

748万的比亚迪元UP，开了2个月，我果断卖了家里那台油车！

来源：梁慧娟 发布时间：2025-11-22 13:44:04

元UP最低售价：7.48万起最高降价：1.00万图片参数配置询底价懂车分3.42懂车实测空间·性能等车友圈8.3万车友热议二手车5.48万起 | 65辆

“这车真的能装下整个‘打工人的尊严’！”

这是我提了比亚迪元UP(图片|配置|询价) 301领航型两个月后，最想吼出来的一句话。8万预算，通勤、带娃、偶尔搬点“家当”，这台小电车居然全给兜住了。之前开的是家里那台十年车龄的油车，每个月油费逼近1000块，现在？充满电20块，续航跑足一周，公司楼下慢充桩半夜电价3毛8，这笔账算下来，我直接把油车挂上了二手市场。

■ 续航实测：不开空调能跑280km，开空调也不虚

很多人说CLTC续航是“快乐表”，但我实测下来，元UP的301公里标续，真心实在。

提元 UP301 领航型 2 个月

这车真让我服了!



11~12月份准备买的 提前看



核心洞察

7 万级纯电 SUV 真的没买错



DONGMENGQICHEWANG

市区通勤（不开空调）：我每天通勤20公里，一周5天刚好100公里。第一次充满电后，我特意没开空调，跑了整整一周（6天），表显还剩28公里。算下来实际能跑到280公里左右，续航达成率93%，相当能打。开空调（24℃自动风）：北京最近气温30℃+，空调必须开。续航会降到250公里左右，但对我这种一周一充的用户来说，完全够用。

最让我惊喜的是充电成本。公司楼下慢充桩谷电价格0.38元/度，电池容量32度，充满一次只要12块钱！就算用公共快充（1.2元/度），也就38块。对比之前油车每月小1000的油费，现在每个月电费不到200，通勤成本直接打骨折。

（插一句：如果你小区装不了私桩，一定要选支持快充的车！元UP的30分钟快充补能80%，我周末带娃去郊区玩，吃顿饭的功夫电就差不多了。）

■ 空间：后备箱塞过衣柜，后排能跷二郎腿

买车前，我对比过五菱缤果、海豚。缤果后排坐进去顶头，海豚超了预算。元UP虽然是小型SUV，但空间利用率绝了：

后排：我身高175cm，前排调好坐姿，后排膝盖离前排还有一拳两指。同事搭我车下班，三

个人坐后排也不挤。后备箱：常规状态能竖着放两个24寸行李箱。上个月帮朋友搬家，后排座椅放倒后，我塞进了一个折叠衣柜+三个行李箱+两箱书。朋友目瞪口呆：“你这车是哆啦A梦口袋吗？”

■ 低配够用吗？70kW电机+自动空调，真没缩水

7.48万的领航型是最低配，但基础配置一点不丐：

70kW电机：等红绿灯时，轻踩电门就能窜出去，市区超车很跟脚；自动空调+后排出风口：夏天后排也能快速降温，同事说比他的卡罗拉凉快；转向灵活：小区窄路侧方停车，一把轮搞定，新手友好。

唯一遗憾是没有中控大屏，但支持CarPlay，我插线连手机导航、听播客完全够用。如果你想要大屏，加1万上高配也行，但对我这种通勤党来说，真没必要。

■ 争议点：301km续航到底够不够？

有人吐槽：“301km续航也敢叫SUV？跑趟高速就趴窝！”

但我的观点是：定位决定一切。

如果你每天通勤≤50公里，小区或公司有充电桩，301km续航完全足够，甚至能扛住一周一充。如果你经常跨城出差，或没有固定充电条件，那确实该考虑500km+的长续航车型。

电车续航就像手机电量——有人一天两充，有人两天一充。关键看你的使用场景。

■ 结尾互动：你会为“低成本”放弃“长续航”吗？

开了两个月，元UP最香的不是参数，而是它精准切中了打工人的痛点：成本低、空间足、配置实在。现在油价破8的时代，这种7万级纯电SUV，可能才是更多普通人的真实选择。

最后抛个问题给大家：如果你有8万预算，会选一台续航300km的纯电车，还是加钱上混动？评论区聊聊你的观点！

HTML版本：[748万的比亚迪元UP，开了2个月，我果断卖了家里那台油车！](#)