

刘强东499万卖车，雷军比亚迪慌了吗？

来源：赖彦芸 发布时间：2025-11-22 01:41:24

刘强东杀入造车圈了！4.99万就能开走500公里续航的电动车，这价格连比亚迪海鸥都坐不住了。11月9日晚，京东联合广汽埃安、宁德时代推出埃安UT Super，租电版直接把入门门槛拉到五万以下，这场汽车圈的“三国杀”才刚刚开始。

AION UT最低售价：6.68万起最高降价：0.30万图片参数配置询底价懂车分3.38懂车实测空间·性能等车友圈1.6万车友热议二手车5.68万起 | 28辆

京东这次玩的是轻资产模式，自己不造车，而是拉上广汽负责生产，宁德时代提供电池和换电服务，自己则包揽销售和用户运营。这种“合纵连横”的策略，和当年雷军造小米如出一辙。但京东更精明，它直接把蔚来30万级别的换电模式，搬到了5万级市场。4.99万只能买到车壳子，电池每月租金399元，五年下来总花费7.4万，比买断版便宜1.5万。这笔账算得精明，但五年后电池仍不属于你，二手残值可能要打折扣。



宁德时代承诺99秒换电，听起来很美，但现实是残酷的。目前全国换电站仅几百座，即便2026年达到2500座，和12万座加油站相比仍是杯水车薪。当你兴冲冲开着换电车出门，却发现最近的换电站在50公里外时，这份便利就成了笑话。更关键的是，这车明显瞄准网约车市场，配置能省则省，智能驾驶、豪华内饰统统欠奉。京东喊出“国民好车”的口号，但普通人真愿意买一辆“出租车同款”代步车吗？



AION UT最低售价：6.68万起最高降价：0.30万图片参数配置询底价懂车分3.38懂车实测空间·性能等车友圈1.6万车友热议二手车5.68万起 | 28辆

京东打的不是卖车赚差价的主意，而是流量生意的算盘。通过这辆车，它要把用户牢牢绑在自己的生态里——京东APP独家销售、京东养车负责保养、充换电服务接入京东体系。这就像一个精心设计的闭环，让你一旦上车就难以脱身。想清楚三个问题再下手：你能接受电池永远不属于自己吗？能接受一辆配置朴素的代步工具吗？愿意把用车生活完全交给京东吗？4.99万确实诱人，但天上不会掉馅饼，所有便宜背后都标好了价格。这场造车新势力的混战，最终受益的会是消费者，还是互联网巨头的生态帝国？答案或许要等第一批车主用钱包投票后才能揭晓。



