这车火了!上市首个完整月卖出15050辆,挑战星愿有戏?

来源: 林佩君 发布时间: 2025-11-22 06:02:09

在刚刚结束的10月份,燃油小型车迎来了至暗时刻,本田飞度月销量仅有3辆,这边大众Polo也只是卖出了34辆,可以说整个小型车市场已经被纯电车所主宰。具体来看,吉利星愿卖出了44239辆,比亚迪海鸥的月销量为24706辆,此外,缤果S、比亚迪海豚销量也都超过了16000辆。

不过,相比于以上几款车型意料之中的热销,有这么一款新车,它9月份才迎来正式上市,在首个完成月份就卖出了15050辆,大有挑战吉利星愿和比亚迪海鸥的势头,这款车便是极狐T1。对于很多消费者而言,极狐这个品牌似乎并不在他们关注的行列,那么接下来我们就来复盘下,极狐T1这款车都有哪些亮点,为何能在品牌不占优的情况下实现销量的迅速爬坡呢?

首先,虽然定位都是小型车,但极狐T1与吉利星愿和比亚迪海鸥在尺寸上却有着明显的差别,该车的长宽高分别是4337*1860*1572mm,轴距达到了夸张的2770mm,已经超过了大部分的燃油紧凑型轿车。

	THE RESERVE AND ADDRESS OF THE PERSON NAMED IN COLUMN TWO IN COLUMN TO THE PERSON NAMED IN COLUM		(完整版)		
				数据来源: 乘联会零售销	
排名	车型	9月销量	排名	车型	9月销量
21	艾瑞泽8	13640	41	星瑞	7268
22	雅和	13230	42	卡罗拉	7107
23	奔驰E级	13103	43	宝来	6982
24	昂科威	12772	44	传棋GS3	6903
25	宝马3系	12569	45	帝豪	6341
26	途岳	12371	46	哈弗H6	6095
27	奥迪Q5L	12315	47	奥迪A3	6017
28	威兰达	12166	48	宝马X5	5885
29	长安CS75 PLUS	12060	49	长安CS55 PLUS	5831
30	亚洲龙	11640	50	长安UNI-V	5824
31	奔驰GLC	11600	51	汉兰达	5669
32	奔驰C级	10430	52	沃尔沃XC60	5640
33	捷途X70	10187	53	英仕派	5158
34	錯影	9954	54	瑞虎5x	5092
35	宝马5系	9087	55	君越	4918
36	榮威i5	8686	56	- 農品は象 - トント	A 488 Aut
37	宝马X3	7998	57	提送VSンプー	+ 444XX
38	奥迪A4L	7638	58	, and the control of	C. L. L.A.
39	红旗HS5	7424	59	DOMEMENGO	CHEWANG
40	道客	7380	60	THE NGO	CHEWANG

作为对比, 吉利星愿的尺寸是4135*1805*1570mm, 轴距为2650mm, 而比亚迪海鸥的长宽高"仅"为3780*1715*1540mm, 轴距是2500mm。

对比下来可以看得出,相比于另外两款畅销车型,极狐T1在尺寸上的优势明显,更大的尺寸除了可以带来更为宽敞的乘坐空间外,该车还有着459L的后备厢容积(吉利星愿是375L),虽然后排座椅只支持整体放倒,但装载能力还是更胜一筹。

动力系统方面,根据纯电续航里程的不同,极狐T1提供有两款电机,中低配版本的电机最大功率为95kW,有意思的是,该车的长续航版本电机功率反而有了一定的下降,只有70kW,饶是如此,对比吉利星愿和比亚迪海鸥,极狐T1在动力方面仍有优势,最大极速达到了150km/h。

除了动力方面的优势外,极狐T1还搭载了更大容量的电池组,CLTC纯电续航里程分别为320km和425km,同时,30%-80%快充时间也只需0.28h,这也是它的优势所在,不过,该车的电池组采用了巨湾因湃/中创新航两大品牌混装,对比而言,吉利星愿采用了来自于宁德时代的磷酸铁锂电池,而比亚迪海鸥用的则是自家的弗迪电池,两大竞品车型在电池品牌方面算是扳回了一局。

再来看配置,以入门版车型为例,极狐T1全系标配了215/55R17尺寸轮胎、道路呼叫救援、前排无钥匙进入、LED大灯、15.6英寸中控屏、自动空调、雨量感应式雨刮器等功能,这些都是吉利星愿和比亚迪海鸥所没有的。(值得一提的是,在高配车型上,三车的配置差异反而变得很小,极狐T1多出了电动后备厢位置记忆和全景天窗,而像比亚迪海鸥则是带有高速智能辅助驾驶这样的加分配置。)

最后便是定价了,极狐T1的官方指导价格为6.28-8.78万元,425km纯电续航版本的起售价格为6.98万元,与比亚迪海鸥的起售价格相同(吉利星愿起售价6.88万元),这意味着,同样的预算,极狐T1可以买到更大的纯电续航里程。

总的来看,作为挑战者,极狐T1算是给到了不错的诚意,虽然它仍存在着品牌力不足以及电池未能使用一线品牌等缺点,但它在空间、动力、纯电续航以及配置等方面的优势都比较明显,而这些都是消费者可以看到肉眼看到的东西,与同级别车型对比下来,直观感受还是很强烈的,这便是它能够热销的原因。对于该车未来的走势,挑战吉利星愿或许有困难,但月销量继续往上冲一冲还是可以看到的。对此,你怎么看?

HTML版本: 这车火了!上市首个完整月卖出15050辆,挑战星愿有戏?