

燃油车的日子并没到头，第五代瑞虎8越卷越能打

来源：杨于义 发布时间：2025-11-11 19:07:57

对于奇瑞来说，瑞虎8堪称一代经典，而就在11月10日，第五代瑞虎8以9.29-12.29万元的限时抢鲜价正式上市。这个价格，在当下“电比油低”的喧嚣声中，似乎显得格外引人注目，甚至有些“叛逆”。

当所有人的目光都被插混、增程和纯电所吸引，当行业舆论几乎一边倒地认为燃油车已成“过去式”时，奇瑞依然为这款纯燃油中型SUV推出了新一代产品。我们不禁要问，在电动车疯狂内卷的今天，第五代瑞虎8所处的10-15万中型SUV市场究竟是怎样一片红海？它面对的是怎样的对手？而它自己，又凭什么认为自己还能打？

当前的10-15万中型SUV市场，堪称中国汽车工业竞争最残酷的角斗场。这里不再是燃油车独自称王，而是形成了燃油、插混/增程和纯电三种技术路线混战的格局。消费者手握同样的预算，面临的是前所未有的选择困难：是选择技术成熟、无续航焦虑的燃油车？还是选择油耗更低、能上绿牌的插电混动？或是拥抱更智能、驾驶体验更前沿的造车新势力？这个市场的消费者可能是最精明的，他们追求极致的性价比，对空间、配置、能耗和品牌都有着苛刻的要求。正是在这样的背景下，我们看到不同类型的选手使出了浑身解数。



比如，插电混动阵营的蓝电E5 PLUS，它就像一个“价格屠夫”，凭借着与比亚迪弗迪动力同源的技术，将中型插混SUV的价格直接拉到了10万出头。它的打法简单而粗暴：用过去只能买一辆燃油车的钱，给你一套新能源动力系统，直击那些预算有限却又向往新能源体验的用户痛点。

而造车新势力零跑C11，则是“价值重构者”的代表，它通过全域自研来控制成本，给用户提供越级的硬件，比如高级别的悬挂和强大的芯片，同时提供纯电和增程两种选择，试图用中端的价格带来豪华的体验，吸引着那些追求科技感的年轻消费者。

再看合资阵营的福特领睿，它更像是一个“守旧者”，在品牌光环逐渐褪色的今天，依靠着“福特”的标志和与国产紧凑型SUV看齐的价格进行错位竞争，主打那些对传统合资品牌仍有信赖、对新能源转型持观望态度的保守型用户。

那么，面对这些或激进、或讨巧的对手，第五代瑞虎8是如何应对的呢？它的策略并非简单的降价，而是展现了一种“坚守核心长板，做混动战场最强备选”的清晰定位。它的第一张王牌，是奇瑞深耕多年的“鲲鹏动力”。这台1.6TGDI发动机拥有147千瓦的最大功率以及310牛·米的峰值扭矩，这意味着在纯燃油的领域，它已经将动力和燃油经济性推到业界领先的水准。它传递的信息非常明确：如果你因为充电不便、有续航焦虑或者单纯偏爱燃油车的机械质感而选择燃油车，那么我就要给你这个价位里最好的燃油动力总成。

同时，它在配置上采取了“入门即高配”的策略，将L2+级别的智能驾驶辅助系统这些曾经的高端配置下放，确保在智能化和舒适性体验上不输于同价位的任何对手。另外，它选择专注于“大五座”市场，将中型SUV的车身尺寸优势全部转化为后排无比宽敞的乘坐空间和后备厢容积，这种对核心实用性的极致打磨，让它精准地抓住了当下大多数家庭用户对乘坐舒适性和装载能力的真实刚需。

所以，这款车到底还能不能打？答案是肯定的，但它有自己明确的战场边界。在纯燃油车的世界里，它无疑是优等生，甚至是标杆。对于广大的、没有固定充电桩的用户，对于经常长途奔袭、有续航焦虑的用户，或者就是钟情于传统机械质感的用户而言，第五代瑞虎8提供了一个极其可靠和高价值的选择。

然而，我们必须客观地看到，在与插混车型比拼城市低速工况的油耗、平顺性和静谧性时，燃油动力的先天特性让它处于被动防御的状态。因此，它的“能打”，体现在它成功守住了燃油车的“护城河”，成为了新能源浪潮中，那些依然坚持选择燃油车的消费者的最佳归宿之一。

当我们把视野拔高，第五代瑞虎8对于整个15万级中型SUV市场而言，其存在有着更为深刻的意义。在行业全面奔向电动化的狂欢中，它像是一个冷静的“保守派”，用实实在在的技术证明了一点：内燃机的技术远未走到尽头，将传统动力打磨到极致，本身就是对环保和用户负责的一种方式。它提醒我们，在追逐新风口的同时，不应遗忘将基础技术做到极致的

工匠精神。

更重要的是，它市场提供了不可或缺的多元化选择。它就像是一个“市场压舱石”，在三四线城市及乡镇充电设施尚不完善的当下，满足了最广大基层消费者最现实、最可靠的出行需求，保障了汽车消费市场的平稳过渡。

汽车网评：奇瑞第五代瑞虎8定义了燃油车在这个时代的价值天花板，也让我们看到，一个健康、成熟的汽车市场，应该是“极致燃油”、“普惠混动”与“前沿纯电”并存共荣的生态，而非你死我活的替代。第五代瑞虎8的存在，本身就是对技术多样性的一种坚守，而这，或许正是这个狂卷时代里最稀缺的一种态度。

HTML版本：[燃油车的日子并没到头，第五代瑞虎8越卷越能打](#)