就算开长途、夏天温度高，动力也不会受限制，依然可以稳定输出，不会给你掉链子。

最后就是空间了，你们别看它就是个A级SUV的尺寸，但空间利用率很高，用大家都懂的话来说就是得房率有88.1%。就像大家买房一样，肯定希望得房率高一点，公摊小一点，而零跑A10就把空间做的比较极致，减少了空间的浪费。一台车能不能装，是很多消费者非常关心的问题，零跑A10确实有其独到之处，感兴趣的可以去了解一下。

现在十万内的车里，星愿、海鸥和元UP卖的都不错，但如果跟零跑A10比的话，它们的

差距有多大？首先是智能化方面，星愿全系都没有激光雷达，辅助驾驶也只能做到L1的级别，而价格已经来到了9万多。海鸥的话，它是有智驾版的，但并未配备激光雷达，算力也仅有84TOPS。至于元UP，该车和海鸥差不多，也提供了智驾版，但并未配备激光雷达，算力依然是84TOPS。

在续航方面，它们都会提供300km+和400km+两个版本，300km+只适合单纯的城市通勤，如果你想去个远郊，这个续航基本很难满足你的需求。而400km+虽然稍微好一些，但续航焦虑依然在。

在空间方面，零跑A10的长宽高分别是4200+/1800+/1600+mm，轴距是2600+mm，而星愿的尺寸是4135/1805/1570mm，轴距是2650mm，海鸥的尺寸是3780/1715/1540mm，轴距是2500mm，元UP的尺寸是4310/1830/1675mm，轴距是2620mm。其实从数据来看，零跑A10的参数并没有特别占优，但它的得房率有88.1%，所以空间利用率非常高。

然后还有一个特别关键的点，现在很多国产车都是只销国内市场的，而零跑A10还要出口欧洲。大家应该都懂把，欧洲人和它们的标准都更严格，尤其是安全和环保层面，真的一点都不含糊。所以简单来说，零跑A10能出口欧洲，说明在咱们国内就能买到欧洲认证标准的产品，这波真的血赚。

大家有没有想过，零跑汽车为什么要搞A级平台？其实道理非常简单，而且这事儿目前也就只有零跑能做到。

首先，现在A级新能源市场真的太火了，今年前9个月就卖了150多万辆，市场潜力巨大，有这么一块大蛋糕，谁不想来一口呢。而且从自身的发展来看，零跑一定会布局ABCD四大平台，这一步是早晚的事。

其次，现在市场上不是价格偏贵的精品小车，就是配置空间都比较寒酸的便宜车，消费者必须要有所取舍，而零跑搞个A平台，就是想给消费者带来一些更实在的产品，再也不用二选一了。

最后就是零跑是真的有实力，它们一直都在搞全栈自研，所以成本控制的非常好，省下来的钱就可以全花在配置上，这也是为什么A10可以做到配置高价格还低的原因了。

最后咱们再聊聊零跑的盈利能力，你们别觉得这个和你们没关系，毕竟谁也不愿意买天天亏损，销量还持续下降的车企。零跑2025年第三季度的净利润是1.5亿，已经连续好几个季度赚钱了，而且新车交付量超过17万，相比去年翻了一倍多，在新势力里面表现非常好。营收也来到了194.5亿，同比涨了97.3%，毛利率是14.5%，同比也是大幅上涨，能有这种表现，离不开产品力的提升和消费者的认可。

兄弟们，要是放到几年前，十万内的车基本就是能开就行，很少有人对它们有太多的期待。但现在的消费者不一样了，大家更想要智能、续航和空间，想要更全面的车型，不过十

万内很难做到。但零跑A10的出现应该会改变大家的想法，因为它做到了10万内也能有激光雷达、500km续航和大空间。另外对零跑汽车来说，A10是它冲击2026年百万销量的关键一步，而对我们普通消费者来说，这台车的出现还会加剧A级市场的竞争，不过我觉得这是好事，毕竟只有好的产品不断推出，才能让整个市场向上走，最终受益的一定是我们消费者。如果你2026年想买台10万内的A级SUV，那可以等等零跑A10，说不定能给你带来不少惊喜。

HTML版本： [零跑A10首次亮相，悬念拉满，十万内到底能做到什么水平？](#)