别再瞎打工了!新能源这波"造富风口"已来,普通人抓住就翻身

来源: 杜家玮 发布时间: 2025-11-11 18:53:43

新能源车维修,那绝对是特别特别有前途的行当!为啥这么说?这得从整个新能源行业的发展脉络讲起。

咱们国家当初为了碳达峰、节能减排,大力推动新能源产业,结果一下冒出几千个相关 厂家,连那些平时跑街的三蹦子、老年代步车企业都挤进来,目的就是蹭补贴、分一杯羹。 国家很快就发现不对劲了,这么多资金砸下去,没搞出啥核心技术,全是低水平重复建设, 连点水花的声响都听不到。

为了破局,我们引进了特斯拉。这步棋走得太关键了!特斯拉在上海建的工厂,实现了全产业链国产化,它就像一条闯进池塘的鲶鱼,一下子把国内新能源车企彻底洗牌。那些只想靠补贴混日子的企业全被淘汰,有实力的企业被逼着搞研发、提质量,紧接着比亚迪、宁德时代这些龙头就崛起了,咱们国家的新能源产业才算真正实现了突破。而且明年固态电池一旦正式落地应用,新能源车的竞争力就能和燃油车基本持平,到时候行业还得再上一个大台阶。



所以说,现在只要跟新能源挂钩的行业,基本都挣钱,都是实打实的新兴行业。更重要

的是,新能源行业现在被当成承接房地产产能和资金蓄水池功能的核心领域之一——虽说房地产规模太大,没有哪个单一行业能完全替代,但新能源绝对是挑大梁的角色。就拿特斯拉工厂的工人来说,保底工资随便就6000往上,还包吃住,吃饭都免费,福利待遇好得没话说。所以咱们以后看见开特斯拉的,别随便骂车主,人家可是实打实的国产企业,全产业链都在国内,还是纳税大户呢!

之前聊"十四五"规划的时候我就说过,大家得抛开以前的老观念,这年头"千金傍身不如一技在身",苦难贫困饿不死手艺人,这话永远不过时。这里必须提一下"一万小时定律",这对任何人都关键!不管你从什么时候开始,干成一件事的核心就是投入足够的时间。你在一个领域深耕一万小时,就能成为专家。按每天工作8小时算,一周干5天,差不多就是5年时间。只要你沉下心在新能源相关领域干5年,就能从小白变成专家,什么时候开始都不晚。

可能有人对这些规划、行业趋势不感兴趣,但我得说,同样是上班,选对行业结果天差地别。比如修车这个行当,现在还去学修传统燃油车,前景肯定有限。我不是说燃油车和新能源车有啥争端,那都是车企之间的竞争,单从行业业态来看,新能源车只会越来越好。这就跟智能手机出来后,先冲击了手表市场一个道理,燃油车不会完全消失,但以后肯定比不上新能源车的发展势头。



除了维修,新能源行业还有很多普通人想不到的挣钱机会。就说南方那边,有个厂子原本做机床生意赚不到钱,后来转行给新能源车开底盘护甲的模具。大家都知道,新能源车底盘下面是电池,这可是整车最值钱的部分,一辆20万的车,电池就占8万。要是电池磕坏了,质保就没了,所以底盘护甲是刚需。就这么一个做模具的厂子,一年利润能奔500万以上,你说厉害不?



还有废旧电池回收,现在也是个绝佳的入局时机。新能源车大规模普及时间不长,第一批电池大规模淘汰还得等几年,你现在花3年时间入行、学技术,把这门本事学到手,后半辈子靠它挣20年的钱根本不是问题。而且这行都跟电力相关,是未来的大方向。

可能有人觉得,咱们有石油资源,为啥还要大力发展新能源?这事儿格局得打开。漂亮 国长期是全球第一,咱们别轻易说超越,得承认人家的实力。但西方一直想靠能源围堵我们, 当年不少漂亮国领导人都说过,要是中国人都过上和他们一样的生活,地球资源都不够用。 这话其实就是想靠石油等资源制约我们,所以我们才另辟蹊径发展新能源。

新能源的核心是电能,这东西太关键了。就说现在的AI大模型运算,一次运算需要的电量,相当于几百甚至几千辆比亚迪电动车的耗电量。以后电能的需求会越来越大,而可再生能源里,电能是根本。王传福就说过,把我国沙漠的十分之一铺上光伏板,就能满足全球的能源需求,这就是新能源的潜力。

再比如无人机行业,年轻朋友要是能入门,也绝对稳赚不赔。现在清洗光伏板都不用人了,全是无人机自动定位、喷水清洗,大大节省人工。这些都跟新能源产业链紧密相关,都是看得见摸得着的机会。

所以说,不管是学新能源车维修,还是切入底盘护甲、电池回收这些细分领域,只要跟着新能源的大趋势走,再用"一万小时定律"沉下心深耕,肯定能抓住这波时代红利。

HTML版本: 别再瞎打工了!新能源这波"造富风口"已来,普通人抓住就翻身